



和悦“红色足迹万里行”

彰显江淮造车真功

□晨报记者 许燕琴文/图

核心提示

巍巍宝塔山,滚滚延河水……鹤壁元鑫江淮汽车4S店总公司——安阳三鑫(集团)汽车销售有限公司,与安阳师范学院共同举办的“红色足迹万里行”红色之旅于7月20日圆满结束。活动历时7天,参加这次活动的有江淮汽车的大客户、媒体朋友及安阳师范学院的师生等共19人。整个活动策划周全,组织缜密,秩序井然,该公司优秀的团队合作精神和及悦车的良好性能给大家留下了深刻印象。



“红色足迹万里行”启动



大家一起歌唱红歌

游红色景点 采水浇灌思源林

本次“红色足迹万里行”红色之旅于7月14日从安阳三鑫(集团)汽车销售有限公司门口出发,经过长途跋涉,狂风暴雨和高温天气的考验,途径西安抵达革命圣地延安,在延安采集了延河水后大家游览了宝塔山、枣园等红色旅游景点。随后又赶赴革命圣地西柏坡,大家采集了滹沱河水

后参观了西柏坡纪念馆,最终在北京大学李大钊铜像处会师,将所取的红旗渠水、延河水、滹沱河水汇聚,浇灌了李大钊铜像周围的花草树木。

该公司总经理杨志说:“此举寓意我们要牢记历史,铭记党恩,饮水思源,汇集党的几代领导人的汗水和智慧,共同浇灌出改革开放的壮美之花。”

超低油耗 见证实力与品质

整个行程,车辆行驶了近万公里,路况错综复杂,城区、高速、盘山等多重路况相结合,而和悦车以平均每车重4人以上的不卸重状态完成了整个活动。大客户和媒体对和悦车进行了油耗公测,让所有人惊喜的是,在满载、复杂路况和走走停停的情况下和悦车却能取得平均油耗百公里6.1L的完美成绩,充分体现出和悦车的实力与品质,让所有人充分领略了“五星底盘”和“成

功人士中国车”的大将风范!

江淮汽车作为自主品牌的领军企业,始终坚持以价值取胜的市场策略,而和悦车更是凭借着优雅别致的外观、超长的轴距、超强的耐用性、高综合燃油经济性、高驾驶舒适性和高轿车保值率,再配以6万元~8万元的超高性价比,使和悦成为中级车市的焦点,成为自主品牌中级轿车阵营中表现最好的车型之一。

锐意进取 展望美好未来

“今年是建党90周年,我们举办此次红色之旅活动,一是为了向党致敬,向那些为革命事业奋斗的人们学习为人民服务的精神;二是经过长途跋山涉水、炎热高温天气,更深刻地检验了和悦车超强的耐用性、高综合燃油经济性和高驾驶舒适性。”该公司董事长沈相钦在接受记者采访时说。

“我们决定再购买14台。”江淮汽车的大客户——鹤壁鹤翔门业有限公司董事长赵永军说,这次红色之旅让他深入领略了江淮汽车的节能环保及优秀品质,他相信,以江淮为

代表的自主汽车品牌一定能得到国人乃至世界的认可。

“红色足迹万里行”红色之旅圆满结束,是江淮团队同心协作的结果,是江淮汽车自身品质的实力见证。我们相信,江淮和悦凭借其锐意进取、新红军精神一定能够在没有硝烟的战场中屹立不倒,取得辉煌成绩!

记者从鹤壁元鑫江淮汽车4S店了解到,“八一”建军节即将来临,该公司倾情推出巨惠活动,凭军官证、士兵证、退伍军人证、警官证等证件购车或订车,均可享受8100元优惠。

“购车砍价团”团员 本周日集合啦!

晨报讯(记者 许燕琴)我们的“购车砍价团”定于7月31日上午9时正式发团了,第一站定在位于新区黎阳路与嵩山路交叉口东100米路北的雪佛兰汽车鹤壁4S店,团购的车型有科鲁兹、景程及赛欧幸福版和乐风系列车型,届时,参与团购的市民,可以与该公司总经理直接对话,将价格砍到最低。

组织这次团购的相关负责人告诉记者,团购价主要依据团购当天人数而定,人数越多获得优惠价格的机会就越大。报名参加团购的人数超过10人就组织大家一起砍价,否则将取消此站。对于普通消费者而言,此次团购活动是购买雪佛兰汽车可遇不可求的良好时机。团结就是力量,团购就是效益。让我们一起炒热这个夏季吧!



一汽吉林汽车掀起 巨惠风暴

晨报讯(记者 许燕琴)7月26日,记者从鹤壁市永兴汽车销售服务有限公司了解到,一汽吉林携旗下森雅M80、森雅S80、佳宝V70等主力车型,在我省启动“喜庆森雅十万辆,千人旅游同分享”、“微车始创30年,佳宝感恩送豪礼”等系列购车优惠活动,同时全面展开定展、巡展、车展及“纳凉会”等多种营销活动。

据悉,此次举办的“喜庆森雅十万辆,千人旅游同分享”活动,是为了庆贺下半年森雅车型突破产销十万辆,回馈广大消费者的支持与厚爱。在活动期间凡购买森雅M80、森雅S80任意一款产品的消费者,均有机会获奖。获奖用户可畅游包括北京、大连、杭州、张家界等多条国内精品路线。另外,一汽吉林还为所有购车用户准备了从2000元到4000元价值不等的现金优惠及贴心实惠的服务礼券。据了解,活动期间购买佳宝V70,不仅能获赠3000元的现金礼包,还增加了15万元的高额客户关怀险;其它各系车型,则分别可享受1000元~1500元价值不等的现金礼包、原厂空调、免费保养、车内精品等多重大礼,优惠之丰,令人震撼。

该公司有关负责人告诉记者,此次活动,一汽吉林以精品车型及大规模营销举措出击市场,可谓豪气出手,希望准购车一族抓住这一购车良机,时不再来。

长安铃木推出 “0”元购车 车款打几折 您做主

晨报讯(记者 许燕琴)7月26日,记者从鹤壁鑫一长安铃木4S店了解到,该公司在炎炎夏日,为了回馈广大消费者的支持与厚爱,特在8月份推出“0”元购车,车款打几折?您做主!”的优惠促销活动。

该公司市场部经理周志明告诉记者,该促销活动是集销售和理财为一体的全新促销方式,适合不同层次的消费群体,让广大消费者轻松拥有爱车,实现购车梦。

周志明介绍,鹤壁鑫一长安铃木汽车销售服务有限公司成立于2010年10月份,是鹤壁市唯一集整车销售和售后服务为一体的长安铃木4S店,拥有高素质的销售和维修技师团队,可为购车者提供专业化保姆式服务。同时,该公司为购车者提供鹤壁市内24小时免费救援服务。主营产品有天语SX4、天语尚悦、雨燕、新羚羊和新奥拓。

近年来,CPI居高不下,为了对冲贬值,不仅让客户减少资金贬值压力,又提高客户的资金收益,该公司特推出了这个集消费、投资理财于一体的新业务,为家庭用车、民营企业、个体工商户提供用车节约服务,降低个人及企业开支,让您坐拥爱车和收益高额回报两不误。



奇瑞 E5 缤纷上市献礼

“7190”有惊喜

奇瑞 E5 缤纷上市献礼

活动规则:

1. 持有含“7”或“9”单个号码的有效证件即享1000元现金优惠
2. 持有含“7”和“9”两个号码的有效证件即享2000元现金优惠
3. 一位客户只能使用一张证件(仅限身份证、银行卡、信用卡、社保卡)
4. 详情请登录http://cheye@chery.cn或拨打当地经销商电话4008828888

64800元 优悦型 购车即享3000元惠民补贴

奇瑞汽车 鹤壁财鑫4S店

4S店地址:鹤壁市淇滨区人行路北段(卫河路与107国道交汇处向北50米路西) 0392-8368991 8936666

淇县直营店:淇县泰山路东段(淇河) 0392-5559111 15670069111

淇县直营店:淇县城市中心加油站北100米路东 0392-7135566

CHERY Safe and Save www.chery.cn TEL: 400-883-8888

非常车饰

会员专享

新车开业 免费

厂家惠民补贴 6天

V-KOOL 威固	500元 储值卡
CASKA 卡仕达	300元 储值卡
尼罗河	200元 储值卡
AutoMagik	100元 储值卡

VIP 预约专线: 133 2392 0266

Add: 河南鹤壁淇滨区九州路西段鹤壁财鑫