



张元泰

## 汽车博览会展示自我也是回馈市民

——访鹤壁市财鑫汽车销售服务有限公司总经理张元泰

□晨报记者 渠稳 文/图

“自鹤壁日报社举办车展以来,我们每次都参加,因为通过参加车展,我们公司既赢得了消费者的口碑又增加了汽车的销量。本次参展,我们着重推出了具有国内自主品牌的奇瑞汽车,希望通过本次汽车博览会能增加奇瑞汽车在市民心中的分量。”鹤壁市财鑫汽车销售服务有限公司总经理张元泰在接受记者采访时说。

“奇瑞汽车性价比高而且车型种类较多,奇瑞旗云系列、瑞虎系列、QQ系列、A3系列,全系车型满足不同消费者的需求,可以毫不夸张地

说,有路必有车,有车必有奇瑞车。奇瑞汽车正在以高品质低价格的优势成为市民购买家轿的首选。”张元泰对记者说。

“本次汽车博览会,我们将主推奇瑞汽车,共推出9款车型供消费者选购,有奇瑞A3系列、QQ系列、旗云系列、瑞虎系列等,这些车型都是今年的主打车型,在博览会上我们还将举行一系列的活动,例如让奇瑞老客户现身说法,增加与市民之间的互动,同时还推出了巨惠万元活动来回馈消费者。”张元泰告诉记者。



靳永强

## 海马福仕达周年庆 购车享超值价

——访鹤壁市新世纪汽车贸易有限公司总经理靳永强

□晨报记者 王帅 文/图 张志嵩

“去年我们公司就参加了鹤壁日报社主办的车展,闻讯今年报社还要举办后,我们很快就报了名。”5月12日,在海马系列汽车宽敞的展厅内,鹤壁市新世纪汽车贸易有限公司总经理靳永强对记者说,参加本届汽车博览会的目的,除了借助人气旺的优势扩大微客销量外,也推出了海马、华泰系列购车大优惠活动,让老百姓得到最大受益。

为庆祝海马福仕达上市两周年,市民购买

海马福仕达、福仕达腾达,享有油卡、礼包多重惊喜,最高优惠降价达8000元。其中海马福仕达惠民超值版价格为2.68万元,让普通消费者获得更多实惠;购买海马海福星2011款,可享受惠民补贴3000元,免费获赠车导航;购买海马小王子,可获得1000元~2000元的汽车用品大礼包;此外,购买华泰圣达菲,除了优惠5000元现金外,还赠送车前杠、左右踏板、太阳膜车贴。另外,推出了华泰B11车型,市民可提前预订。



夏苏平

## 只要您来 就有意想不到的惊喜

——访鹤壁市新纪元汽车销售服务有限公司市场部经理夏苏平

□晨报记者 李可 文/图 赵永强

“汽车博览会期间我们将推出赛欧、科鲁兹等多款车型,价位从5万元至20多万元不等,供消费者选择。没有做不到,只有想不到,只要您来,就有购车意外惊喜等着您。”5月11日,鹤壁市新纪元汽车销售服务有限公司市场部经理夏苏平在接受记者采访时说。

该公司共推出赛欧、科鲁兹、科帕奇、景程、spark等雪佛兰品牌的多款车型参展,其中包括家庭、商用、运动、越野等多种类型。“雪佛兰品牌有着100年的历史,自1912年推出第一辆汽

车以来,销售总量已超过一亿辆。消费者所需要的任何一种车型,都能找到一款相应的雪佛兰汽车。只要富有激情,就值得拥有一辆雪佛兰汽车。”夏苏平说。

经过半个多月的精心准备,新纪元公司将在汽车博览会上推出多项惊喜活动。“只要您来,就有意想不到的惊喜。”夏苏平笑着卖了个关子说。他说,公司对第一次参加汽车博览会十分重视,无论从车型挑选还是销售服务上都在精益求精,一定会给消费者一个意想不到的惊喜。



张清元

## 一汽佳宝 99999元买四辆

——访鹤壁市永兴汽车销售服务有限公司总经理张清元

□晨报记者 张小娜 文/图 张志嵩

“这次汽车博览会我们共有6款车型参加,分别为一汽森雅(M80、S80)、一汽佳宝、英伦金刚、英伦金鹰、长安悦翔、长安奔奔迷你,优惠幅度较大,还推出了团购系列,只要99999元就可以买4辆新型一汽佳宝。”5月11日,鹤壁市永兴汽车销售服务有限公司总经理张清元说。

据张清元介绍,在这些车型中最畅销的是一汽森雅,它是2009年和2011年小型商务车销量增长最快的车型,主要是因为一汽森雅的性能

比较高,订购即送价值3000元的原厂车饰精品大礼包;一汽佳宝V70被广大消费者称为“微车硬汉”,这款车降价2000元,还可以享受3000元政府节能补贴;英伦金鹰则优惠6000元;英伦金刚降价6000元;长安悦翔直降8000元;长安奔奔迷你29800元。

“此外,我们还将一汽佳宝打包一起卖,4辆一汽佳宝只要99999元,要买车的市民可以来团购,绝对超值。”张清元说。



王学强

## 别克性能稳定 价格优惠到底

——访新乡市新纪元汽车销售服务有限公司市场部经理王学强

□晨报记者 张小娜 文/图 张志嵩

“我们参加汽车博览会的车型有6款,分别是3款凯越车型、英朗GT、君威、君越,为了答谢广大新老客户的厚爱,此次博览会期间,我们的优惠幅度非常大。”5月11日,新乡市新纪元汽车销售服务有限公司市场部经理王学强说。

王学强介绍,这些车型的优惠政策是:购买凯越除了超大的现金优惠外,还送价值3000元大礼包;英朗是送价值2000元大礼包;君威

2.0L送价值5000元大礼包;君威2.4L送价值万元的大礼包;君越送价值万元的大礼包;GL8商务车和昂科雷是新车型,GL8商务车送价值3000元大礼包,昂科雷送价值1万元大礼包。

“这次汽车博览会,我们的优惠非常大,主要是希望能够通过博览会,带动处于淡季的汽车销售。希望有购车需求的市民抓住这个大好的购车机会。”王学强说。



吴春辉

## 抓住机遇 圆您购车梦想

——访鹤壁市国华汽车销售有限公司海马汽车销售部经理吴春辉

□晨报记者 渠稳 文/图

“海马汽车有20年的造车经验,18年的合资经历。现在海马汽车正在以合资车的品质,国产车的价格逐步走入市民的家庭,通过本次汽车博览会,希望有更多的市民了解和喜爱海马汽车。”鹤壁市国华汽车销售有限公司海马汽车销售部经理吴春辉在接受记者采访时说。

“鹤壁海马汽车销售店已经建店3年,这3年来,海马汽车的销售情况一年比一年好,为了回馈我市市民,在博览会期间,我们选取了A0

级丘比特、全能家轿普力马、都市越野骑士、福美来三代、海马三欢动这5款最佳车型来供消费者选购。每款车型在博览会期间都有不同程度的优惠,其中海马三欢动以八折的优惠价格回报消费者。”吴春辉对记者说。

“海马轿车从油耗、车内空间、安全系数、操控性方面在国内家庭轿车市场上都是一流的,希望消费者能以博览会为契机抓住机遇,圆您拥有家庭轿车梦。”吴春辉说。

## 标致307:1元换18000元

——访东风日产鼎龙专营店鹤壁分店销售部经理郑玉霞

□晨报记者 张小娜 文/图 张志嵩



郑玉霞

“东风标致的车属于中档车中的佼佼者,不仅品质好,而且价格不算高。”5月11日,东风日产鼎龙专营店鹤壁分店销售部经理郑玉霞说。

郑玉霞介绍,鹤壁创业汽车城东风标致是安阳市鼎狮东风标致4S店授权的销售直营店,是鹤壁地区唯一授权的东风标致经销商。

此次鹤壁标致将携全系车型参加汽车博览会,包括标致307三厢、307两厢、标致207及标致408,“在优惠回馈消费者长期以来对东风标致汽车的厚爱,同时深受客户好评的标致307在汽车博览会期间将推出‘1元换18000元’惊喜购车活动,其他车型均可享受车展团购价等优惠活动,欢迎广大消费者前来赏车。”郑玉霞说。

## 选精品车 送“大红包”

——访北京现代汽车鹤海特约销售服务店销售经理李安华和广汽本田汽车鹤海特约销售服务店销售经理王万里

□晨报记者 李可

“我们精选了几款经典车型亮相此次汽车博览会,我们将以最低的价格回馈消费者多年来的厚爱,另外还将推出多项购车豪礼,‘大红包’等您来拿。”5月12日,北京现代汽车鹤海特约销售服务店销售经理李安华和广汽本田汽车鹤海特约销售服务店销售经理王万里分别表示。

李安华介绍,北京现代品牌将推出第八代索纳塔、ix35及瑞纳3款车型参展,参展车型价位区间为7万多元~24万多元,可满足不同消费者需求。

王万里介绍,广汽本田品牌将推出雅阁、锋范、飞度、理念4款车型参展。其中主推车型为雅阁,价格区间在18万多元~34万多元。

“我们将以最低的价格、十足的诚意期待爱车人士的光临,届时还将有‘大红包’回馈消费者。”李安华说。

## 多重好礼 等您来拿

——访鹤壁一汽奔腾直营店销售经理刘园园

□晨报记者 渠稳 文/图



刘园园

“从我们公司的一汽奔腾汽车自2010年入驻鹤壁以来,这已经是第二次参加车展了,上次车展的规模及销售情况给我们公司留下了很深的印象,所以这次汽车博览会又是一次很难得的机会,希望市民也能够抓住这次机会,享受到购车最大优惠。”销售部经理刘园园在接受记者采访时说。

“本次汽车博览会我们主推车型是一汽奔腾B70和一汽奔腾B50。奔腾B50全系优惠10000元,奔腾B70全系优惠15000元,还有超值好礼等您来拿。同时,一汽夏利A+、夏利N5、威志、威志V2也是本次汽车博览会的主推车型,其中夏利A+全系优惠8000元,夏利N5全系优惠6000元,威志全系优惠8000元。”刘园园说。

## 首付20%车款 东风风神开回家

——访鹤壁市金贸汽车销售服务有限公司总经理刘长林

□晨报记者 王帅 文/图



刘长林

“东风风神秉承‘满意到家’的服务宗旨,顾客购买东风风神系列汽车有十大理由:好看、好开、好底盘、空间大、好用、好省、好安全、好值、好健康和好品牌。”5月12日,鹤壁市金贸汽车销售服务有限公司总经理刘长林对记者说。

汽车博览会期间,购买东风风神H30版、S30版,可享受惠民补贴3000元,送交强险和车船税,还可获得原厂车导航;购买东风风神运动版(CROSS),可享受惠民补贴3000元,送交强险和车船税,还可获赠全车装饰,原价88800元的东风风神纪念版,现价73800元,还可获赠原厂车导航和真皮座。“如果顾客想分期付款购车,您只需首付车款全价的20%,厂家担保,免去第一年的手续费,第一年‘零’利息,新车就能开回家。”刘长林说。