

# 从明年1月1日起 主要城区道路实施禁行禁鸣

晨报讯(记者 秦颖 实习生 宋媛媛)为减少汽车尾气、货车附带粉尘泥浆和交通噪音对城市环境的污染,根据《中华人民共和国道路交通安全法》有关规定,经市政府研究决定,自2012年1月1日起,对淇滨区、开发区、山城区、鹤山区的主要城区道路实行禁行、禁鸣交通管制。

其中,淇滨区、开发区禁行、禁鸣区域为:南海路以北、渤海路以南、107国道以东(不含以上三条道路),泰山路以西(不含泰山路与黎阳路交叉路口以北货车绕路路段);山城区禁行、禁鸣区域为:东环城路以西、西环城路以东、牟山大道以北(不含以上三条道路),汤河

街以南;鹤山区禁行、禁鸣区域为:中山大道、鹤山街。

2012年1月1日起,以上区域全天24小时禁鸣,即在以上道路禁鸣区域内,禁止各种装有电、气喇叭的机动车鸣号;警车、消防车、救护车、工程抢险车因执行紧急任务需要鸣号时,可以在禁鸣区内按照有关规定鸣号或使用警报器。

在禁行区域内,1.5吨以上(不含1.5吨)货车、正三轮摩托车和三轮汽车、低速载货汽车、拖拉机、畜力车以及危险化学品车辆,将禁止通行。

禁止车型确需通过禁行区域的,应提前到

市公安局交巡警支队交通违法处理大厅或春雷派出所交巡防大队、鹤山派出所交巡防大队办理《通行证》,并按规定时间、路线、速度行驶。单车核载8吨以上(含8吨)的不予办理《通行证》。

据了解,1月1日起,违反禁行、禁鸣规定的,公安交通管理部门依照《中华人民共和国道路交通安全法》、《中华人民共和国道路交通安全法实施条例》的相关规定予以处罚。同时,之前发布的《关于禁止机动车在市区鸣喇叭的通告》(鹤政通告[1999]5号)和《关于在淇滨区主要路段禁止部分车型行驶的公告》(鹤政通告[2002]11号)废止。

## 刚租的门面房将被收回 两万元转让费 打了水漂?

晨报讯(记者 渠稳)12月19日,老区的叶先生给记者打来电话反映,他于今年11月底在老区春雷路与奔流街交叉口附近租了一间门面房,准备做服装生意,可是服装店还没有开张,就要面临房子被收回的困境。“服装都已经到货了,可是门面房没有落了,两万元转让费也打了水漂。”叶先生无奈地对记者说。

据叶先生讲,由于单位效益不景气,他萌生了做生意的念头,考察了市场后,他决定开一家内衣用品店。“当时就觉得春雷路上的人流量大,于是,我决定把店面开在春雷路上,想趁着年前开张,能多赚点钱。”叶先生告诉记者,经过一番寻找,他在春雷路中段找到了一间80平方米左右的门面房,便以转让费两万元,月租1000元的价格和门面房的承租人刘先生签订了承租合同。

和刘先生签订承租合同的时候,刘先生也明确地告诉叶先生,他与门面房的主人签订的承租合同明年3月份到期,所以刘先生只收取了叶先生4个月的房租。“就在我担心几个月后无法续约门面房的时候,刘先生拍着胸脯向我保证,保证绝对可以让房屋的主人和我继续续约,看到刘先生如此的自信,我才转了刘先生两万元的转让费。”叶先生说。

12月16日,就在叶先生忙着进货开张的时候,房屋的主人找到叶先生说,让叶先生腾房子,“门面房的主人说,他不打算和我续约,他要把这间门面房转租给他的亲戚,让我在2012年2月底把房子腾出来。”当时叶先生有点不知所措。当叶先生提出,他已经支付了两万元的转让费时,门面房的主人却说,这个钱不是他收取的,所以他坚持要收回门面房。“难道这两万元的转让费真的就打了水漂了吗?”叶先生为此非常苦恼。

针对此事,记者采访了某律师事务所的律师,该律师告诉记者,叶先生从刘先生手中转接房子的时候支付了两万元的转让费,刘先生也口头保证,叶先生会接着承租门面房,这属于典型的口头要约合同。“现在房子的主人不与叶先生签订合同,就等于刘先生没有完成合同约定,所以,刘先生应该退还叶先生两万元的转让费。同时,由于合同到期,叶先生也应该保证在2月份之前腾出房子。”律师说。

## 农民兄弟乐队 入围《我要上春晚》 年度总决选

晨报讯(记者 赵玮)“农民兄弟乐队创作演唱的歌曲质朴、向上,唱出了我们许多农民的心声,唱出了新时代的农民自强不息、勇敢追求自己梦想和不服输的精神,我非常喜欢。我不仅自己投了他们一票,还号召身边的朋友也支持他们。”12月20日,浚县黎阳镇的周先生告诉记者。

记者登陆央视《我要上春晚》官网看到,为最大程度体现民意,本着公平、公正、公开的原则,《我要上春晚》栏目组于2011年12月12日至12月19日,通过CNTV《我要上春晚》官网进行了为期一周的网络投票。本年度在《我要上春晚》登台亮相的全部201组选手均参加了本次网络投票,得票数最高者将获得直通春晚的资格。

当天下午,在北京梅地亚中心的多功能厅,《我要上春晚》栏目召开了新闻发布会,同时现身发布会的除了栏目主持人董卿,还有龙年春晚的导演组也出席了发布会。截至12月19日15时投票结束,胡启志最终成为了本年度《我要上春晚》栏目诞生的“直通春晚第一人”。

而接下来在发布会现场,主持人董卿还公布了更大的惊喜:5组深受观众喜爱、呼声最高的非人气王选手复活回归,与全年的31组人气王共同获得参加12月22日、23日举行的年度总决选录制。农民兄弟乐队以高达2650187张的得票数和网络投票全国第五的支持率回归到《我要上春晚》年度总决选舞台,其他四组复活的人气选手分别是南京体育学院技巧队、韩雷、南京艺术学院π组合、刘晓伟。

1月2日至8日,《我要上春晚》年终总决选将连续七天精彩上演,龙年春晚总导演哈文与评审团众位成员现场坐镇观看。届时,每天都可能诞生出“春晚明星”,由哈文现场向其发出“春晚邀请函”。

“我们19日下午就接到了《我要上春晚》导演组的通知,让我们20日赶到中央电视台参加节目录制。我们一定会尽最大的努力,为家乡父老争光!”农民兄弟乐队队长蒋立伟对记者说。

### 链接:

网络投票前五名分别为:  
特技《水晶球》表演者胡启志;  
歌曲《滚滚长江东逝水》表演者朱子文;  
小品《免试》的表演者田昊、姜力琳;  
杂技《追梦》表演团队河南濮阳杂技艺术学校;  
歌曲《盛放》表演者农民兄弟乐队。

## 《为救女儿,母亲想卖肾……》后续

# 热心市民为小佳音捐款并送上祝福

晨报讯(见习记者 李蔚)本报自12月13日刊登《为救女儿,母亲想卖肾……》一文以来,短短一周时间内,记者接到了很多热心读者打来的电话,他们热切地询问小佳音的病情及小佳音一家人目前的境况,并纷纷伸出了援助之手,帮助小佳音。

14日下午2时,热心市民刘老师打来电话,她详细地看完了整篇报道,心中无比酸痛,小佳音的病情紧紧牵着她的心,随后她记下了小佳音家人的联系方式,并告诉记者,这两天一定要抽时间带着孩子去看望小佳音。14日下午3时,市民张先生打来电话,说希望为小佳音捐献1000元钱,但由于工作时间忙碌,一时无法回新区。19日下午,刚刚赶回新区的张先生约好了记者在报社门口见面,他递给记者1000元钱后便匆匆上车离去。记者再三索要其姓名,他却只留下一句话:“喊我张先生就行,替我告诉小女孩,让她好好看病。”前后时间不到20秒钟……

15日下午4时,郭先生打来电话,热心地询问了小佳音一家的境况及家庭住址,他告诉记者,自己平时工作太忙,一旦有时间,就会去看望小佳音。

19日上午8时,一位好心女士打来电话,她告诉记者,自己是工薪阶层,能尽的力比较小,但她一共有七位好姐妹,她们已经商量好,将一起为小佳音送上祝福与捐款,当记者索要姓名时,这位女士说:“就喊我们‘李女士’吧,‘李’这个姓氏比较广泛,我们希望能有更多的‘李女士’或者‘李先生’能去帮助小佳音。”

19日下午4时,淇河晨报一位热心编辑,默默地给小佳音父亲的银行卡里打了300元钱……

20日上午,记者电话联系了小佳音的妈妈孙捧花,电话中记者了解到,小佳音这几天在家中又开始发烧,全身疼痛,当记者告诉她已经把暂时收到的捐款打进了小佳音爸爸的银行卡里时,电话里的孙捧花哽咽了,她哭着对记者说:“本来以为这个新年过不好了,但有这么多好心人在关心帮助小佳音,自己非常感动。”孙捧花一一记下了这些好心人的联系方式,她告诉记者:“我要向每一位帮助我们的好心人亲口说一声‘谢谢’。”



## 尽职尽责 推动我市文化产业发展

——访鹤壁市古风陶艺有限公司总经理王佩雨

□晨报记者 李可

“感谢活动组委会给了我们企业这个展示自我的平台,我们将继续以弘扬民族文化为己任,为做大做强企业、推动我市文化产业发展尽职尽责,努力作出应有的贡献。”12月19日,鹤壁市古风陶艺有限公司总经理王佩雨在接受记者采访时表示。

他说,此次评选活动是对企业界人士近年来对我市经济发展所作成绩的一种肯定和总结,同时也对其今后工作给予了极大的鞭策和激励。这次活动意义非凡,它能最大限度调动和激发企业界人士干事创业的积极性,为做好企业的下一步工作奠定良好基础。

王佩雨介绍,鹤壁市古风陶艺有限公司成立于1993年,1995年因为资金缺乏、人才外流而濒临倒闭。现任领导班子“受命于危难之时”,接管企业之后,经过几年的不懈努力,终于使企业一步步爬出了低谷,扭转了被动局面。公司产品从最初的几个系列十几个品种现已发展到目前的十几个系列上百个品种,产品覆盖全国20多个省市和地区,并部分销往新加坡、日本、泰国、香港、澳门等地,深受国内外用户的青睐。

“我们所研制开发的2.6米高、目前国内最高、复造难度最大的超型巨龙瓶,曾代表河南省人民政府送往德国大使馆,并获得了特等奖项。中央电视台、河南电视台以及香港媒体都曾对此予以报道。经过不懈努力,我们的产品先后获得了大大小小几十种奖项,这是对我们多年来付出的极大肯定。”王佩雨自豪地说。

作为目前全省唯一生产黄河古陶的正规厂家,该公司现有的狭小生产场地已成为制约企业发展的瓶颈。根据发展需要、市场需求,该公司已征地45亩,计划投资3800万元,建立



鹤壁市古风陶艺有限公司总经理王佩雨在接受记者采访。晨报记者 赵永强 摄

中华陶苑、黄河古陶艺术展馆,并新增五条生产线,将公司建成集生产、销售、研发、展示、旅游、观光于一体的园林化、环保型企业。目前该项目已经开工,预计明年5月份正式投入运营。项目建成并正常运营之后,年销售收入将达到5000万元,实现年利润1800万元~2000万元,可安排700多名下岗职工就业。

王佩雨表示,目前省市领导对文化产业的发展很重视,古风陶艺有限公司作为鹤壁市文化产业的龙头骨干企业之一,将身负重任,在原有发展基础上加快步伐,努力推动我市文化产业快速发展。



## 景德镇瓷器大甩卖

1.2米高花瓶一对儿仅卖500元



卖瓷器现场。晨报记者 张志嵩 摄

晨报讯(记者 赵玮)“没想到这儿的瓷器这么便宜,我买的这一对大花瓶才600元,一米多高呢。”12月20日,在新区兴鹤大街与淇河路交叉口东南角(原易嘉奥莱购物中心外)买瓷器的淇滨区市民刘先生这样说。

据介绍,这批瓷器是由江西省高级工艺美术师冯绍凤烧制的。冯绍凤擅长釉上彩、粉彩,且画路宽广,对人物、山水、花鸟、走兽运笔娴熟、技法精炼,作品《全家福》荣获中国首届千年瓷都杯全国书画大赛金奖,《鸟语花香》获2007年国际陶瓷博览会铜奖,《枫叶》在云南世博会上被国外一方姓华侨以13.8万人民币购藏。

卖瓷器的姜先生说,鹤壁的天气太冷了,他们被冻得受不了,瓷器也没卖出去几件。要是把瓷器运走,费用至少3万元,所以想赶紧甩卖。他指着几对高1.2米的青花龙凤瓶说:“这些手工做的瓶子成本价近3000元,现价一对儿仅卖500~800元,小花瓶最低20元,如果单位或个人有需要,现在来买最好。”