

车周刊

检验商家实力 塑造品牌形象

“财鑫·奇瑞汽车杯”第三届鹤壁车市之星评选报名今日开始

2012年,对于鹤壁车市来说,注定是不平凡的一年。

核心提示

因为纵观当今鹤壁车市,有远见的商家都在抢滩鹤壁市场,各种品牌的4S店如雨后春笋般迅速崛起。谁抢占先机,谁就能赢得未来。但在这群雄逐鹿的鹤壁车市主战场上,谁又能真正地横刀立马,独占鳌头?从这次车市评选中,或许我们能够看到未来……

晨报讯(记者 许燕琴)今天,由鹤壁日报社、鹤壁市汽车商会共同主办,由鹤壁财鑫奇瑞汽车4S店冠名的“财鑫·奇瑞汽车杯”第三届鹤壁车市之星评选报名正式开始,评选活动组委会热烈欢迎与汽车行业有关的商家踊跃报名参评。

据了解,此次评选的目的是检验前两届鹤壁车市之星是否能够续任,同时增补新的车市之星;进一步打造商家品牌,引导市民在车市正确消费。

此次评选设置的奖项有金牌车商、畅销车型、最安全车型、金牌销售顾问、金牌维修技师、金手套维修企业、最耐用的电动车、教学质量过硬的驾校、无欺诈守信用车租赁、最具发展活力的车美容车装饰等。

为了能够评出真正的车市之星,组委会要求参加此次评选报名的商家必须能够做到遵纪守法,诚信经营;实力较强,理念领先,能够全力服务客户;在鹤壁车市当中具有一定的影响力和话语权;参加过公益事业活动;能以专业、创新、责任、贡献为己任,为加快鹤壁经济社会发展作出过贡献。

针对车市当中还存在着一些不良现象,为强化监督,这次评选还将由市民选出投诉率最高或市民最不满意的商家、车型、维修企业、电动车、驾校、车租赁、车美容车装饰。市民可来电或来信进行投诉,本报将择机予以曝光。

记者在采访中了解到,今日起至4月10日为商家报名阶段,最终主办方将通过《鹤壁日报》和《淇河晨报》报纸投票、网络投票和手机短信投票等方式让广大市民评出名符其实的鹤壁车市之星。

报名热线:13938001002 联系人:杨秀田
报名地址:鹤壁日报社院内南三楼
307房间汽车新闻部



鹤壁财鑫奇瑞汽车4S店
地址:新区107国道与卫河路交叉口向北50米路西
销售热线:0392-6966666

鹤壁之星博世汽车维修站昨日开业

晨报讯(记者 许燕琴)3月1日上午,位于新区卫河路东段的鹤壁之星博世汽车维修站正式开门营业。

据了解,鹤壁之星博世汽车维修站是按照高标准规划、高起点建设的集奔驰、宝马、奥迪、别克、大众等高中档汽车的维修、配件销售、美容装饰、汽车俱乐部等多功能的现代化维修企业。

据介绍,该公司现有员工30余名,高级维修技师2名,维修技师3名,高级技工5名,管理和技术人员全部经博世公司培训合格。公司拥有世界先进的博世FSA740智能发动机分析仪、奥迪原厂VAS-5054发动机检测仪和各个车型的专用检测仪和维修设备。

记者在采访中了解到,该店总经理申祥正曾在河南省汽车维修工大比武中获得个人第二名的骄人成绩,而且他还获得过“河南省维修汽车能手”的称号等。

对于这些荣誉,申祥正说:“那些成绩都已成为历史,关键是现在和未来。为了回馈广大市民和车主,我们鹤壁之星博世汽车维修站在经营过程中保证以低于4S店的价格、同于4S店的质量、高于4S店的效率、优于4S店的服务服务新老客户。同时我们将严格按照博世公司的管理模式,以规范的接待、先进的设备、专业化的修理、纯正的配件、合理的收费,为广大客户提供上牌、保险、装饰美容、保养维修等最快捷、最全面、最贴心的服务。”

“评选是我市汽车行业的一大盛事”

——访鹤壁市财鑫汽车销售服务有限公司执行董事张元泰

晨报记者 许燕琴 文/图



张元泰

“由鹤壁日报社和鹤壁市汽车商会共同主办的车市之星评选活动,是今年规模最大、规格最高、影响力最广的一次对我市优秀汽车经销商及与汽车行业相关的商家展开的全面盘点。我们公司作为汽车商会的

理事单位,理所应当全力支持、参与和推动这场评选盛事。所以,我们公司下属的鹤壁财鑫奇瑞汽车4S店积极联系,最终拿到了此次评选的总冠军。”3月1日,鹤壁市财鑫汽车销售服务有限公司执行董事张元泰在接受记者采访时说。

“此次评选,希望主办方能够坚持公开、公平、公正、透明的原则,评选出真正的鹤壁车市之星。”张元泰说,“一年一度的车市评选已经成为鹤壁车市必不可少的年度盛事,我们公司已经积极报名参加了这次评选活动。”

张元泰说,尽管他们在开拓市场的过程中有着较为先进的市场理念和提供优质服务的市场意识,但他们觉得做得还不够,与市场对接的过程当中还有着一定的欠缺。所以,他们公司想借助这一车市评选活动,让广大市民积极提建议。

“只有敢于开门纳谏,认真聆听广大市民的意见,才能为消费者提供更多超值的回报,公司才能更好地发展,才能在市场经济的大潮中屹立不败之地。”面对记者的采访,虽然年轻但才华横溢的张元泰坚定地说。

“借评选载体,助奇瑞发展”

——访鹤壁财鑫奇瑞汽车4S店总经理徐宪刚

晨报记者 许燕琴 文/图



徐宪刚

“奇瑞汽车不仅车型多,更为关键的是其性价比非常高,可选空间很大,价格从两万多元到十几万元不等,寻常家庭都能买得起。特别是对于工薪阶层来说,我们完全可以帮助他们成为有车一

族。”3月1日,鹤壁财鑫奇瑞汽车4S店总经理徐宪刚在接受记者采访时说,该店成立不到1年时间,就创下了销售近600台车的业绩。“虽然我们令人自豪的成绩,但是我们觉得做得还不够,希望通过车市评选这一载体,进一步增强奇瑞品牌的影响力,迅速提升奇瑞汽车的知名度,为广大消费者提供更多回报。”

徐宪刚说,实践证明奇瑞汽车已经成为国产自主品牌的排头兵。2011年,奇瑞汽车在自主品牌销量中排名第一。2011年,奇瑞自主研

发的国内首款1.6DVVT发动机还荣获“中国芯2011年度十佳发动机”称号,其售后也实现了从“自发性服务”向“品牌化服务”的转变,进一步提升了售后服务满意度。

“目前,我们公司的主销车型有E5、瑞虎、旗云1、旗云2、旗云3、风云系列、A1、A3、QQ等。奇瑞汽车的产品线是非常好的,因为它能够满足广大市民不同层次的购车需求。我们充分相信,只要市民来我们奇瑞4S店购车,肯定会让您高高兴兴而来,快快乐乐而归。”

要争做鹤壁车市发展的领头人

许燕琴

由鹤壁日报社和鹤壁市汽车商会发起并主办的“财鑫·奇瑞汽车杯”第三届鹤壁车市之星评选活动正式启动。

本届活动可以说在2012年度鹤壁车市活动中规模最大、规格最高、影响力最广,是对我市汽车行业展开的全面评选盘点。它不仅能够见证我市汽车行业各商家由小到大、由布局分散到资源整合的发展历程,且已经发展成为我市最具“权威、全面、公平、公正”的行业年度盛事。

回顾前两届车市之星评选,其覆盖范围之广、影响力之强已经得到了社会各界的认可和赞同。评选出来的“车市之星”在引导广大市民消费方面起到了积极的促进作用。因为他们心里清楚,既然被评上“车市之星”,既然获取了

这一荣誉,他们就要承担起这份责任,承担起这份义务,承担起时代赋予的使命,积极为发展我市汽车产业而努力,在做大做强自身的同时积极回馈广大市民,让市民在“车市之星”处消费能够得到更多的实惠,体验到更优质的服务。

生意场上有进无退。如果不思进取,洋洋得意于已经取得的荣誉或是满足于现状,其结果肯定会被市场经济的大潮所吞没所摒弃,其引导车市消费的领头人的地位肯定也会被颠覆。基于此,我们第三届鹤壁车市之星评选活动将依靠广大市民,让他们根据以往的消费,根据以往的感受,投出自己神圣的一票,对已经取得“车市之星”的商家予以审验,对在鹤壁车市目前已经成长起来的后起之秀进行投票,以便让市民心目中的“车市之星”能够更好地引领鹤

壁车市的发展方向,引导广大市民正确消费,理性消费,有目标有价值地消费。

物以稀为贵。对于此次评选,组委会各级领导审时度势,经过认真研究,最终确定了奖项名额。名额虽不多,但我们认为最终经过广大市民评选出来的“车市之星”足以能够说明谁是鹤壁车市发展的领头人。

既然是评选,就要评出一批优秀的企业家,就要选出一批优秀企业。但与此同时也要有一部分参与评选的商家落选,这是毋庸置疑的。但我们认为落选并不可怕,因为敢于参加评选的商家有勇气让广大市民检验自己的实力,即使落选,只要参与了就不后悔。落选了,说明自己在车市发展中还有一定的缺陷,还有一定的不足,对此我们不要气馁,可以根据评选找差距,

找不足,迎头赶上。只要拥有这一心态,笔者认为这也不是一件坏事。

谁敢横刀立马,唯我参评商家。我们要积极主动心态,鼓起勇气,认真对待这次评选,让广大市民雪亮的眼光和投票,评出我们鹤壁车市优秀的你,选出我们鹤壁车市最靠时代发展前沿的“车市之星”。

在此,我们评选活动组委会特别感谢鹤壁财鑫奇瑞汽车4S店。在车市评选启动之前,他们就积极联系组委会予以冠名,对他们这种敢于挑大旗向前冲的精神我们表示崇高的敬意。在此,我们也衷心祝愿鹤壁财鑫奇瑞汽车4S店在发展的道路上能够拿出更多的产品,更好地彰显自主品牌精神,弘扬自主品牌文化,让广大市民切实得到更多、更好物超所值的服务。