获嘉交警收黑钱 公安部派员追责

公安部强调:不得以辞退协管员等非警务人员逃避究责
省公安厅出台6条严规,获嘉县公安局副局长被免职

今年11月20日,一段发布在网站的“获嘉交警收黑钱”视频引发大量转载,同时也引起了省公安厅、公安部的高度重视,公安部责成河南省公安厅严肃处理,并派出工作组赴河南督察。

26日,省公安厅交警总队召开全省交警系统规范执法电视电话会,责令新乡市交警支队负责人在会上作出深刻检查,同时出台《河南省交警系统规范道路执勤执法行为六条规》。今后,凡再出现路面民警、交通协管员收黑钱问题,对交警大队长一律给予纪律处分并调离交警队伍。

“获嘉交警收黑钱” 公安局副局长被免职

11月20日,一网站上发布了一段约7分钟的“获嘉交警收黑钱”视频。这段被标注为“见车必查,查车必罚,罚款不开票……”的视频,出自被称为河南交通维权人士的王金伍,他历时1年多,录制了334分钟54段视频,收集了74份罚款票据和数百名司机证词,内容详尽真实。

该视频在网上一发布,立即被众多网站和媒体转载。

获嘉县公安局副局长兼交警大队大队长被停职,涉事副大队长、中队长被免职,五名协警被清退。

26日,获嘉县县委、政府召开党政联席会议,对交警违规执法事件作进一步处理,经研究决定,除公安局副局长张启龙被免职外,直接责任交警刘建华、王新社二人清理出公安队伍,对未履行职责负有主要责任的县公安局法制室主任孙大金停止执行职务。

公安部派员督察获嘉交警乱罚款问题

记者26日晚从公安部获悉,针对日前媒体报道的河南省获嘉县交警乱罚款问题,公安部高度重视,立即责成河南省公安厅认真调查,严肃处理,并迅速派出工作组赴河南现场督查。

公安部有关负责人强调,凡是民警乱罚款、收“黑钱”的,一经查实,一律开除,触犯刑律的要坚决依法追究刑事责任。河南省公安机关要严肃追究乱罚款民警的直接责任,同时也要坚决追究负有领导管理职责、失职失察的上级主管领导的责任,不得以辞退协管员等非警务人员逃避、代替究责。

“获嘉事件”催生 交警规范执法6条规定

“获嘉事件”暴露后,省交警总队迅速行动,根据现行法律、法规,结合治理公路“三乱”有关规定,出台了《河南省交警系统规范道路执勤执法行为六条规定》。

省公安厅交警总队队长张益民说,凡再出现路面民警、交通协管员收黑钱问题,对交警大队长一律给予纪律处分并调离交警队伍。今后全省所有执勤交警必须携带执法记录仪执法,现场录像、现场拍照,现场及时取证,固定证据。凡交警不携带执法记录仪执法的可视为非法。

同时,张益民严令,任何县市公安局、城区派出所不得给交警大队、派出所交管巡防大队下达或者变相下达罚款指标。

交警执法6条规定为:严禁非执法主体行使交通警察处罚权;严禁不执行罚缴分离制度;严禁当场收取罚款不开具财政部门统一制发的罚款收据或者不如实填写罚款额;严禁违法扣留车辆、驾驶证、行驶证、车辆号牌;严禁执法时不携带执法记录仪、不按照规定使用执法记录仪或者不按规定着装、不携带执法证件、警容不整;严禁非执行紧急任务时使用警报器、标志灯具。 (综合新华社、《大河报》)

省高院“豫法阳光微博发布厅”上线
老板欠薪? 发微博找法官帮忙

工资拖欠一直不发,今后,进城务工人员拿手机发条微博就能找法院帮忙“讨薪”。11月26日,省高院启动豫法阳光微博“关注进城务工人员讨薪”活动,“豫法阳光微博发布厅”同时上线。

@豫法阳光是省高院的官方政务微博,26日上午,@豫法阳光微博的新应用产品“豫法阳光微博发布厅”上线了。这个微博“发布厅”包含“微博全直播”、“豫法阳光微博办事厅”和“豫法阳光民意沟通区”三大板块,互动性更强。

省高院网络办相关负责人介绍,“微博全直播”是一个微博整合平台,它把全省183个法院微博发布的全部信息集纳到这个平台上,所有微博内容将即时滚动在发布厅的主页面上。

“豫法阳光办事区”主要来解决网友的各类具体诉求,比如遇到“老赖”欠账不还,可以到“赖账户曝光区”反映问题,督促“老赖”履行法院判决。

不少进城务工人员不会打官司,遇到老板长期欠薪,只好以极端方式相逼。今后,遇到欠薪情况,进城务工人员用手机发条微博就能找法院帮忙讨薪了。

进城务工人员出现劳资纠纷,只要发布前面带有“#豫法阳光关注务工人员讨薪#”关键词的微博,微博信息就将出现在豫法阳光微博发布厅的“办事区”,栏目组将组织法官给予解答。 (据《河南商报》)

郑州小伙儿 弃当公务员做“菜王”

2013年“国考”笔试11月25日结束了,有数据显示,本届国考约有111.7万人参加,为历年最多,本届国考预计招录2万余人。其中最热的职位9411:1,可谓是千军万马挤独木桥。

难道只有这一条路走到“黑”吗? 不是!

郑州男子刘献炜曾考入南阳市卧龙区检察院,然而,在他身上却发生了从公务员到建筑工再到生鲜店老板的蜕变,他的父亲也因此与其不相往来。

两次创新均夭折

11月26日,记者来到刘献炜开的“乡里乡亲”生鲜店。他说,卖菜的这几年,曾对经营模式进行过两次大规模创新,最多时曾开了13家连锁店,但最终因为种种原因均没能成功。

刘献炜说,第一年他就赚了20多万元,主要是给酒店配送,他想做酒店做得再大,老百姓也不知道“乡里乡亲”是干吗的,也解决不了老百姓买菜贵的问题。所以,他把主要精力、财力投到店面上,最多开到了13家连锁店的规模,其中,一家分店一天就能赚4000元。后来,因为与合作人理念上出现分歧,他退出了。

“我不能砸了我的牌子”

刘献炜说,现在,每月的房租从3000元涨到6000元,利润只能维持正常运营,要想继续发展开连锁只能靠外来投资,因为只有规模经济才能降低采购成本。这中间也有要加盟“乡里乡亲”的,但刘献炜认为只有直营才能最大限度地保障食品安全,所以都拒绝了,“我不能砸了我的牌子”。

刘献炜的想法就是成为河南最大的生鲜产品服务提供商,再成为国内首家终端生鲜连锁上市企业。

刘献炜说,他当年放弃公务员,一是每天干的不是所学的;二是行政单位论资排辈,需要长时间苦等;三是亲戚朋友利用他的工作找他办事,不办得罪人,也没能力办。

一公司愿年薪10万元招刘献炜

前几天,记者陪刘献炜做客东方卫视“东方直播室”,向观众讲述了刘献炜从一名公务员到建筑工再到生鲜店老板的故事。

在节目现场,有一家公司负责人愿意提供一个年薪10万元可以施展才华的平台给他,如果能做到大中华区总裁,到时愿意提供给他1000万元的创业基金。

对此,刘献炜说,自己拿不下主意,一是放不下附近相熟的居民,二是舍不得自己所创立的品牌,希望能够和本地企业合作,继续延续梦想。 (据《郑州晚报》)