

节日礼品变现火了当铺

# 典当行节后变身淘宝店

## 核心提示

在许多人的印象里,只有穷困潦倒的时候才会把值钱的东西拿去典当。如今,很多顾客是将过节收到的礼物和年会抽奖奖品等闲置物品典当变现。2月16日,记者现场调查发现,数码产品、小家电、黄金珠宝能在典当行当个千八百元。典当行已经从过去的“穷途末路进当铺”转变成“融资理财新方式”。

### 名品黄金最为走俏

同样的商品,典当行里的绝当物品通常要比市面的商品价格低15%左右,有的物品价格还要优惠。如此看来,到典当行里淘宝确实很诱人。

据京城某典当行行业经理介绍,春节期间,黄金饰品最受欢迎,因其具有保值空间,适合投资理财,又是硬通货,并且典当行里的黄金价格相对低廉。因此,很多顾客舍弃大商场选择到典当行购买黄金。据了解,黄金价格在每克400元的时候,一些典当行售价仅为每克370元左右,因为与商场售价相差悬殊,因此受到典当行淘客的追捧。尤其是在春节过后,典当行收当的物品增多,一位典当行淘客对记者说:“这个时候到典当行淘绝当物品,往往比二手市场的价格还要便宜。”

随着年轻人消费水平的提高和对奢侈品的青睐,不少白领想为自己添置些行头,但又不舍得去买正价产品,于是,典当行成为了这些人购买名品的折扣店。上到黄金、珠宝,下到数码产品、ipad等,典当行里物品种类繁多。此外,名表的绝当品也不在少数,品牌包括欧米茄、劳力士、浪琴及江诗丹顿、宝铂等世界名表。

据京城某典当行行业经理介绍,这些名品中玉石产品售价较为优惠。他分析,由于玉石类产品在评估、收当过程中去除了价格“水分”,因此售价较实惠,通常为商场售价打折后的1/3至1/2。



一位女士在典当行挑选物品。(资料图片)

他表示,名表、金饰、钻石、翡翠、玉器、名包、数码等绝当品都很受顾客欢迎,尤其是一些品质好的绝当品更为紧俏,需要客户提前“排号占位”才能抢到。随着典当行逐渐被顾客认可,越来越多的顾客开始意识到在典当行里可以淘到更实惠的名品。

### 闲置物品变现

何为绝当物品?按照《典当行管理办法》的规定,典当期限或者续当期限届满后,当户在5日内未赎当或者续当,逾期不赎当也不续当的,即绝当物品。对于估价金额不足3万元的绝当物品,典当行可以自行变卖或折价处理,损益自负。

据了解,绝当物品现在的估价方式主要参考二手市场的流通价格,根据物品新旧、磨损程度等情

况,典当金额通常为在二手市场售价的五成至九成。

北京一家典当行高级典当师邢宏宝称,按照物品的实用性和再流通性划分,折当率最高的首先是单反相机类,折当率最高约五六成,比如一台全新的SDMARKII机身,售价在12000元,典当价格一般在6000元至7000元;其次是笔记本电脑及电磁炉、烤箱、豆浆机、咖啡壶等厨具小家电类,折当率一般在五成左右。

据典当师介绍,春节过后收当物品将逐渐增多,顾客将过节收到的礼物和年会抽奖奖品典当变现的居多。

并非所有的物品都可以用来典当。不过,针对上世纪90年代之前出产的茅台酒,典当行将其归类为艺术品,仍可以典当出不错的价钱。

### 货比三家 避开陷阱

由于典当行的绝当物品一般是不退不换的,消费者在选择时要精打细算。

货比三家是去典当行淘宝的窍门,否则就会误入陷阱。北京典当行业协会有关负责人提醒顾客,在购买绝当品时尽量选择大型、正规的典当行,购物时应该要求典当行提供所购物品的发票以及鉴定证书等。

如购买照相机、摄像机等家用电器时,最好在懂行人士的陪同下先试一试。

(据《中华工商时报》)

## 平安电话车险 车主精打细算的选择

晨报记者 秦颖

人们都说,80后赶潮流,消费超前,买车要买中级车,保险要在4S店买,先挥霍了再说。然而,有些80后车主在养车方面,还是能够开源节流、精打细算的。在这个时候电话车险就成了他们的首选,因为电话车险采用直销方式,价格透明,节省了很多环节和其他方面的费用,价格比普通车险优惠15%。

对于精打细算的车主来说,打个电话,就能搞定车辆投保,如此方便省事又优惠的方式越来越受到消费者青睐。

自平安车险2007年获得保监会批准的电话销售牌照以来,目前已有12家保险公司开展电话车险业务。随着越来越多竞争对手的加入,电话车险行业的竞争已经由最初的价格竞争转向服务竞争。在如今产品同质、费率几无差异的市场趋势下,车险增值服务就成了各家保险公司吸引客户、争夺市场份额的“杀手锏”。

行业专家认为,在如今的电话车险市场,要想真正树立电话车险的市场竞争优势地位,必须进一步提升服务水平。平安电话车险率先推出通过平安电话车险购买商业车险的客户即可享受免费提供的全国非道路事故紧急救援服务,包括接电、紧急送油、现场抢修等。

现在的车主买车险不仅仅是为了给自己的爱车买一份保障,也是买售后服务。所以车主在投保时不要盲目以价格作为判断标准,要选择品牌好、有实力的保险公司,才能确保自己能享受到优质的服务。

## “红福来两全保险” 保障为先 合理缴费

去年的年终奖还“躺”在你的账户上吗?面对股市震荡、楼市调控、通胀压力,如何打理这笔来之不易的收入?做份投资理财规划是个不错的选择,既可为家庭加大保障力度,未来也多一重财务安全。太平洋保险推出的“红福来两全保险(分红型)”,具有分期缴费、满期全返、定期给付、多重保障等特点,是适合中青年人士的稳健安全的大众型理财工具。

“红福来”缴费可分5年、10年两种,保障分别达15年、20年。在满期100%全返所缴保费的基础上,每2年还有基本保额10%或20%的生存保险金;能提供现金分红,复利累积;此外,还具有身故、意外、交通意外伤害和重疾身故四重保障。“红福来”还可以附加“惠安康”疾病保险,获得癌症和轻症二级关爱保障。

保险大多分期缴费,一年缴一次,保费一般建议在总收入的10%以内,也算一笔不小的支出。如果放在平时,缴一期保费一个月的工资就没了。用年终奖就不一样了,避免了这种尴尬,解决了资金周转的问题。保险公司一般在年初都会推出一些优惠活动,此时买保险更实惠。

分红险是目前市场上最炙手可热的险种之一。在整体投资市场信心疲软的情况下,分红险凭借其保本兼具保障和理财功能的优势,成为理财规划中最“稳当”的代表。它还能够满足教育金、婚嫁金、养老金等具有确定领取时间和领取金额的要求,很好契合了多数人对于长期财务规划的考虑,成为年终奖家庭理财上佳之选。

在投保分红保险产品时,不能单纯地以分红返现等投资目的作为衡量产品优劣的标准,中长期持有才能发挥一份分红险保单“聚沙成塔”的累积效应。

产品选择时,投保人要考虑的是否能满足自己的保障需求,如养老、教育、身故保障、健康保障以及分散理财风险等;选择投保方式时,要根据现在以及将来现金流需求,选择适合的缴费方式和保险期限。

此外,选择什么样的投保渠道也很重要。目前,代理人、银行、电话、网络等销售保险的渠道很多,分红险作为长期、无形的金融产品,要选择自己信赖的投保渠道。

(马伟)

# 信用卡还款莫忘记“小尾巴”

近段时间,在一家教育培训机构工作的陈欣遇到了一件烦心事:春节前,她去银行还款时少还了0.5元,却被银行扣罚了98.7元的利息。这到底是怎么回事?

据陈欣介绍,她在两年前办了一张某股份制商业银行的信用卡,并经常用这张卡消费,在每个月的12日都会接到该银行邮寄的信用卡账单,包括应还款额、最低还款额、交易明细、积分、优惠活动、还款知识、用卡安全等信息。陈欣说,自己主要留意“最低还款额”这一栏,只需按这个数字还款就行。

今年2月12日,陈欣收到的银行账单上显示,她被罚息98.7元。陈欣对此感到不解,因为这份账单包括她从今年1月12日至2月11日的所有交易账目,在此期间她只在1月12日消费了6580.5元,可在2月2日已经去银行柜台还款6580元。

是不是这0.5元的“小尾巴”惹的祸?陈欣随即拨打了该行的热线电话。银行客服人员向陈欣解释,根据该行规定,信用卡账户里的尾数逾期不还,将会被全额罚息,对她的罚息是这样计算出来的:6580.50×0.05%×30(1月12日至2月11日)+(6580.50-6580)×0.05%×9(2月2日至2月11日)=98.7元。

“上次还款时刚好手里没有0.5元的零钱,银行工作人员也没有提醒这个‘尾数’会有什么影响。”说起自己的遭遇,陈欣觉得有点冤。

据了解,目前部分银行信用卡中心实行的均是全额罚息制度,这意味着只要有1分钱未还,就要对全额消费从消费之日起收取每日万分之五的利息。但是,由于每次消费金额不一,绝大多数消费者都会碰到信用卡账户里有尾数的情况,此时



应该怎么办?

据业内人士介绍,大致有这样几种办法:一是将信用卡与借记卡、活期存折账户等绑定,确保还款日当天账户内有足够资金支付,可进行自动转账还款;二是使用电子银行进行网上转账还款;三是去银行营业网点,到柜台进行现金还款;四是自助还款时多存一些,凑成整数,多还的金额会划到下一个月的额度当中。

尽管如此,持卡人还是纷纷表示,银行对信用卡账户里的尾数实行全额罚息,既不合情也不合理,而应该按照账户余额来计息。对此,一些银行已经取消了信用卡全额罚息制度,从而避免了因“零头”未还而带来较高的罚息。

业内人士认为,接下来应该会有更多的银行相应调整信用卡全额罚息制度,但持卡人仍需养成及时还款的好习惯。如果还款不及时或达不到最低还款额,将直接影响信用卡使用并最终影响个人信用记录。(信川)

## 龙年“龙瓷” 价格普涨两成

龙作为中国文化的典型元素,龙年“龙瓷”因其特有的龙文化,受到众多藏家追捧,据了解,自春节前开始,龙题材的瓷器价格比平时上涨了兩成。

据了解,一个康熙年间的青花过墙龙纹盘,直径28.5厘米,往年的价格在10000元左右,而今年,15000元都难买到。据专家介绍,一些带龙纹的瓷器价格要高一到两成,很多家庭即使不搞收藏,也愿意在家里摆些龙纹瓷器,特别是海外华人,尤其喜爱龙纹瓷器。武汉一位瓷器藏家两年前以3.5万元的价格购得一个高18厘米的清代康熙龙纹悬胆瓶,今年的市价高达5万元。

瓷器收藏专家李险峰介绍,收藏龙纹瓷器要注意以下几点:首先,不要盲目追求五爪龙,五爪龙为官窑瓷器,市面上买到珍品的可能性几乎为零;其次,不要买画工过于草率的龙纹瓷器,精致龙纹瓷器以清三代,尤其是康熙龙纹为代表。此外,现代工艺大师的绘制工艺龙瓷也有收藏价值。(武晨)