

近期温州 3 家“知名”民企接连倒闭引发恐慌，记者调查——

我国中小民企并未出现“倒闭潮”

核心提示

历来有民间资本“风向标”之称的浙江温州，近日接连有 3 家“知名”中小民企倒闭，一些不负责任的媒体由此大肆渲染温州中小企业“扎堆”倒闭；一个网民在网上发出《温州经济出大事了，几百亿元高利贷跑了》的帖子；有关“钱荒”、“倒闭潮”等议论突然升温，有财经评论员甚至称“温州民间金融泡沫接近崩溃”。

真相究竟如何？“银根紧缩”会成为压倒中小民企的“最后一根稻草”？中小民企生存困境在哪里？民间关于破解中小企业融资难又有哪些期盼？“新华视点”记者就这些问题进行了追踪调查。

传言不实：

3 家企业倒闭系自身原因

经记者多方证实，此前浙江温州确有 3 家较大的民营企业倒闭，企业主出逃。分别是浙江江南皮革有限公司、波特曼咖啡、乐清三旗集团。

“这 3 家企业倒闭是个案，主要是其自身原因。”温州市银监局局长周青冥介绍说。

据了解，浙江江南皮革有限公司企业主因欠巨额赌债外逃致使企业倒闭。2010 年，浙江江南皮革有限公司仍实现销售收入 34147 万元，净利润 3425 万元，销售利润率为 12.2%，经营情况基本正常。但今年年初，由于该公司法人代表黄鹤受国际赌博集团引诱，参与大额赌博，欠下巨额赌债后外逃，造成公司经营整体瘫痪。

波特曼咖啡企业因经营不善出走造成相关门店停止经营。波特曼咖啡实际控制人严勤为拥有 3 家公司，分别经营中餐、西餐、快餐以及橄榄油等多个行业，但其自身经营能力不足，最终导致企业倒闭。在波特曼咖啡品牌逐渐形成后，严勤为转型扩张开了数十家快餐店，投入大量资金后却没有及时回本，之后他又推出主营海鲜的港尚记酒店，也出现了巨额亏损，同时他又投入资金开出 4 家卖橄榄油的店，使得自身资金周转越发困难。有传闻称严勤为夫妇向民间借入高息资金，最终导致资金链断裂不得不出逃躲债。

乐清三旗集团经营战线过长又遇内部变动陷入破产境地。近年来，乐清三旗集团除经营电缆及相关上下游产业外，短时间内投资组建了多家子公司，经营范围扩展至塑胶、房地产、酿酒等行业。此外，该企业通过子公司在江苏太仓购买了一个庄园，在江西高安购入一块土地。由于经营的行业过多，投资的战线过长，使得该企业的资金运作顾此失彼，面临极大压力。同时，企业内部经营管理层发生纠纷导致管理层变动，再遭遇原材料价格大幅涨价，最终导致企业陷入经营困难而倒闭。

迷局初现：“倒闭潮”真的来了吗

在温州，官方并未将这 3 家企业与广大民企画等号。温州市发改委有关负责人表示，当前一些企业出现“关停并转”，是产业转型升级中的正常现象，不能简单地理解成民企出现危机的先兆。温州市工商局的统计数据也显示，一季度全市私营企业注销户数 534 家，同比减少 14.56%。

中小企业“倒闭潮”的“传闻”引起有关部门重视。5 月 20 日，中国银监会与浙江省中小企业局专程赴台州、温州等地调研。记者从温州市银监局获悉，调查组初步认为，中小企业生存确有主客观困难，但“倒闭潮”的说法“立不住”。

记者在广州了解到的情况与温州基本相似。尽管有一些中小民企反映面临经营困境，但业界普遍承认，这是多种因素叠加的效应。如人民币升值、原材料成本上升、劳动力成本增加、行业结构转型升级

融资成本偏大等。

广东省中小企业发展促进会秘书长谢泓表示，经历过金融危机最困难的阶段，中小企业生存环境目前整体上处于好转趋势。并未观察到广东中小企业出现大规模倒闭的现象，有关中小企业“倒闭潮”已经发生或将要来临的说法也是不严谨的。

周青冥认为，企业融资难度有所上升，但总体仍在宏观调控预期范围之内，民间之所以炒作利率升高，很重要的一个因素是“部分放贷主体试图借用趋紧的货币政策改变企业家的预期，使得自己以更高价码进入放贷市场；再者，‘会哭的孩子有奶吃’，一些企业主已经深谙此道”。

国务院发展研究中心企业所副所长张文魁说：“企业融资难度有所上升，但总体仍在宏观调控可控范围之内。不可简单地将企业融资难与‘银根紧缩’挂钩。”

困局依旧：中小企业难逃融资难之困？

“倒闭潮”的论调可谓“言过其实”，但中小企业面临的现实困境却不可忽视。融资难、贷款成本高，以及民间借贷风险大等，依旧是困扰中小民企发展的主要因素。

自去年 10 月我国货币政策由“宽松”转为“稳健”以来，央行已 4 次加息，8 次上调银行存款准备金率直至 21% 的高位。银行“惜贷”、“嫌贫爱富”又有抬头。

一份来自温州市经委的调查显示，今年一季度当地企业普遍遭遇融资难和融资成本提高的考验，规模以上企业中近一半感觉资金面吃紧，中小企业状况则更严峻。

记者走访温州当地金融机构、企业时发现，许多企业对当前宏观紧缩、贷款收紧、利息“步步高升”的局势感到不堪重负。当前在温州企业界流行两个字：“等贷”，即等待贷款。谁能贷到钱，就是“抱着老虎也笑”。

一些银行开始主动提高中小企业贷款利率或成本，实现“以价补量”。目前温州的银行利率表面上是基准上浮 30%，实际上各家银行通过变相收取管理费、咨询费、“扣存放贷”等方式，使利率上升至月息 1.2% 左右，超过原利率的 1 倍多。

“今年不仅贷款利息高，还增加了许多

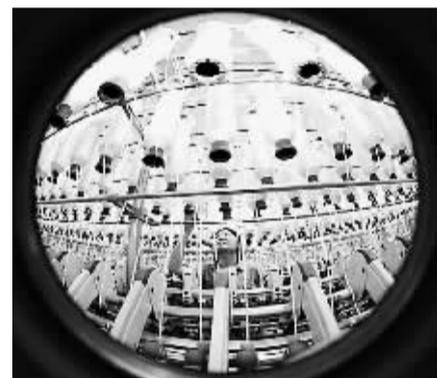
附加条件。”江苏东渡集团一位负责人说，如银行要求将贷款额的一半用于投资银行指定的金融理财产品，于是又变相增加了贷款成本。“公司今年的贷款成本增加了三成以上”。

对此，兴业银行南京分行一位管理层人士表示，信贷规模有限，银行自身经营也有压力，确有一些银行倾向提升中小企业贷款利率，或增加手续费来增收减压。

大中型金融机构贷款难催生了民间借贷的盛行。然而，这种融资方式贷款成本巨大，且风险高。一些中小企业坦言，一旦通过这种方式融资，企业就如“走钢丝”。

广东银担担保投资集团有限公司高层表示，随着银行信贷收紧，广东民间融资成本不断上升。往年的民间融资利率在 10% 至 20%，现在到了 30% 以上，而且还在不断走高。来自温州的数据显示，一季度温州民间借贷综合利率单季上涨 11.9%，环比涨幅高出 8 个百分点。

正如一家企业主所说：“小企业和大企业不同，一笔资金跟不上很快就会死。如今的高利息对中小企业来说就像是‘吃鸦片’。不吃资金链就会断裂，吃了又会搞垮‘身体’。”面对“合法的高利贷”，企业无所适从。



入夏以来，尽管天气愈来愈热，位于长三角和珠三角的中小民营企业却有“过冬”的感觉。

亟待破局：

重压之下如何“突围”

“融资难、劳动力成本上升、人民币汇率走高……”一系列长期存在和可预见的挑战正在不断挤压中小民企的生存空间，企业如何在困难中“突出重围”？

专家认为，在国家为管理通胀而实行“稳健”的货币政策背景下，更应有效管理银行资金，照顾中小企业发展；企业自身则应积极探索创新模式，增强核心竞争力。

张文魁认为，在合理收缩信贷规模的同时，应当落实好“区别对待、有扶有控”的信贷政策，特别是对符合产业发展方向、具有成长性的中小企业给予资金支持。

除了金融宏观调控政策不应“一刀切”外，还需进一步畅通中小企业贷款渠道。目前大量民间资本无法通过合理渠道进入实体经济，亟待鼓励金融创新。

“‘倒闭潮’虽立不住，但也为诸多中小企业发出了严峻的信号。”北京浙江商会副会长陈俊说，“中小企业的生存困境倒逼企业增强核心竞争力，加快产品结构转型升级。应当将企业‘找’资金，转变为资金‘找’企业。”

首先，技术创新是企业核心竞争力的重要组成因素。中小企业应积极引进专利技术，培育自身的研发人才和研发体系，在创新领域的差异化竞争中占有先机。

其次，企业在打造核心技术竞争力时，需要善于借鉴“外力”。由于技术研发和创新的成本大、要求高，且研发活动承担着一定的生产风险，企业更需要积极吸收高校、科研机构的成果，形成以市场为导向，多管齐下的创新模式。

同时，政府和相关部门需要建立一套政策调节工具，加大对中小企业创新能力的扶持力度，对于科技、三农、服务、制造业等不同领域的小企业有针对性地解决创新难题，促进产、学、研、生产一条龙机制的有效运作。（综合《钱江晚报》、新华社消息）

