

VIP 访谈

快乐工作 恬淡生活

——访鹤壁市恒瑞橡塑材料有限公司、鹤壁市中翼型材有限公司、河南裕世投资有限公司运营总监岑学斌

□晨报记者 柯其其

个人档案

★岑学斌:鹤壁市恒瑞橡塑材料有限公司、鹤壁市中翼型材有限公司、河南裕世投资有限公司运营总监,鹤壁市移动公司VIP客户
★移动品牌:全球通,两城一家
★使用时间:15年
★座右铭:宠辱不惊,看庭前花开花落;去留无意,望天空云卷云舒

“许多人说我幸运,年纪不大,就当上了大企业的高管,事业上一直顺风顺水。其实我能走到今天,不是凭借运气,除了有直面困难的勇气,还有比别人更早、更勤奋地努力。”河南裕世投资有限

公司运营总监岑学斌说。

记者面前的岑学斌非常有书卷气,话不多,但从其简洁明了的讲述中,不难发现他是一个很有主见、对自己的人生很有规划的人。“从小学到大学,我一直都是班干部,我的梦想是当一名优秀的管理者。我相信只要比别人更努力、更勤奋就一定成功。”

大学毕业后,岑学斌到新乡一家国有大企业工作,他从业务员干起,由于踏实能干,很快就成为厂里最优秀的员工。虽说开发全国市场的日子很辛苦,常常是早出晚归,但岑学斌从不抱怨,他觉得这样的工作能锻炼人,能让他了解市场和认识朋友。由于虚心好学,岑学斌迅速成长起来。

在随后的几年里,岑学斌的事业越做越好,一直发展到企业的高管。谈到自己的成功,岑学斌说:“要想干出点名堂来,不努力是绝对不行的。你还要早早地为自己的人生作出规划,做好自己的人生定位。要知道,你真正想要的到底是什么。在前进的路上,

遇到困难是很正常的事,但无论发生什么,你都不要放弃。只要你能坚持,始终保持一种向上的劲头,你一定会成功。”

39岁那年,岑学斌意识到自己若想有更大的发展,就应该走出去,到外面看一看。时逢浙江、广东等地企业有意聘贤,多家企业对他很欣赏,但他毅然答应了鹤壁市恒瑞橡塑材料有限公司董事长李国民共同创业的邀请,回到了故乡浚县。凭借着勤奋努力以及重视企业管理,岑学斌协助李国民管理的恒瑞橡塑、中翼型材等公司的业务蒸蒸日上。

今年,岑学斌又开始担任河南裕世投资有限公司运营总监。在众人的眼里,生意人看重的就是利润,可对于岑学斌来说,他最看重的却是信誉。

岑学斌告诉记者,河南裕世投资有限公司的经营理念是“安全、专业、公道”。“小赢靠巧,中赢靠智,大赢靠德;诚信经营,守信为本”,德与信,是我们公司的经营之本。我们致力于建立一种公平、公正、和谐的合作模式,实现投资人与企业互利共赢。对投

资人强调支取自由,准时还本付息,确保资金安全;对企业强调项目融资市场前景广阔、风险可控、技术领先、资信良好;以此为投资人带来稳定收益,为企业抢占市场提供资金保障。”

谈到经营理念时,岑学斌提到了价值观,还用鹤壁移动公司的客户价值观来阐述。“我们公司业绩一直都很好,之所以这样成功,完全是凭借用户口碑相传,其实口碑营销最重要。在工作中,我一直要求我们的工作人员向鹤壁移动学习,学习移动公司细致、贴心的服务。我们的目标就是要把裕世投资打造成一流的、用户最信赖的投资公司。”

工作追求一流的岑学斌还提倡生活一流,闲暇时喜欢旅游、游泳、打球,在他的带动下,身边的同事和朋友纷纷加入到运动的队伍里来。工作时兢兢业业,生活里懂得寻找乐趣,始终保持积极向上的心态,对待得失则用一颗平常心。他很欣赏这样一句话:宠辱不惊,看庭前花开花落;去留无意,望天空云卷云舒,这就是现实生活中的岑学斌。



浚县移动分公司:

组织员工体验打靶 增强员工爱国意识



实弹打靶射击训练现场。

晨报讯(记者 柯其其)为纪念中国共产党成立90周年,增强全体员工的爱国意识和国防意识,近日,浚县移动分公司工会经过精心策划和周密安排,安排全体员工到浚县武装部打靶场进行了实弹打靶射击训练。

8月20日,浚县移动分公司的员工来到打靶场。浚县武装部安排多名拥有丰富射击经验的教官现场进行实弹射击演示。教官们给大家讲了枪的构造、如何通过三点一线瞄准目标,还详细讲解了射击中应注意的问题。

在当天的打靶场上,浚县移动分公司的员工们热情高涨,人人跃跃欲试,尽管天气炎热,但大家打靶时都非常专注,卧倒、端枪、装弹、瞄准、扳机……一连串的动作一气呵成。每个动作都做得标准规范。大家在教官的悉心指导下过了一回“神枪手”瘾。

打靶结束后,员工们都表示收获很大,此次活动不仅让大家熟悉了相关的军事知识,更重要的是提高了大家在和平时期的国防意识,树立起强烈的爱国主义思想。

该活动也丰富了员工们的业余生活,进一步激发了大家努力工作的信心和决心。员工们表示,要立足岗位,踏实工作,更好地发挥一线员工的铜墙铁壁作用。

鹤壁移动推出联盟商家 手机积分可兑换商品

晨报讯(记者 柯其其)为做好全球通与动感地带用户的回馈工作,为用户提供更个性的专属服务,鹤壁移动公司整合社会优质资源,启动“联盟商家”客户回馈活动。

鹤壁移动市场部工作人员告诉记者,“联盟商家”就是与鹤壁移动签约合作的各个商家,它也是移动联合商家们推出的手机支付和消费的优惠平台。该活动启动后,鹤壁移动的全球通用户和动感地带用户逛街买东西,多了一个省钱甚至不花钱购物的渠道。只要是在鹤壁移动“联盟商家”的店里,全球通用户或动感地带用户,用手机里的积分或M值就能消费,兑换店里的各种商品。目前,鹤壁市祥隆面包房、鹤壁影视城、淇县皇上皇蛋糕房与鹤壁移动公司签约合作,成为“联盟商家”的成员。

在谈到怎么用积分或M值在“联盟商家”兑换商品时,该公司市场部工作人员介绍,有两种方式可以用积分兑换商品。

一个前提是,你已经注册成为“联盟商家”的会员。注册方法是鹤壁移动全球通用户和动感地带用户发短信“ZCHY”到10086,或者登录“联盟商家”网站http://www.ha.10086.cn/lmsj,按照网站指引完成会员注册。

成功注册为联盟商家会员后,全球通用户和动感地带用户就可以根据需要,用积分和M值

兑换商品了。

兑换的途径也很简单,会员用户通过编辑指定代码(详见下表)到1065839988,完成积分扣减确认后,系统下发二维码条码凭证至用户手机,用户凭该短信在三天的有效期内,到指定的地点领取兑换商品。

自己手机里究竟有多少积

分?不少人对此不太清楚。动感地带M值的查询方式是编辑“CXMJH”发至10086;全球通积分的查询方式是编辑“CXJF”发至10086。

如果您在移动业务使用过程中,有什么问题需要咨询或解决,请您拨打咨询电话:

浚县分公司 13939271860

- 淇县分公司 13839201860
市区分公司 13603921860
山城分公司 13569631860
鹤山分公司 18803921860
市公司投诉电话: 13503921860
咨询时间: 上午:8:00-12:00 下午:15:00-17:30

Table with 5 columns: 商家名称, 品牌, 可兑换商品, 兑换指令, 兑换地点. It lists various merchants like 祥隆面包房, 鹤壁影视城, and 淇县皇上皇蛋糕房, along with their exchange rules and locations.

使用电子渠道 办理业务方便快捷



为更好的为您服务,鹤壁移动公司特推出电子渠道办理业务,您可以通过以下方式进行业务办理:

- 1.不出门,不排队,网上缴费更优惠!上河南移动网站 www.ha.10086.cn 缴话费,最高可享受9.6折优惠!
2.一条短信查话费,以指代步更轻松!发送101至10086,一条短信轻松查询话费!
3.用手机上网,总是担心流量,用少了,用超了,都不划算。发短信“wap”到10086,点击链接随时随地查询流量。用多用少早知道。

本版主持人 专版部主任:张景昱 电话:13839220400 E-mail:hbrzbb@126.com