

大一新生,小心你的“钱途”

9月份,大学校园里迎来了大一新生。这些新生不少都是来到异乡生活,他们面临着不可知的未来,对于前途有着这样那样的憧憬。前途在于奋斗,那么对于这些大一新生来说,“钱途”又该如何把握?

专家表示,大一新生来到学校这个小社会,有必要培养自己的理财意识,以便将来进入大社会不至于茫然无措。

注重培养理财意识

董倩今年考上了北京一所名牌大学,全家人欢欣鼓舞,并给了不少红包。董倩数了数这些红包,竟然有上万元。父母决定这些红包让董倩来做主,董倩一时没了主意。

专业人士表示,大一新生理财还是注重意识的培养,一切还是要以学业为重,不能本末倒置,不能捡了芝麻丢了西瓜,到毕业的时候能够理出一笔投资的钱固然是好,如果没有也不要太在意,毕竟在理财实践中得到了锻炼,这是最重要的。

银行主副卡监测每月消费

打理钱,不仅要理财,还要开源节流。董倩深知自己一年六七千元的学费都是父母的血汗钱,不是那么容易挣来的。“不仅有学费,还有住宿费、每月的生活费,一年算下来不少钱呢。”

于是,董倩就在各大院校的论坛上问师哥、师姐有什么理财的高招。一位师姐以过来人的身份说,对于刚进入大学的新生来说,有钱就花是他们的普遍特点,看到什么就买什么,不计较自己有多少钱,等到钱花没了就伸手向家里要。

这位师姐建议,其实大一新生可以事先到银行申请办理父(母)子银行卡,这样家长持主卡,子女持副卡,主卡和副卡共用一个账户。子女凭副卡消费或取款,家长则可以凭主卡监控查询子女的消费情况。

理财师也表示,刚进入大学的前几个月甚至第一个学期,父母可能对子女的理财能力不放心,不妨试试办理这样的主副卡。家长可以通过电子银行、对账单以及手机短信了解孩子每月的消费情况。对于一些不必要的消费可以告知子女,从而确保孩子不乱花钱。

信用卡不要轻易办

董倩在论坛上注意到,师兄、师姐有一个很重要的提醒,那就是信用卡的问题。“信用卡不要轻易办,不要贪图小礼物就办一张又一张信用卡,然后还随便刷,那将来都是要还的。”在论坛上,一个事例让董倩印象深刻:去年,有一个大一新生一到校就办了四张信用卡,而且还刷爆了一张。他的家长不得不匆匆赶到学校,给他还钱,并带着他去退卡。这名家长控诉道:“本来小孩子花钱就没什么节制,这下可好,有了信用卡,更是有恃无恐了,走到哪



儿刷到哪儿。”

一位业内人士表示,大学生是信用卡业务的一个潜在市场,但风险相对也高,办理时必须出具自己的证明和家庭经济证明。欠款后银行将电话催款,再发催款单据,三次发出催款单未还就发律师函,同时记入该学生信用档案。

每天记账也不错

很多大一新生都会出现月末、学期末借钱花的情况,这是因为他们之前没有做好合理的消费预算。理财师建议,刚进入大学的新生除了记好每天的消费情况外,还应该在月初时做好一个月的消费预算,并保证按照预算来消费,这样可以尽量避免一些不合理的消费。

以一个月平均900元生活费为例,建议可以将50%的钱用于伙食费,20%的钱用于社交活动,10%的钱存起来,10%的钱用于意外消费,10%的钱作为临时备用。月初做好消费计划然后严格执行,月末根据自己的支出记录进行总结,看看哪一项消费超出之前的计划,这样就能做到心中有数。

买二手用品更节约

除了理财小建议之外,师兄、师姐不忘给董倩这样的新生一些省钱小妙招。比如,可以到师兄、师姐举办的跳蚤小市场上淘便宜的物品,如工具书、台式电脑、开水瓶等。

有买的就有卖的,一位大学生告诉笔者,上学期期末,他就花很低的价格收了一大堆二手四、六级英语工具书,还有两台台式电脑,10多个开水瓶,准备开学的时候卖给新同学,小赚一笔。

(北晚)

中原证券谈股论金

上周股市回顾及后市研判

上周A股市场在诸多利空消息的影响下持续缩量震荡回落,上证指数创近三个多月以来的最大周跌幅。截至上周五,上证指数收市报2528.28点,全周跌3.21%;深证成指收市报11228.29点,全周跌2.94%。中小板指上周下跌3.94%,创业板指跌4.73%。从全周热点来看,全周各大行业全线回落,其中多元金融、房地产、半导体、医疗保健以及运输行业跌幅居前。上周沪深两市合计净流出资金447.18亿元,其中机构资金净流出80.01亿元,散户资金净流出367.17亿元。各大行业上周全线被净卖出,基础化工板块、机械板块、有色金属板块、医药生物板块、非金属类建材板块以及食品饮料板块等流出资金较多。从机构角度来看,上周仅有农林牧渔、纺织和服装板块获得机构增持。

后市研判

上周发布的8月份PMI数据以及浙江台州出台的“限购令”进一步加剧了投资者的担忧情绪。上周五欧美股市再度暴跌也预示着本周A股市场仍将面临较大的压力。本周A股市场将迎来8月份通胀数据等一系列宏观经济数据的考验,投资者应谨慎对待。根据技术面分析,经过上周连续几天的缩量整理之后,未来股指可能会选择突破方向。根据当前的经济环境,预计股指向下突破的可能性较大。预计上证综指未来可能会考验2500点以及2437点支撑的可能。考虑到经过长期的调整之后,A股市场的整体估值水平已接近历史低位区域,预计股指后市回落的空间也不会太大。建议投资者半仓为宜,逢低逐步加仓。

投资机会

由于当前的宏观经济环境依然不甚明朗,A股出现趋势性上涨的时机尚不成熟。我们建议中长期投资者逢低继续逐步吸纳周期属性较强、估值合理的银行、地产、券商等蓝筹股。短线投资者可继续关注生物医药、商贸旅游等抵御通胀的相关行业的投资机会。七大战略新兴产业为代表的概念题材板块的投资机会仍可继续关注。对于前期调整较为充分、成长性较好、估值日趋合理的部分次新股的逢低布局的投资机会,建议投资者后市适当关注。

中原证券鹤壁兴鹤大街营业部郑重提示:以上信息来源于中原证券公开网站,仅供参考,风险自担。客服电话:967218或0392-3321781。

专注寿险 15年 新华保险瞄准“客户经营”探秘之一

近日,一份《保险公司竞争力评价研究报告》的发布引起了保险行业和财经媒体的关注,研究结果显示具有国有背景的保险巨头实力不凡,几家成立于上世纪90年代中后期的保险企业成长迅速,在多个评测指标中分享了前3名的位置,其中尤以新华保险最受关注。

与同期成立的一批保险公司相比,新华保险并不具有先天优势,但是其15年来始终专注于寿险业务,在行业转型的关键时期,抓住新的业务增长点,弯道超车,最终站在了行业领跑者的位置上。

1996年,新华保险在北京注册成立,开始了在寿险之路上的不懈探索和艰难跋涉。

此后,不管业界风云如何变幻,新华保险始终专注开垦寿险市场,力图做大做强寿险主业,而寿险的核心在于人,围绕客户保障和公司价值,新华保险不断推出引领风气之先的保额分红寿险产品,强化机构建设,夯实基础管理,打造寿险核心竞争力。

比较1996年成立当年的不足3亿元保费,短暂15年时间,

新华保险年度保费规模已是成立时的几百倍。2010年,新华保险全年总保费超过了930亿元,在“中国企业500强”中名列第82位。业内人士认为,新华保险分支机构的强大作业能力是拉动业绩快速攀升的重要原因。

发展上的转折点出现在2002年,这一年新华保险把握住银行保险兴起的战略机遇期,迅速完成全国范围的机构扩张和市场布局,实现了由北京单一作业区域向全国性保险公司的跨越。紧接着,为扶持各分支机构提高产能、提升竞争实力,新华保险实施了“区域差异化发展”、“做大做强中支”、“再造一个本部”、“沿海振兴”和“中西部崛起”等一系列战略举措,着力打造区域市场竞争力的。

目前,新华保险已经在中国寿险行业的成熟市场,包括京津冀、长三角、珠三角这三大核心区域占据了明显的竞争优势。新华保险在北京、湖北、湖南三地的市场份额排名第二,在广东、上海等多个市场份额跻身第三。此外,在佛山、东莞、鄂尔多斯、烟台等较发达的城市,新华保险的市场竞争力也越来越强劲。(刘长宾)

工行服务到您家 工行个人网上银行介绍

个人网上银行是指通过互联网,为工行个人客户提供账户查询、转账汇款、投资理财、在线支付等金融服务的网上银行渠道,品牌为“金融@家”。

个人网上银行为您提供的全新网上银行服务,包含了账户查询、转账汇款、捐款、买卖基金、国债、黄金、外汇、理财产品以及代理缴费等功能服务,能够满足不同层次客户的各种金融服务需求,并可为您提供高度安全、高度个性化的服务。

适用对象

凡在工行开立本地工银财富卡、理财金账户、工银灵通卡、牡丹信用卡、活期存折等账户且信誉良好的个人客户,均可申请成为个人网上银行注册客户。

特色优势

- 1.安全可靠:采取严密的标准数字证书体系,通过国家安全认证。
- 2.功能强大:多账户管理,方便您和您的家庭理财;个性化的功能和提示,体现您的尊贵;丰富的理财功能,成为您的得力助手。
- 3.方便快捷:24小时网上服务,跨越时空,省时省力;账务管理一目了然,所有交易明细尽收眼底;同城转账、异地汇款,资金调拨方便快捷;网上支付快捷便利。
- 4.信息丰富:可提供银行利率、外汇汇率等信息的查询,配备详细的功能介绍、操作指南、帮助文件及演示程序,帮助您了解系统各项功能。

开办条件

您需提供本人有效身份证件和所需注册的工行本地银行卡或存折。

河南圣源集团
鹤壁圣源投资担保有限公司

安全理财 合作共赢

电话: 0392-2166366
地址: 新区新世纪广场东南角黄河路228号

鹤壁市江河担保有限公司
HEBIJIANGHE GUARANTEE CO., LTD.

本公司是经市政府主管部门批准,市工商行政管理局核准注册的企业法人,注册资金5000万元。

公司为您提供:投资担保、融资担保、民间借贷担保、投资管理与咨询等服务。

个人投资理财收益12%,利息先付,可随时支付,抵押、担保、公证三重保障。风险锁定、回报固定。

地址: 新区兴鹤大街新华大厦九楼
电话: 0392-3385005 传真: 0392-3385006