

理财产品年收益率15%，你信不？

核心提示

近日，市民打电话反映，他父母最近投资了一种理财产品，据称年收益率在15%以上，不仅保本而且保证收益。而目前银行最新的理财产品预期年化收益率都在5%以下，而最新发售的信托产品收益率也仅9%。“每年15%~22%的固定收益，听上去非常诱人。”

这些理财产品凭什么保证15%以上的收益率？这是什么公司发售的？真的没风险吗……记者日前走访了传说中的“投资理财公司”。

十万元投资矿产 只打了一张借条

“我们公司代理的理财产品，最低10万元起步，投资得越多获得的收益也越高，最高能达到35%。”最近，重庆市市民小张发现父母的10万元存款不见了，问起来，老人也支支吾吾不肯说。拗不过儿子，父母最后告知他“用钱去投资矿产了”。

他们告诉小张，该公司提供的回报非常丰厚，主要投资业务包括资产借贷和私募股权，其中资产借贷业务有两个标准，10万元以上预期年收益率15%；50万元以上预期年收益率18%。而私募股权投资要求较高，最低100万元起步，但是收益率也高得多，预期年收益可达17%~35%。

小张说，该公司还给他父母签了一张借条，上写“今借到某某人民币××万元”。10万元投资理财，打张借条就搞定了？小张觉得不靠谱。随后，小张上网搜索发现，该公司的行政总部位于重庆某顶级江景写字楼，旗下有10余家控股子公司，还在北京、上海、深圳等地开有分公司，这些机构全部在豪华地带的写字楼上办公。

记者在该公司的网页上看到，该公司有多种投资模式，包括贵金属、股票、生态能源、房地产、抵押质押、信贷投资、矿山能源投资等。一般年收益率可达15%~22%，普通百姓投资100万元即可参加准入门槛高、专业限制强的垄断行业，收益可观。

资金闲置也付利息 10万起步年收益率15%

随后，记者以投资者的身份打电话给该公司的某客户经理小宋，小宋在电话中详细介绍了公司的投资产品。“我们类似于担保公司或者说中介公司，比方说某公司找我们贷款，我们就会把你们的资金贷款给他们，偶尔也会自己投资给他们。”小宋坦白说，贷款的范围包括区县在内的整个重庆市，行业也没有限制，并不像该公司网页上宣传的，投资于矿产开发、能源、公共交通等较为稳健的领域。

小宋称，公司会与投资者先签订

一个借款合同，并按月付利息给投资者，这期间资金仍然在投资者自己的个人账户上，等到有企业需要贷款时，再与该企业签订合同。“公司与投资者签合同一般都是按年签，每月会付一定利息。每月的利息都是固定的，按投资的金额多少来算收益率，最低10万就可以投资，年收益率为15%。”小宋介绍，由于产品收益率很高，平时来咨询的人非常多。

资金过道手 可赚取一半的差价

该理财产品靠什么保证高收益？“我们贷款给企业时，会收取2至2.5分的利息，其中投资者赚大头，公司赚取剩余的一小部分。”小宋透露。

不过，记者计算发现，实际情况并不像小宋说的那样。以投资10万元为例，个人的年收益率是15%，月息只有1.2%左右，而放出去的贷款利率则

是2%~2.5%，大约一半的利润落到了该投资公司的腰包中。由于收益率越高需要投资的金额也越大，这家投资公司实际赚取的利润金额很高。投资公司只是从投资者手中获得资金，转手再贷款给企业，实际上只是起到一个中介的作用，便赚取了高额的利润。

银行经理：天上不会掉下馅儿饼

银行理财经理张先生的观点则很明确，“高收益必然伴随着高风险，天上没有掉馅儿饼的事情。收益很高又能保本，而且还没有风险，这种逻辑本身就是矛盾的。”

“投资公司本身的资金不如银行，在信誉上也比不上银行，因此发行理财产品在控制风险上肯定不如银行。”张先生告诉记者，投资失败、颗粒无收的教训很多，“投资者在选择理财产品时一定要谨慎”。

据介绍，银行推出的理财产品，会在合同上注明资金比例。比如，一个偏向于保本的理财项目，在合同中注明投资国债、定期等绝对安全的资金占

80%，而投资风险项目仅占20%。“而投资公司的理财产品资金走向不明，他们不会告诉你到底有多大的风险性。”张先生说，银行推出的任何理财产品，都要事先经过严格的风险评估，在保证自身安全的同时，也要保证到客户资金的安全。

张先生提醒，购买投资公司的理财产品一定要把合同解读清楚，“投资公司的客户经理嘴上说得好听，也必须落实到合同上来，因为只有合同才具有法律效力。此外，一般来说，周期越长的理财产品，风险性越低；而周期较短的理财产品，就会有较高的风险性。”（据《重庆晨报》）



保户救人溺亡 人寿两天赔付

晨报讯(记者 杨阳)虽然还沉浸在失去亲人的悲痛之中，但中国人寿鹤壁分公司的关怀让王先生的家人得到了些许安慰，他们怎么也没想到，两天就能拿到理赔款。

王先生家住山城区石林镇，勤劳的他靠着一双手过上了富裕的日子，因为自己是家里的顶梁柱，他于2008年在中国人寿鹤壁分公司为自己投保了“国寿鸿丰两全保险(分红型)”，保额为10620元。然而，天有不测风云，2012年1月13日，王先生在汤河水库救人时不幸溺水死亡。

其家人悲痛之余，于2012年7月16日向中国人寿鹤壁分公司申请死亡保险金理赔。公司接到报案后，迅速理赔，两天后将31860元理赔款送到王先生家中。

2012《财富》世界500强榜单中 工商银行跃至54位

美国《财富》杂志公布的按营业总收入排名的2012年世界500强企业榜单中，中国工商银行以1,090.40亿美元位列全球第54位，排名较2011年提升23位，创造了工商银行参加该项排名以来的最好成绩。

榜单排名前三的企业与去年一致，但位次发生变化。去年排名第2位的皇家壳牌石油公司取代沃尔玛位居榜首，营业总收入为4,844.89亿美元；埃克森美孚上升一位居第2位，营业总收入为4,529.26亿美元；沃尔玛下滑两位列第3位，营业总收入为4,469.50亿美元。英国石油、中国石化、中国石油、中国国家电网、雪佛龙、康菲石油和丰田汽车分列第4~10位。

进入世界500强榜单的中国企业数量(包括内地、香港、台湾地区)再创纪录，达到79家，比去年增加10家，入选企业数量排在美国(132家)之后居全球第二。工商银行在上榜中国内地企业中排名第4位，居上榜中国金融企业首位。（工宣）

平安产险：

“7×24小时” 百公里道路免费救援 服务更贴心

晨报讯(记者 秦颖)8月13日，记者获悉，在2011年平安产险客服节调研中，“免费道路救援服务”被客户评为最喜爱的三大服务之一，今年平安将继续延续该项服务，向平安所有车险客户提供“7×24小时”百公里免费道路救援。

据了解，去年3月，平安车险向VIP客户和通过电话、网络购买平安商业车险客户提供了百公里内免费道路救援服务，9月份范围又扩大到平安车险全体客户，服务截止到2012年3月。为了让客户继续享受最需要的服务，平安产险将再延续“免费道路救援服务”。

2009年，平安车险“万元以下，资料齐全，三天赔付”承诺达成率99.84%；2010年，“万元以下，资料齐全，一天赔付”承诺达成率99.86%；2011年，“承诺不变，服务升级”，一天赔付承诺达成率99.94%。超过54万次客户足不出户办理车险理赔手续，免费救援服务帮助20万次客户解决紧急情况下车辆故障问题。

“除了倍受关注的理赔服务之外，平安产险提供了更多的人性化服务，尤其是在投保环节，除了提高报价的速度与精准度之外，上门收费、送单入户等服务更是节省了车主投保的繁琐手续。”平安产险鹤壁支公司工作人员在此也提醒车主，免费的道路救援服务范围在全国城市中心区100公里以内、施救车辆所能通行和到达的区域，在该路况遇到紧急情况，平安公司工作人员将火速前往救援。

拥有结算通，省钱省心真轻松

晨报记者 杨阳

家长：交学费省钱省心

韩女士的儿子今年被北京的一所大学录取，学校的通知书里还夹着一张办好的建行银行卡。

8月13日，韩女士来到新区一家建行咨询，银行转账怎样能少花手续费。工作人员表示，如果通过建行柜台转账，通常要收取最低2元、最高50元的手续费，一次转账5000元以上，手续费都是50元。

不过，建行的工作人员对韩女士说，她可以办理一张建行的结算通卡。目前建行正在开展结算通卡优惠活动，办理后一年内转账只要不超过3000次都免收手续费，一年后可以选择其他套餐服务继续享受建行的优惠政策，但不管选择哪一种套餐，只要使用了结算通卡，手续费就能比一般的转账方式优惠50%以上。不只是拿来交学费省钱，平时给孩子生活费都不用再花手续费了。

个体工商户：异地交易安全实惠

有没有这样一张银行卡：给生意伙伴汇款不付手续费，打个电话就可以转账，再也不用到银行排队，资金紧张的时候，这张卡还能融资解燃眉之急？有！那就是建行的结算通卡。

李先生做生意很多年了，以前每次结账时都会被扣掉不少的转账手续费。今年年初，一个客户向他介绍了建行的结算通卡——可以自动扣划、套餐付

费、批量转账、关联账户签约、交易资金托管、结算积分，对经常转账支付的人群来说非常实用。

建行结算通卡不仅可以帮李先生归集资金，还可以为他省去异地转账的手续费支出。遇到初次交易的对象，还可通过结算通卡的交易资金托管功能，做到买卖双方钱货两清。李先生感慨道，要是自己能够早点用结算通卡，能省下不少钱呢。

关联账户追加方便

听到朋友推荐，刘先生也心动了，但有些生意伙伴没有开通结算通卡，光他开通了会有用吗？

对此，建行的工作人员解释说，只要一个账户办理了结算卡，就可以把其他账户设置为关

联账户，即使所申请的关联账户没有开通结算通业务，彼此之间也同样可以免除转账手续费，用户还可以随时追加关联账户。现在刘先生的生意越做越红火了，最近又去追加了好几个关联账户呢。

三大特点为客户提供便利

灵活付费。提供套餐付费和收款方付费两种特有的收费模式。

交易安全。交易资金托管功能可以确保资金安全。在交易双方互不了解、互不信任的情况下，由银行提供信用保障，促成交易完成。例如买方购买一批货物，可对卖方的信誉没有把握，同时卖方也信不过买方，可以通过资金托管交易，由买方先把钱

打入建行中间账户，卖方即可放心发货，待买方收货后验货满意，再发出指令后确认付款，以建行的信誉为担保，保障买卖双方的权益。

操作便利。可以由客户约定固定时间，系统自动扣划至指定账户，还可以对关联账户进行批量转账。它收费十分优惠，提供汇款套餐，并有不同档次的套餐供客户选择。