

## 正利率时代到来 懒人理财方式流行

### 核心提示

目前,一年期定期存款利率为3.5%,这也意味着,持续了多个月的负利率时代结束,正利率时代重来。在这样的情况下,一些风险较小,收益较低,但是不让人操心的懒人理财方式,又开始流行起来。

#### 方式一: 定活两便

很多市民都有这样的烦恼,银行卡里有大量的现金余额,但是因为不清楚自己今后的支出计划,不敢将这些资金存成定期存款,只能白白放任大量资金存在活期账户,收益极低。

银行推出的定活两便很好的解决了这个问题。每月固定日期银行会把活期余额大于设定保留金额的部分,自动转为定期;而消费者在ATM机取现或者POS机刷卡消费、转账时,一旦活期余额不足,银行又会自动把定期存款部分划转到活期账户。

不过采用这样的方式需要注意的是,如果该储蓄账户关联了信用卡账户进行自动还款,活期余额不足的部分,银行不会自动划转定期部分。

#### 方式二: 添利协议

添利协议和定活两便比较类似,都是在指定日期,由银行自动将活期余额大于设定保留金额的部分,自动转走。

只不过添利协议是将

账户与货币市场、短债等低风险基金联接,为客户进行有效的现金管理和投资管理。当账户内活期余额不足的时候,需要由客户自己进行手动赎回操作。

#### 方式三: 基金定投

相较于一次性投入购买,基金定投能够摊薄成本,即便是基金净值一直下跌,也会因为成本被摊薄而获益。

投资者可以到银行协议每个月投资特定的金额认购基金。客户只要和银行签订协议,在每月固定的某

天,银行会自动从协议指定的账户扣除约定资金到基金账户,这种方式操作简单方便,很适合懒人投资。如果当月活期账户余额不足以进行定投,银行将停止转账,并不会造成客户的信用损失。

与普通的定期存款相比,基金定投为复利收益,且会获得基金净值上涨后的收益。不过基金定投见效的周期较长,至少需要2年以上的期限才能看到收益,适合为较长期目标积累资金的投资者。

#### 方式四: 黄金积存

黄金积存是指客户可以选定每个月的5号、15号、25号任意一天,以当天的国际金价为标准购买黄金,可以以黄金克数来设定,也可以设定固定每月的钱数来购买黄金。

只要账户有余钱,银行就会在约定的那天自动扣除购买黄金的数额。这种方式适合想要对家庭资产进行保值,又没有足够多的资金一次性购入黄金的客户。

(据《重庆晨报》)



## 结算通卡——您的省钱好帮手 建行推出异地转账、汇款免费体验活动

为回馈广大客户,建行近期推出结算通卡异地转账、汇款免费体验活动:活动期间,只要您到建行任一网点办理结算通卡并签约期限一年、笔数在3000笔以内的套餐,即可在笔数范围内享受对建行系统内个人账户(不含信用卡)转账、汇款手续费全免的服务体验。如果您提前用完3000笔额度,只要在2012年内继续签约免费体验套餐,仍可享受免费服务。

建设银行结算通卡是专为异地资金结算频繁的个人客户提供结算便捷、价格低廉、方式灵活、保障交易资金安全等多功能的龙卡产品,不仅适用于个体工商户等资金结算量较大的个人客户,寻求资金交易保障的个人客户,也适用于定期为外地求学子女汇出生活费、学杂费的父母等人群。

建行结算通卡特色功能主要有:

**1.包月优惠服务。**适用于汇款、转账交易频繁个人客户,包月费用极低,节省费用支出。选择包月服务在包月期间发生该结算通卡向建设银行开立的其他账户转账业务,客户不需再支付费用。

**2.自动批量转账服务。**银行按照客户预先自行设定的转账日期、转账金额及转入账号等指令,定期自动将结算通卡账户资金批量转入指定账户内;客户也可自主操作将结算通卡账户内资金实时转入其他账户。

**3.交易资金托管服务。**实现交易双方钱货两清,交易过程中付款方资金存入银行指定账户,待付款方收到货物后,银行根据付款方指令将交易资金划入收款方账户。

**4.交易折扣优惠。**结算通卡实行积分管理,根据客户交易计算积分评定客户等

级,并按照评定等级标准对应享受银行3折~8折的手续费优惠折扣,同时享有对等的优先服务、专职客户经理服务等。

建行结算通卡是您的省钱好帮手。省钱大体验:

王先生是建行的白金卡客户,过去转账一次就要25元钱,1月份仅手续费就支出了2750元。2月份,王先生根据建行客户经理建议办理了结算通卡,并签约了一年3000笔免费套餐,还将主要的往来客户设置为收款方付费的关联账户,月底一算账,这个月不仅没支出一分钱手续费,还替生意伙伴省了1300元手续费。

建行结算通卡办理手续简便,持个人身份证件至建行任一网点即可申请。拥有建行结算通,支付省钱又轻松!还等什么,赶快行动吧!详情请咨询建设银行各营业网点,或拨打客服电话95533。(建行办)

## “3·15 诚信保险企业” 有奖调查活动结束 评出 12 家诚信企业

晨报讯(见习记者 杨阳)本报举办的“3·15 诚信保险企业”有奖调查活动开展以来,得到了广大市民的密切关注和积极参与。至3月11日活动截止,本报共收到了来自社会各界的投票6000多张,共评选出12家诚信保险企业。

随着保险走进千家万户,车险、寿险、意外险、家庭财产险等险种渐渐被广大市民所认可,但在实际理赔时,因为保险条款复杂、专业性强,理赔不及时,消费被误导等情况时有发生,造成保险投诉较多。由此,本报举办的“3·15 诚信保险企业”有奖调查活动得到了读者的广泛关注和积极响应。

在活动期间,有读者打来电话表示,现在市面上的保险公司和保险业务很多,保险公司的诚信就显得尤为重要,但他不知道哪家保险公司更诚信。他认为,本报举办的“3·15 诚信保险企业”有奖调查活动让他对我国的保险公司有了初步的了解,希望本报以后能多举行一些类似的活动。也有业内人士表示,保险公司的诚信度影响了保险公司的美誉度,而美誉度又影响了保险公司的业务,只有保险公司重视自己的诚信,才能赢得客户的满意和信任。

本次活动共评选出12家诚信保险企业(排名不分先后)。分别是:中国人寿保险股份有限公司鹤壁分公司、中国人民财产保险股份有限公司鹤壁分公司、新华人寿保险股份有限公司鹤壁中心支公司、中国平安财产保险股份有限公司鹤壁中心支公司、中国太平洋人寿保险股份有限公司鹤壁中心支公司、中国人寿财产保险股份有限公司鹤壁市中心支公司、中国太平洋财产保险股份有限公司鹤壁中心支公司、泰康人寿保险股份有限公司鹤壁中心支公司、长城人寿保险股份有限公司鹤壁中心支公司、中国平安人寿保险股份有限公司鹤壁中心支公司、中国人民人寿保险股份有限公司鹤壁中心支公司、安邦财产保险股份有限公司鹤壁中心支公司。

## 平安产险 让客户享受尊贵服务

晨报讯(记者 秦颖)3月13日,原志红将一面写有“处事恰当,理赔便捷,热情周到,服务一流”的锦旗送到了中国平安产险鹤壁中心支公司。她告诉记者,平安公司的工作态度与服务品质让她很感动。

原来,2012年2月14日,中国平安产险鹤壁中心支公司接到一起报案电话,标的车豫A665BD在淇滨区与自行车发生碰撞,自行车乘坐人骨折住院。车主原志红在平安公司的全程帮助下,顺利地解决这起交通事故,这让她提起平安公司的工作态度与服务品质赞不绝口。

原志红称,这次事故幸亏有平安产险的车辆查勘员李博、医疗查勘员乔磊对自己全程帮助,才得以顺利解决,卸掉她心中的一个包袱,“事故协商阶段,乔磊陪同我几次到医院看望伤者并积极提出解决方案。起初伤者索要金额过高,而自己在交通事故人伤赔偿知识方面几乎是空白。若没有平安产险公司的调解参与,恐怕是要被讹了。平安产险公司医疗查勘员乔磊向伤者耐心解释了不同情况下的处理办法与赔偿标准,促成我和伤者最终达成协议。更重要的是平安产险公司在协议达成的几个工作日内将协议金额全部赔付。”

“这件事充分体现了中国平安产险鹤壁中心支公司服务质量好、效率高、理赔简单快捷,能有效地为客户排忧解难。”原志红说。

## 鹤壁农行伴你 e 路畅通 手机银行 自由随行

农行手机银行业务是指农行利用无线网络和移动电话,为客户提供信息查询、转账汇款、缴费支付、信用卡、漫游汇款、农户贷款、定活互转、第三方存管、消息定制、账户管理、个性设置等金融服务。依照用户操作流程和系统界面展示要素的不同,农行手机银行分为WAP流畅版和3G时尚版。WAP流畅版以提升用户访问速度为设计初衷,采用简洁的文字和超链接予以表征;3G时尚版以提升用户应用体验为设计初衷,采用生动活泼的图片和便捷的下拉框、按钮予以表征。两个版本的手机银行为客户提供一致的金融服务。丰富的业务功能,人性化的独特设计,彰显农业银行手机银行强大的金融服务能力。(农行办)