

单身族热衷消费,漠视储蓄,忽略基本保障

“月光”生活虽美,不如节流实惠



核心提示

独自打拼的单身族,往往因自由、无压力而热衷消费,漠视储蓄,是典型的“月光族”;或者精打细算,但忽略了最基本的保障。理财专家认为,单身族最应注意开源节流,避免成为“月光族”,与此同时要为达成中短期理财目标(如购房、购车等)作好相应的规划并予以实施。

消费有派别 各有各的乐

“节俭派”单身族:工作4年攒了15万“老婆本” 25岁的国企员工小林虽然目前还是单身,但从4年前参加工作以来就在为婚房首付而存钱。每月5000元的工资收入,日常生活的支出每月大约2000元,其余的钱全存进银行。由于小时候家境一般,小林从小养成了省吃俭用的习惯。“除了和朋友聚会,我都自己在家做饭。由于经常出差,就当是旅游,也很少特地花钱旅游。”小林说。就这样,参加工作4年的小林积累了15万元的存款。

“月光族”单身族:“咬咬牙买了1000元左右的衣服” 27岁的杨小姐在一家事业单位供职,去年刚参加工作,如今月薪3500元左右,年终奖1.2万元左右,单位有三险一金。杨小姐称,自己是个“月光族”。以下是杨小姐的月消费

清单:吃饭500元,交通费100元,通信费200元,房租加水电费350元,给妹妹生活费700元,购书200元,娱乐200元,另外的钱全部用来添置衣物、鞋、包包和护肤品。“衣服一般在商场买,价位一般在200元~400元,有两回咬咬牙买了1000元左右的衣服。”杨小姐说。

“逍遥派”单身族:月薪8000元存3500元,消费较“高端” 31岁的李先生就职于一家煤矿企业,是高级管理人员,月薪8000元,年终奖有2万元左右,单位有三险一金,有固定房产。他每月的日常开支是4500元,余下的3500元全部用作储蓄,没有股票、基金、保险等投资。李先生经常出差,只要有空逛街,一般都会选择商场里的专柜品牌衣裤,价格也较“高端”,一般在千元左右。

单身族开练理财功:财富生活三步走

单身在顺利的时候是幸福,在落难的时候就是无助。这个时候你唯一能依靠的也只有你自己——还有你的存款。

交通银行洛阳分行沃德财富中心国际金融理财师王晓颖建议,单身族在享受快乐的同时不要忘了节流,不妨准备三张银行卡,一张用作储蓄的专用卡,一张卡放预期消费的资金,一张卡放机动的备用金。如果消费欲望膨胀,可以从备用金账户里取钱,但是要确保在下一个月将钱补回去。如果每月有盈余,可将

多余的钱存进备用金账户,年底将有一笔数目可观的资金,可购买心仪的大件物品,犒劳辛苦了一年的自己。

单身族要为达成中短期理财目标而作好的规划,并予以实施。王晓颖表示,坚持零存整取可为购房、购车积攒资金。在风险投资方面,基金定投相当于基金的零存整取,但是更讲究长期投资,更适用于子女教育金、养老等长期理财目标。

单身族最担心的就是发生意外给父母带

来无限伤痛。招商银行洛阳分行客户经理许先锋表示,20多岁的年轻人要买份意外险,只要每年花几百元左右,就可以获得大约10万元保额的普通意外险。

目前市场上很多意外险产品都附加医疗险,最好在购买时附加这一条款。另外,30多岁的单身族可带买分红性质的保险,起到强制储蓄的作用。“保险是家庭理财金字塔的地基,它不能改变你的生活,但能保障你的生活不被改变。”许先锋说。

中原证券谈股论金

证券投资策略

A股市场上周走势回顾

上周A股市场受到欧债危机再度蔓延以及A股市场扩容再度开启等不利因素的影响,继续震荡回落。上证综指跌破2500点整数关口,并且再次考验60日均线的支撑作用。两市成交量呈现萎缩态势,虽然中小板以及创业板继续表现抢眼,但市场追高意愿明显较弱。

热点板块

从全周热点来看,上周各大行业全线下挫,仅有医疗保健行业逆势上涨,电信、房地产、多元金融、汽车以及保险等行业跌幅居前。

后市研判

上周发布的10月份宏观经济数据基本符合市场预期。从周末消息面等各方因素来看,外盘再度反弹、新华人寿大幅缩减融资规模等利好消息有望正面刺激本周A股市场。我们预计A股市场经过充分的整理和换手之后,有望再度展开一波新的反弹行情。上证综指有望继续震荡上扬,估计2650点附近可能遭遇新的阻力。建议投资者谨慎把握当前的反弹行情。

投资机会

上周在众多蓝筹股震荡回落的影响下,两市股指纷纷震荡回落,创业板以及中小板指数在大幅冲高之后,也开始出现滞涨迹象。我们建议投资者逢高择机减磅前期涨幅较大、出现放量滞涨迹象的相关题材板块。建议稳健的投资者继续谨慎关注券商、汽车、银行、煤炭以及有色金属等周期性行业后市可能出现的投资机会。建议仓位较重的投资者继续耐心持股,等待下拨反弹行情的到来。对于激进的投资者可继续谨慎关注七大战略新兴产业等题材板块的交易性投资机会。

中原证券鹤壁营业部大街营业部郑重提示:以上信息来源于中原证券公开网站,仅供参考,风险自担。客服电话:967218或0392-3321781。

零利息 零手续费 建行龙卡商城掀起分期付款热潮

您还在为购买一件心爱的商品因手头紧张而苦苦等待吗?那就赶快登录建行龙卡商城,让购物分期付款“随心所欲”吧。

近日,市民李先生在建行龙卡商城里发现一款某品牌的黑色天鹅之恋18K金钻石珍珠吊坠,市场参考价为2399元,商城价为2189元,特惠价为2099元。最重要的是,商城可以分期付款,零利息、零手续费。总价2099元,分12期,每个月付款174.92元。支付成功后,分期金额会自动计入到近期账单,可根据每月收到的账单提示进行分期还款。

据了解,建行龙卡商城面向全体龙卡信用卡持卡人,提供以消费信贷为特征,涵盖网络购物、特色增值服务及积分兑换等多功能电子商务平台。据不完全统计,商城自8月份开业以来,点击量已有1800余万次,会员5000余人,交易笔数4419笔,交易额为1300余万元。与建行龙卡商城合作的商户都是知名品牌,都是建行精挑细选出来的,商品质量绝对可靠。首批入驻建行龙卡商城的50家知名品牌,涵盖手机通信、电脑产品、家用电器、名品手表、美容美妆、珠宝首饰、家居用品等10大类的

7000余款优质商品以及机票、酒店、保险、旅游产品、演出票务等网络和增值服务。

建行龙卡商城内的所有商品,客户均可以持建行的信用卡、准贷记卡、借记卡一次性付款,也可以申请信用卡零利息、零手续费分期付款。此外,丰富的团购活动,也将为客户提供更多实惠;先进的网银支付技术,将确保客户网购资金和信息安全;专业配送服务,确保商品3~7个工作日免费送达。

更多详情请登录中国建设银行网站www.ccb.com。

净值排名靠前 中原证券“炎黄一号”将迎首个开放日

中原证券旗下集合理财产品“炎黄1号”即将在11月16日~11月22日开放,这是从成立封闭6个月后的第一次开放。截至2011年11月2日,“炎黄1号”净值0.982,在FOF产品中排名第一(全部39只)。而同期沪深300下跌了16.07%,一级债券型整体下跌了4.54%。值得一提的是,“炎黄1号”有足额5%的中原证券自有资金参与,且承诺计划存续期间永不退出,对全程持有资金进行有限补偿,让投资者安心持有。

总体上,“炎黄1号”的运作优于市场同类产品,并且超越市场。主要运用CPPI策略避免了净值的大幅波动;“炎黄1号”成立之初,经过认真研究和分析,将资产主要配置于现金类

管理工具,避开了股市和债市都大幅向下调整的风险;同时,积极的主动管理策略式使权益类投资整体超越市场;在过去的一段时间里,通过积极的现金管理有效地积累了安全垫。

目前,市场的投资价值将是进一步显现。中原证券“炎黄1号”的投资主办赵锦琦表示,第四季度将维持低位震荡行情,“炎黄1号”将继续执行控制权益类仓位,通过固定收益积累安全垫的CPPI策略。促进市场上涨的动力包括估值已创新低,货币政策可能微调,CPI见顶回落,引发大股东增持,产业资本开始入市,大宗商品价格下跌,预示新一轮经济周期开始;调控效果显现,进一步调控可能性降低;10

月份汇率PMI预计超过50%,回到枯荣线上。

中长期来看,城市化工业化推动的中国经济较快增长是股市长期趋势的核心因素。而短期由于后金融危机下的冲击恰恰为中长期行情奠定了基础。2011年第四季度市场预计会处于低位震荡行情,中期底部已经形成。

中原证券研究所所长袁绪亚认为,由于国际经济形势逐步明朗,加上国内政策利好,可能今年第四季度明年一季度是中国未来几年市场做好的入市时机之一。

在此,中原证券鹤壁营业部感谢广大投资者朋友对中原证券的支持与厚爱,同时建议广大投资者朋友继续关注中原证券“炎黄1号”净值表现。

平安电销“车险大管家”让理赔无后顾之忧

晨报讯(记者 秦颖)随着有车族越来越多,电话车险市场出现井喷。平安近日为每张电话车险保单的理赔提供“电销大管家”服务,包括上门取材料和理赔咨询等多项贴身服务,避免车主在车险理赔时遇到麻烦。平安爱车大管家代收理赔资料、代办年审、代交本地违章等多项增值服务,解除了车主无人跟服务的顾虑。

由于平安电话车险属于直销渠道模式,省去了很多中介环节,消费成本明显下降,商业险直接便宜15%,这让这些消费者对青睐有加。另外,平安推出电话车险保单配送服务,让投保的车主不必去营业大厅就可在家中完成咨询险种、报价、填写保单、刷卡付费以及收到保单等整个投保过程,其便捷性让平日忙于工作的有车一族称道。

投保热线:4008 000 000

小链接:何谓电销?

保监会(2007)32号文里对电话销售明确定义——电销业务是以电话为主要沟通手段,借助网络、短信、邮寄、递送等辅助方式,通过保险公司专用电话营销号码,完成保险产品的推介、咨询、报价、保单条件确认等主要营销过程的业务。