

微评论

吉林省前郭县与企业签约建农业示范区,强迫下辖农民流转承包土地,干部进村强行送钱,村民拒收,称现场“100块钱满地飞”。村民因失地而断绝生活来源拒绝出让土地,但被禁买种子化肥,无法春耕。(3月28日《新华每日电讯》)

网易网友:没有地种的农民还是农民吗?

凤凰网友:新圈地运动?

受日本福岛核电站泄漏事故影响,国家质检总局日前宣布禁止进口部分日本食品。国内很多商家有的说食品产地已转到其他国家,有的平时从不提“国产”二字现在也积极亮出真身说是“日本品牌中国生产”。(3月28日《广州日报》)

jiaxiake:到底是哪里产的?

厦门思明区的庄某在司法系统任职长达29年,工作兢兢业业。退休前一天,即2月28日,思明区职能部门破例提拔庄某为主任科员。3月1日,庄某正式退休,故被免去主任科员职务,退休后享受正科级福利。由于任命与免职仅隔一天,从而使得“厦门史上最短的人事任命”成为热门话题。(3月27日《海峡导报》)

“打酱油”:说实话,辛辛苦苦兢兢业业地工作了一辈子,退休时给个这样的“名分”,可以理解。

amo:“突击提干”的又一罕见形式——即提即退!理解但不可取。

《每日新报》:如果有能力、有成绩,为啥不早点提?如果没有能力、没成绩,他又凭什么享受高级的退休待遇?

李国惠:没有做不到,只有想不到!

miaomiao:估计此事大江南北皆有,只不过这次有点过于急切了。

还有多少“纯玩考察组”没曝光

有此一问

□马涤明

一则名为《考察组到我市是考察还是公款吃喝旅游?》的网帖近日在网上热传,网帖详细罗列了一个“考察组”在广西崇左市的行程安排,4天的行程只有两个小时的时间是开会,其余绝大部分内容是到崇左市多处旅游景点“考察”。崇左市回应称只是草案不会实施。(3月27日新华网)

4天的考察行程只有两小时是正事,剩下都

是吃喝玩乐,不管这种“草案”是否实施,我们从中都能窥见所谓“公务考察活动”的内涵,也再次印证了很多情况下的“考察”其实就是旅游的潜台词。

官方称,“草案”流传到网上,是因内部管理出现了问题,可能是在传输、存储过程中发生的。如果保密工作做得好,不出疏漏,也就没福看见这份“考察草案”了。内部人不慎丢失文件袋,被网友发现了公费出国游的资料;考察团成员摆拍的照片,被网友看出那是在国外游玩;文件传输存储出了问题,外泄了“考察接待草案”……不知道除了这种可能是万分之一的疏漏之外,还有多少“草案”早已实施或正在实施?

以考察之名的公费旅游,估计并没有因为

各级纪检部门的三令五申而减少。问题的本质,其实是体制内的人在共同防范体制外的监督,今天曝光的这个“草案”,未能实施不过是偶然,而“考察”与“接待考察”就是游山玩水吃喝玩乐,估计是必然的。假设“草案”被实施,即便有事后认真负责的审计,恐怕也不好确认账目上的消费是被“考察”掉的还是被吃喝玩乐掉的。体制内的自我监督形同虚设,公众舆论监督能够发现问题的几率甚微——内部人不可能总丢失文件袋,传输、存储过程不可能总发生外泄,这种情况下,体制内的大手笔就不仅是“三公消费”了。

“三公消费”公开,体现着进步,但政府预算如果不能细化到“每一分钱”,公众还是很难监督。

世相漫议

好端端为啥抢购“活人墓”

□钟学敏

近日,济南一家陵园的工作人员小张透露,近期经常接到电话,询问能否提前购买墓地。“人活得好好的,咋就想起给自己买墓地呢?”济南一家陵园营销部负责人认为,主要是为抢占好的风水位置,再就是为防止日后陵园涨价。(3月27日《山东商报》)

人活得好端端的,为何却去抢购墓地?据了解,从2008年至今,济南有些墓地的价格已上涨了近千元。有的地方还不止这个数,涨几千、上万元的并不少见。买得越早,负担越小,因而,抢购“活人墓”成了风。

多年来公墓价格只涨不跌,大涨特涨。央视报道,殡葬业的利润率远远高于房地产业,最高的可达1000%~2000%,是真正的“暴利冠军”。

公墓成了暴利行业成因有很多,其主要根源在于垄断。殡葬业原本是公益部门,而在利益

的驱动下,却把“公益”二字丢到一边,大赚死人钱,不仅是墓地,只要与殡葬沾边的费用,就狂收滥加。

按照规定,“公墓”可以是经营性的,但作为基本公共服务,理应突出其公益性,在定价上有一定的限制,与当地收入水平相适应,不能高得太离谱,更不能不择手段地追求暴利。可是有的地方把廉价的墓地转手给企业,由公变私,打着“公”字的名义从中渔利,有的与企业合伙共同开发,你中有我,我中有你,形成了不可分割的利益链。

墓地不比商品房,虽说商品房也涨,但毕竟不是一家独断,公众还有选择的余地,再说买不起,还可以租房,可是公墓却不同,是急用,只能买,不能租,因而,在连年不断上涨的态势下,先买先赢,纵然就是一时用上,买后放上几年或者几十年,越放越涨,越放越值钱,如此,怎会不去抢?



【水宜生】特约连载



崔炳文 著

一提起陈昌,世昌妈就说:“哼,她是啥出身?查查她祖上三代,哪个是有出息人!晶晶要是给俺小昌当媳妇,我这一关就过不去,绝户头的妞。也就老大媳妇剃到篮里都是菜吧!”她在选媳妇的标准上,一定要超过陈昌。

世昌考大学前的暑假,往家里带来个县城的女同学,一听说是县城的,世昌妈笑脸相迎,搬出了鸡蛋罐,又是烙饼,又是炒鸡蛋。大学录取分数线下来后,她听说那位姑娘没过本科分数线,等人家再上门时就换了一张脸,没一句好听话,饭也做得半生不熟。谁惹谁?姑娘走了再也不来了。

小昌上学走的那一天,她不是嘱咐儿子好好学习,将来有所作为,而是说:“以后,不是本科生媳妇别给我往家领啊!”儿子上学走后,四年了也没有给她往家领媳妇,她干着急没办法。有人说小昌的女朋友还是县城的那一个,人家第二年也考上了本科,就是再也不往她家来。

小昌大学还没有毕业,小昌妈就找她弟弟何业托人在县委、县政府活动。没想到,她儿回来哪儿也不去,跟石头在信上商量好了,要回来养鸡办

公司。这下可把她气坏了,她躺在床上几天不吃,一口水都不喝。小昌才不吃这一套,压根儿就不回家,她没辙了。

她跑到石头家,没进大门就吆喝:“老大婆,老大婆,你家石头喂鸡就喂鸡吧,非要拉住俺家小昌是咋回事?跳油锅也要拉个伴儿!”

石头妈赶紧从屋里迎出来说:“他婶,你别急,有话来屋里说。你不想叫你家小昌干,冲小昌直接发话不就行了?还用跟我急?”有理不在言高,听了这话,她灰溜溜地走了。

以后再见面,小昌妈就专提石头妈的伤心事:“哼,高兴事不能全让她占了,早早叫人喊自己娘,人家照样不跟她过!”每当听到这话,石头妈就难过好几天。

公司有了起色,县委书记看望、报纸上表扬,韩世信每次都把报纸拿回家,劝她别生气,俩年轻人走的是正道,她脸上才有了笑容。

百病对百方,这个药方有效,韩世信就照方抓药。韩世信又把下跪的报道拿给她看,说俩孩子也不容易。她拿过来报纸,二话不说,“咻啦”一声就撕了:“他爹娘死了也不知道跪不跪,给人家下跪!保准又是石头出的主意。每次登报,回回都是他的名字排在前面,你说他比别人都能?”

韩世信拾起来报纸说:“你也是瞎急,那怨报纸?石头是哥,又是带头人,能不把他排头里?啥都有个先来后到,马车能跑到拉它的马前头?”

五十三

俩大学生回乡办企业,带领农户富裕起来的事迹在省级报纸上连续报道后,引起了省委、省政府的高度重视,春节过后,省委书记到淇河岸边调研。他走访了一家农户,进了一座座鸡棚,又迈进养殖业公司的大门,观看了日孵化上万只小鸡的流水线、日产

六百吨的大型饲料加工设备,又走进了总经理办公室。

黎书记说:“十一届三中全会精神落实以后,老百姓的温饱问题解决了,粮食丰收了,好多地方出现了增产不增收的现象,又给全党、全国人民提出了新问题——粮食转化、增值问题。你们与农户联合起来,形成公司加农户的模式,这种形式很好,省委支持你们,全省人民感谢你们。《朝阳沟》里拴宝回乡务农,成就了一段佳话,也成就了一部经典剧目,振洪、振昌你俩就是新时代的拴宝,应该号召更多的有知识、眼界开阔的青年人向你们学习。”

黎书记接着说:“我有一种预感,将来的大学生多了以后,就会像农民的粮食打多了一样,也发愁没有出路,将来大学生就业也会出现结构性困难,振洪、振昌的经历倒是为大学生就业提供了新思路。再耽误你俩一些时间,跟我到云梦山上去,路上我有些问题请教二位。”

他站起来,一手拉住韩振洪,一手拉住韩振昌说:“你们俩坐我车上,咱好好唠唠……”

面包车缓缓驶出养殖公司,飞驰在107国道上,黎书记说:“我在走访农户时发现,一家的养鸡棚最多也只有十座,我问他们顾得来吗?都说顾得来,还想请我说说行情,走走后门,再多喂几棚。你们卖饭的还怕大肚汉?”

韩振洪说:“任何事情都有个发展过程,我们现在跟养鸡户的合作程序是提供鸡苗、供给饲料、收购成品鸡、向外销售,是一个循环链条,像滚雪球一样。如果能上两条屠宰生产线,建起几万方米的冷藏库,每天除了供应活鸡外,剩余的屠宰,供应白条鸡、分割鸡。这样一来,饲养户就可以多养几棚鸡了。”

韩振昌接着说:“我们计划两年后上屠宰生产线,建冷藏库,现在资金还

有缺口。”

黎书记说:“我来之前,接待了一位美籍华人,他是经营装饰材料的,他本来是想把淇县的绿色花岗石更多地搬到美国去。他说,这种颜色、质材的花岗石在世界上是独一无二的,可惜这里的石材厂切割得太厚了,运到美国后,一块切割成四块,价格翻了几番,卖到世界各地,销量好得不得了。改革开放的国策已定,中国要开放,产品要走出国门,参与世界市场上的竞争,形势迫使我们要看远一些,胸怀大一些,步伐快一些。你们回头拿出一个可行性报告,我回省里协调一下,把养殖、加工、储藏一条龙项目纳入黄淮海开发项目中,争取一下国际无息贷款。这项贷款长达三十年,数额也比较大。”

韩振昌坐不住了,说:“黎书记,如果能贷给我们三百万,公司就能上一个大台阶。”

黎书记说:“如果能争取到三千万呢?世上只有想不到的,没有办不到的。”

车上的人都笑了。

车子时快时慢,把淇县县城抛在了后边。黎书记指着路边的塑料大棚说:“春节前,我在郑州东郊调研,一位老农给我讲了一个故事,叫人哭笑不得。他说他种了一棚黄瓜,每天天不亮摘两篓,骑着自行车赶到城里市场卖,回来不敢误吃早饭。一天,回来的路上看到有常香玉的演出,老汉把车一停,自言自语说:‘不走了,都好几十的人了,还没下过馆子,今天要好好吃一顿。’到了饭馆,要了二两白酒,要了盘‘青龙卧沙’。服务员一会儿端上来了,是一根黄瓜雕成的龙,玲珑剔透,卧在白沙糖里。老汉几筷子下去,一条龙报销了。一算账,一条龙二十多块,老汉拉长了脸说:‘我这两篓黄瓜还买不了这一根黄瓜。哼,我咋吃咋像我大棚里种的黄瓜,人家的黄瓜都是白瓢,就我自己卖的是青瓢黄瓜。’”

人们一阵大笑。

黎书记等大家笑罢说:“都说种粮的不如种菜的,种菜的不如卖菜的,卖菜的不如炒菜的。咱们养鸡的就不能挑起来卖鸡、炒鸡的担子来?现在不少市民没时间自己杀鸡,都喜欢买只杀好的白条鸡,或者是分割好的鸡肉、鸡肝、鸡杂。这样一来,鸡的附加值不是提高了?得把养殖业公司办成千家万户的大厨房。”

英雄所见略同。韩振洪、韩振昌同时鼓起掌,车内一片掌声。

面包车过了北阳镇,进入丘陵山路,雄伟的太行山风貌尽收眼底。

黎书记说:“太行山是出产药材的宝地。有句古语说:‘不到禹州药无味,不到辉县药不全’。我去过禹州药厂,也到过辉县药材市场,两家生产的药品药效功能我不懂,不知道是不是像郑州烩面那样,合记与萧记的截然不同,一家是羊肉风味,一家是海鲜风味,闭上眼也能吃出来。咱们河南生产的产品走出海外,普遍存在一个问题:没品牌、没个性,你可以叫张家,也可以叫李家。人是平等的,物可分家门。”

大家一致赞同。

黎书记又说:“鲁迅先生说过,世上本没有路,走的人多了,也便成了路。相信你们不仅能走出一条‘公司加农户’的人行道,还会走出一条水泥路、高速公路快车道!”

韩振洪没有笑,他感到压力更大了。

(50)

水宜生
宜/生/之/水

中国健康饮水倡导者
鹤壁专卖: 鹤壁日报社1楼
热线: 3338633 13323926333