

货品全质量高价格低,四季青农产品批发市场积极备战春节——

四季青仁优势造就置办年货首选地

□晨报记者 陈海寅

又值岁末年初,又到了采购年货的时节。去年和前年的此时,四季青农产品批发市场都举办了声势浩大、影响深远的农产品交易会,在商家和市民之间搭建了交易的平台,取得了很好的社会效果。

作为我市最大的农产品交易市场,四季青农产品批发市场不仅惠及了我市居民,还吸引了众多周边市县的居民过来采购。之前两届农产品交易会的成功举办,让它被更多居民所熟知,成为大家采办年货的首选之地。如今春节临近,四季青农产品批发市场又将迎来一年中最繁忙的销售时节。2011年12月26日,记者来到这里,打探这里今年的年货储备情况。

●备下充足货源,迎接销售高峰

当日,记者在四季青农产品批发市场内看到,各个商户的门前都堆满了码得整整齐齐的货品,让顾客尽情选购。水果、蔬菜、米面、海鲜、干果等货品应有尽有,每家商户的摊位前都有不少市民驻足选购,到处是一片热火朝天的景象。

“你看到的只是很少一部分,我们大部分的货都储存在仓库里,可以根据销售情况随时从仓库里调。”一位水果商户告诉记者,虽然水果不是主粮,但居民生活条件好了,水果也成了家庭的必备食品。“如果没有大雪天气,我估

计年前这段时间能卖二三十吨货。”

“我们都是微利销售,靠的是走量赚钱。但利润再薄的商品也得有质量保障,为了进到优质蔬菜,我都是亲自去收购地选购。”一位蔬菜商户说,新鲜蔬菜是市民必备年货,销售量大,菜品质量很重要。“来我这儿的都是熟客,我得保证让大家都吃上放心菜。”

●这里的年货物美价廉买得放心

糖果、瓜子、花生等小食品也是春节休闲娱乐、招待亲友必不可少的年货。记者在一家干果店看到,三十多平方米的店内堆满了各类干果

和糖果。商户老板说,这些货看着多,其实很快就能卖完。记者采访的过程中,店员就接待了好几拨儿专程从附近农村赶过来买干果的顾客。

“亲戚介绍我来这儿买干果的,说这儿的干果种类多,还便宜。”一位顾客说,过几天她要娶儿媳,买些瓜子和糖果以备在儿子婚事上使用。“我们那儿的人办婚嫁喜事都来这里买,因为在这里买能比在超市买便宜好几百块钱。”

“这里都是货真价实的商品,质量好,买得放心。”另一位顾客说,他还经常来这里采购其他商品,蔬菜、肉、水果、米面、海鲜等都到这儿买。“种类多、质量好,价格还实惠,能不来这儿买吗?”



四季青农产品批发市场:

年关备货很充足 市民来买最实惠

□晨报记者 陈海寅 见习记者 韩文雪/文 王磊/图

蔬菜:

在四季青农产品批发市场内的段家菜行,记者看到,这里除了备有充足的大白菜、萝卜、大葱等传统冬储菜外,青椒、蒜薹、芹菜、莲藕、西兰花、豆角……几十种蔬菜任由顾客们挑选。

菜行老板段秀兵告诉记者,随着春节的临近,他的菜行不仅丰富了蔬菜的种类,而且在蔬菜储备量上也大大加强。“目前,我们店里的蔬菜种类有50多种,可以多方面满足市民的需求。”

需求。菜行有5辆大货车,每天都会从郑州、新乡、安阳等地运来大批新鲜蔬菜,然后再批发给各农贸市场的商贩,和供应我市各大超市、宾馆、饭店等,平均日销量达20吨。年关这段时间会迎来市民集中消费,我们已经加大采购力度,用充足的货源满足广大市民的节日需求。”段秀兵自信地表示。

在价格方面,记者发现今年的菜价比去年同期有所下降。段秀兵说,由于今年冬降雪少,天气一直晴好,蔬菜价格近几个月来都很稳定,再加上近期本地蔬菜大量上市,也拉低了菜价。如果年前没有极端恶劣天气的话,菜价应该会继续保持稳定,临近春节估计会有小幅上涨。

冷冻食品:

在四季青农产品批发市场内的众和商贸配送中心,记者看到这里主要经营冷冻食品。烤肠、鸡柳、东北玉米、春卷、南瓜饼、饺子、关东煮、肉丸、西餐料理……各种冷冻食品包装卫生,食用方便,很受顾客的青睐。不少市民都在此选购自己喜欢的食品,场面好不热闹。虽离春节还有近一个月,但记者已经感受到了十足的年味。

“我们全家人都很喜欢吃火锅,我今天专程过来买些肉丸、烤肠、关东煮之类的,在家里储备一些,什么时候想吃了,就自己熬制一锅浓汤在家涮着吃,既方便又比在外面吃干净放心,而且经济实惠。”新区的刘女士说。

另外,记者看到,冷冻带鱼、黄花鱼、大虾等海鲜产品也是应有尽有。店主郭志刚告诉记者,这些海产品也很受市民欢迎。尤其是带鱼、黄花鱼临近春节时销量都很大,做年夜饭时或炸、或蒸、或清炖,都是很不错的选择。“元旦、春节即将来临,在双节期间,我们店专门推出了一系列优惠活动,针对带鱼、春卷、东北玉米、鸡柳、肉丸等部分节日热销产品统一按进价销售,无论批发还是零买,都享有此优惠。争取让老百姓得到更多的实惠,开开心心过大年。”郭志刚说。



水产品:

“每年春节都是水产品的销售旺季,不仅普通居民家里备年货需要,办婚嫁喜事的更需要,还有不少单位发福利也会来采购。”在华洋水产店内,老板张风云说。

“我们店主要经营带鱼、大虾、鳕鱼、黄花鱼等水产品,都是从沿海直接进货。”张风云说,与他打过交道的客户都知道,他这里的价格很实惠,所以他的生意比其他的商户要好。“我们储备有一些货源,以备大家采购。但节前肯定还会接到一些订单,虽然具体数目暂不确定,但我和供货方已经商定,只要我有需要,他们保证可以马上供货。”张风云说,他店里很多顾客都是慕名而来,所以他必须为顾客提供更好的服务。

水果:

“这些都是前几天才运过来的新鲜水果,成箱买还能再优惠!”在一家名为“东方香蕉”的商铺前,店员正在热情地招呼顾客。记者看到,一箱箱橘子、橙子、苹果、香蕉都码得整整齐齐,堆满了铺位前的空地。

“我这之前主要是销售香蕉,今年才扩大了货源种类。这些水果都是从云南、广西、广东等地拉过来的。为了让水果尽量新鲜,我都是自己雇车雇人去拉,日夜兼程地往回运,缩短运送时间,也减少了运输成本。”店主王西学告诉记者,如今他经营的水果已经声名远播,不仅供给本地的水果商,还有来自濮阳、安阳、邯郸的商家来进货,平均每天能销售5吨左右。“到临近春节的那几天,每天销个10吨不成问题。”

“过了元旦就忙了,我估计今年会比往年更忙。”王西学说,通过两届农交会的举办,四季青农产品批发市场名声大振,很多商家和市民都是慕名而来,让他们这些商户得到了很多实惠,生意越来越好。“现在仓库里已经存了百吨货,能充分应对这次节前的销售高峰。”

生鲜肉品:

“这只是一个小店,所备的货源也都是面向零散顾客。我们的货都储备在冷库里,销给超市、菜市场、饭店、学校食堂和一些加盟店。”在众品冷鲜肉店内,店主郭平平对记者说。

“现在距春节还有二十多天,还没到销售旺季,每天的销量是三四十吨。过了元旦后,销量就可能翻十几倍,每天销四五十吨不成问题。”郭平平说,因为生鲜肉品的保质期较短,目前他只储备了一部分货源,等到后期再根据实际情况补充货源。众品冷鲜肉在省内有好几家工厂,需要货时可以随时从工厂进货。“去年年前货源告急的时候,我就是通过总部从洛阳和长葛的工厂进的货。”

“众品集团是在美国上市的一家食品类企业,在国内能有这么大气,靠的就是过硬的质量和良好的口碑。所有冷鲜肉都是严格按照国家标准生产,肉品质量绝对可以保证。”郭平平说,他已经做好了迎接春节销售高峰的准备,一定保质保量让市民吃上放心肉。



肉品区