

彩钻成收藏投资新贵

“金九银十”，每年这个季节都会迎来结婚高峰，结婚用到的钻石戒指自然成了香饽饽。只要留意过今年钻石价格的人，都会发现它一直在上演“疯狂的石头”神话。半年来，国际钻石报价已上调价格近10次，钻戒普遍调高了价格。

笔者发现，被称为“钻石中的钻石”的彩钻，在市场上开始崭露头角，成为众人追捧的对象。有人称，彩钻将成为新一轮收藏投资品中的新贵。

彩钻价高于白钻

近日，笔者在一家珠宝店看到，柜台内卖的1克拉粉钻，其售价在30多万元，而同样是1克拉的白钻其价格只有10万元左右。据销售小姐介绍，彩钻买的人不多，但一出手的，都是很有经济实力的顾客。

从柜台内摆放的数量来看，白钻的数量要远远多于彩钻，从物以稀为贵的角度来说，彩钻卖得比白钻贵，也是情理之中。

据一位珠宝经销商介绍，彩钻有红、蓝、黄、绿四色，和白钻注重在重量上不同，彩钻的主要定价标准是靠颜色，其中粉钻是最贵的，3年前，一颗镶有5克拉粉钻的戒指，拍出了1070万美元，相当于每克拉214万美元，创下宝石单位克拉价格的最高纪录。

有人说，从今年起，受时尚风向的影响，



资料图片

彩色钻石升值速度快于白色钻石，而有关专家对此并不认同。从稀缺角度来讲，彩钻比白钻更加稀有，每出产10万颗宝石级钻石，其中才可能有一颗彩色钻石，同样是2克拉的钻石，彩钻的价格往往是白钻的几十倍，甚至上百倍都有可能，因此不少有钱人都会选择购买一些彩钻用来收藏和投资。但今年的行情不一样，彩钻的升值是因为货源少，购买的人群非常有限，因此升值幅度一直都

很稳定，不太可能出现暴涨暴跌，除非有人炒作。而白钻的升值是因为消费购买群体的扩容，导致白钻需求量变大，这才出现持续涨价。

白钻染成彩钻可能性不大

正因为国内需求越来越大，市场上已经发现有假的彩钻出现。据了解，有一种假的蓝钻为优化处理产品，即高温染色后的产物，部分蓝钻是劣质蓝宝石的伪造品。因为蓝宝石一般为深蓝色，蓝钻石一般为淡蓝色，对于外行来说，辨别起来还是有一定难度。有传言说，市场上有不少彩钻都是白钻染色而成。

准备明年年初结婚的娟娟在与笔者聊天时，就曾谈到假钻石的话题，她担忧地说：“同样一颗钻石，在品牌商那边可能卖两三万元，而从网上买只要一半价格。可一旦真的出现假钻石的话，我就不敢在网上下单了。”

关于染色彩钻，业内人士认为，其实现钻石辨别真假很简单，花几十元买个测钻笔就可以自己来鉴定，而这一点普通消费者都不太知道。而彩钻在白钻的基础上染色的可能性不大，因为要在白色的钻石上加工，不论是化学还是物理原理，要实现这个技术都很难，所以假的彩钻肯定不是钻石，而是其他石头加工出来的。 (今报)

中原证券谈股论金

上周股市回顾及后市研判

上周A股市场继续小幅下探，由于投资者认为宏观调控政策短期内难以看到微调的信号，同时年内最大IPO中国水利水电即将路演发行，也进一步加剧了资金面的紧张情绪。外盘上周的良好表现并未激发国内投资者的做多热情。截至上周五，上证指数收市报2482.34点，全周跌0.62%；深证成指收市报10878.23点，全周跌0.13%。两市成交3953亿元，较前周显著萎缩。中小板指上周下跌0.43%，创业板指跌0.81%。从全周热点来看，电信服务、汽车、商业、多元金融以及能源等行业涨幅居前；生物医药、食品饮料、银行以及耐用消费等行业跌幅居前。

上周沪深两市合计净流出资金114.27亿元，其中机构资金净流出1.99亿元，散户资金净流出112.28亿元。全周仅有2个行业资金净流入，25个被净流出，非银行金融板块全周净流入1.76亿元，通信板块流入0.91亿元。食品饮料板块、机械板块、有色金属板块、医药生物板块、基础化工板块、房地产板块等资金流出较多。

从机构角度来看，上周共有16个行业获得机构增持，但买入力度均不大。非银行金融板块、基础化工板块、非金属材料建材板块、石油化工板块、通信板块被机构小幅增持。食品饮料板块、有色金属板块、医药生物板块分别被机构减持。

后市研判

当前影响A股市场难以形成有效反弹的主要原因除了宏观调控政策近期微调的可能性较小、投资者担忧经济下滑导致企业盈利增速快速回落等因素之外，投资者还需要管理层给予明确的利好政策的有力支持。但从近期各方的表态来看，管理层近期放松调控政策的可能性较低，投资者仍需等待9月份宏观经济数据的明朗。预计本周A股市场继续缩量下探的可能性较大，上证综指继续考验2437点支撑的可能性依然存在。考虑到经过长期的调整之后，A股市场的整体估值水平已接近历史低位区域，预计股指后市回落的空间也不会太大，建议投资者保持半仓为宜。

投资机会

由于近期A股市场弱势整理的格局短期内难以改变，建议投资者短线适当关注新材料、新能源以及节能环保等七大战略新兴产业的相关板块的投资机会；中线投资者可继续关注低估值的蓝筹股以及部分次新股的投资机会。

中原证券鹤壁兴鹤大街营业部郑重提示：以上信息来源于中原证券公开网站，仅供参考，风险自担。

客服电话：967218 或 0392-3321781。

工行手机银行 您的贴身管家

手机银行(WAP)业务是指工行基于WAP技术，依托移动通讯网络，为手机客户提供的账户查询、转账、缴费付款、消费支付和对公企业账户管理、交易指令处理等自助金融服务的电子银行业务。工行手机银行(WAP)业务具有携带便捷、申请简便、功能丰富、安全可靠等特点，主要涵盖了账户管理、转账汇款、缴费业务、手机股市、基金业务、国债业务、外汇业务、贵金属、银期转账、信用卡、客户服务、个人结售汇业务、工银信使、个人贷款业务、理财服务。

提供给您登录手机银行(WAP)后的欢迎页面，展示生日和节日祝福语、安全提示、银行留言(银行公告和营销信息)、温馨提醒等信息。其中，生日祝福语包含了您生日当日转账汇款享受优惠的信息；温馨提示包含您所有账户的如下内容：通知存款到期、定期存款到期(提前30天)、利添利理财协议到期(提前7天提醒)、临时挂失卡(提示挂失失效日期)。 (工办)

留学他乡，如何安全备好资金

求学异国他乡，如何准备出门时需要的资金？理财专家建议，尽管银行目前提供了类似海外账户预开等服务，但更通用的方式还是利用环球汇票、旅行支票和现金等形式来解决留学资金的携带问题。

但鉴于安全问题，理财专家建议留学生出国不宜多带现金。事实上，在国外，旅行支票使用时就像现金一样方便，可用于交学费、购物或到银行及兑换点换成现金。故而对于学费、生活费和备用金等资金，建议分

开用不同的形式携带。比如学费最好用环球汇票和旅行支票的形式解决，生活费则建议用电汇的形式；比之环球汇票，电汇手续费的收费标准相同，只是要多缴150元的电报费，而且在3个工作日内到账，对于那些在当地已经有账户的留学生而言，就可以结合电汇形式来汇出生活费。

理财专家建议，用现金和旅行支票的形式结合携带。现金的携带风险较高，因此准备少量以备不时之需的金额即可。 (财讯)

建行账户银账户铂业务开通

为满足客户需求，丰富产品种类，建设银行已于9月13日起正式推出了个人账户白银(以下简称“账户银”)与个人账户铂金交易业务(以下简称“账户铂”)。自此，该行可以为投资者提供的个人账户贵金属产品进一步丰富，包括了账户金、账户银、账户铂三种产品，且各具特色，可满足投资者的不同投资偏好。客户可以按照该行提供的买卖双边报价，在规定的交易时间内，与建设银行进行相关账户贵金属的买卖交易。

个人账户银与账户铂交易业务是分别以白银、铂金为投资标的交易产品，其交易方式与原有建行账户金业务类似，交易起点均为1克，均可进行实时交易以及获利、止损挂单交易。开通渠道除网点柜台外，还有网上银行、电话银行与手机银行，您足不出户即可进行投资操作。其交易时间与账户黄金同步，为周一上午7:00至周六凌晨4:00(通过网点柜台进行交易，以网点营业时间为准；节假日期间交易时间安排以银行公告为准)。

但因账户金、账户银、账户铂投资标的不同，其资金占用、市场风险、价格影响因素等不尽相同。其中，账户银每克资金占用较低，目前每克白银仅8元多，客户对投资资金的管理和使用也更为灵活。另外，账户银价格波动幅度相对较大，对于偏好风险的客户，波段操作收益更为丰厚。建设银行提示您，在进行账户贵金属投资时，关注不同市场价格影响因素带来的风险，做好资金管理，仓位控制，谨慎投资。同时，建设银行专职个人客户经理也将为您的投资提供相关资讯信息，供您参考。

另外，为优惠广大客户，2011年9月13日至12月31日，建设银行将对账户银、账户铂大额交易开展价差优惠活动。活动期间，单笔交易账户银5000克(含)以上或单笔交易账户铂300克(含)以上，即可自动享受10%~40%的价差优惠比例。详情请咨询当地网点或致电95533客服电话。 (王斌)

专注寿险15年 新华保险瞄准“客户经营”探秘之三

新华保险实现了从市场挑战者到行业领先者的转变，在新一届高管团队的领导下，新华保险更加注重内控合规建设，以约束各类潜在风险，确保企业经营长期稳健。

新华保险董事长康典提出：新华保险一定要成为有文化、有追求、有抱负的公司，要以精神提升、制度约束、流程梳理、技术保障、惩戒威慑等五项策略来抵御风险，建立和谐的、建设性的内控关系。何志光总裁也提出“打造合规经营的典范公司”的目标，实施“合规经营一票否决”制。

在上述理念指引下，新华保险进一步完善了总部的内控和风险管理职能，设置纪检监察室负责效能监督和问责处理，在审计部增设四大分部，扩大审计覆盖面，同时要求分公司全面设立风险管控部门。此外，通过全面清理内控制度的约束机制，建立了一整

套合规管理制度和流程，并借助信息技术确保执行到位，从而将合规建设推进到了系统性运作、长效管理的更高阶段。

十五年的发展路径，新华保险折射着中国保险业快速发展、做大做强的历程。特别是随着中央汇金入股、治理结构完善，新华保险进入了历史上最好的时期，各项业务呈现出健康发展态势。

保监会统计数据 displays, 2011年上半年，全国实现保费收入8056.6亿元，同比增长13%，其中人身险业务保费收入5697亿元，同比增长11.4%。虽然发展步伐有所放缓，但中国经济稳健的发展势头以及城镇化和老龄化两大趋势，给保险业留下了巨大的发展空间。目前是保险业巩固调整的好时机，若能抓住此时机打好客户经营的基础，必将在新一轮的市场竞争中有新斩获。 (刘长宾)

中华财险理赔服务优质高效

9月12日10时左右，天空下起了绵绵细雨，李女士驾驶一辆白色莲花轿车在淇滨大道拐弯时不慎与一辆科鲁兹轿车相撞，造成双方车辆损失。李女士怀着焦急的心情向所投保的中华财险鹤壁中心支公司报案。5分钟后，中华财险鹤壁中心支公司的查勘人员驾车赶到现场，先为雨中的李女士递上一把雨伞，让李女士稳定一下情绪，同时积极协助李女士处理这场雨中的事故，该事故得以妥善解决。李女士对中华财险的服务非常满意。这仅是中华财险鹤壁中心支公司开展“客户服务百日活动”中的一幕。

2011年9月1日起，中华财险鹤壁中心

支公司就为全面深入推进理赔管理改革和创新，改善服务水平，切实提升理赔服务质量，提高公司核心竞争力，在全市中华财险系统内大力开展“客户服务百日活动”。要求查勘人员每次出现场都要规范用语，使用安慰的语言安抚客户紧张焦急的心情，在热时递上一瓶水，在雨中递上一把伞，积极协助客户处理突发事件；对有救援需求的车辆开展更换轮胎、应急加水、应急加油、充电拖带等救援服务活动；继续开展快速理赔服务，对于5000元以下案件实行快速理赔，提高理赔效率，让客户切实感受到中华财险优质、快速、高效的理赔服务。 (何文艳)