保证温

冬季装修具有干燥快、易散味等优势, 但刷漆、贴砖的时候要保证一定的温度

■冬装必备 刷漆 室温 10 摄氏度以上

冬季施工一定要有供暖设 备,装修中,墙面刷漆需要先做基 层处理,先刮一遍腻子,等干了之 后还要再刮1遍~2遍。刮的时候 第一遍如果没有干透,第二遍就 无法施工。即使第一遍干了,也还 要进行打磨,如果没有暖气,要么 工期会拉长,要么根本不好做,所 以要保证足够的温度。

冬季天冷,开供暖气之后最 好不要开窗,保证刷漆时室内温 度在10摄氏度以上。一般墙漆的 说明书上会写5摄氏度以上,其 实 5 摄氏度是不够的。

提示: 有的消费者希望把家 里的供暖设备改成地暖, 地暖的 铺设一定要先做好, 做完之后再 进行接下来的装修。

木作 留出伸缩缝

由于木器产品容易受热胀冷 缩的影响,冬季施工必须控制好 接缝的问题。以实木地板为例,在 冬季板材处于收缩状态,如果安 装过密,到了夏季气温升高时,板 材会膨热,装修时接缝过小,会因 为没有给板材留出伸展位置而造 成批析变形。

厂家在施工时通常会在靠墙 面的一侧,留出至少0.8厘米~1.0 厘米的缝,目的就是防止热胀冷 缩,而安装踢脚线也是为了掩盖 这样的伸缩缝,起到美观的作用。 现在市场上所出售的木地板,多 是插槽式的,消费者用肉眼看不 到地板之间有缝,但实际上缝隙 大小设计合理、均匀,表面看不出 来,也不会影响美观。

提示: 冬季装修瓷砖的铺贴 也需要留出伸缩缝,但是可能不 需要木地板这么明显。

开窗通风 注意时间

冬季北方有暖气,装修完成 后的家里通风散气与其他季节相 比,有更多需要注意的内容,主要 在通风时间和开窗大小两个方面

遇到恶劣天气时, 开窗通风 时间尽量短一点,中午开1个~2 个小时就够了,建议白天开窗通 风,晚上关上窗户。晚上关窗一是 为了安全, 二是防止夜晚突然降 温,造成暖气管冻裂。

提示:一天通风2小时就行, 如果通风时间过长,墙漆表面的 水分蒸发掉了,内部的水分还有 很多,容易造成墙面开裂。

冬季气温降低,无论是跑卖场选购建材产品,还 是装修工人到家里施工,都会受到不小的影响,所以 在多数消费者看来,冬季不适宜装修。冬季装修有诸 多需要消费者和装修工人注意的问题, 但合理处理 温度湿度,冬季仍可成为装修的好时机。



冬季装修铺装地板时,需要留出足够的伸缩缝。



墙面刮腻子需要有足够的温度,才能保证施工的规范。

■冬装优势 空气干燥利于水分挥发

多数人认为冬季太冷不利于装修,但是冬季装修也有 它的好处,比如天气干燥,有利于装修过程中水分的挥发。 另外北方家庭都有暖气,冬天新房子供暖之后也有利于干 燥,比其他季节施工干燥更快。

间歇施工 易于散味

冬季装修往往会因为过春节的缘故产生一些跨年工 程,可能有20天到1个月的时间不能施工。此时建议在停 工前可以墙面贴砖,但刷漆部分尽量只做基层,比如先刮完 腻子,底漆和面漆等来年开工后再刷。

因为冬天供暖之后家里温度上升,气候干燥,墙里的水 分在往外散发时速度加快,面层的漆一旦年前施工完毕,漆 膜包住表面容易挤出裂缝。建议消费者来年再刷漆,这样 还有利于甲醛等有害气体的挥发,对散味也有好处。

更多专业人员选择

冬季是装修的淡季,设计师、项目经理、施工队时间都 比较充裕,消费者有更大的可选择空间。过去可能一些有 经验的工长、设计团队因为忙不过来,很难由他们提供服 务,冬季淡季他们都闲下来了,消费者可以挑装修队伍里面 更拔尖的、工艺更精湛的设计师和工人为自己服务。

现场察看3次,发现装修中所

■装修提醒

现在很多装修施 工都是现场搅拌水泥 砂浆,室内的温度保 证是在0度以上, 般不需要做防冻处 理,但是在搅拌水泥 砂浆前,放置在室外 的沙子应该先筛一次 或者两次,以免温度 过低,产生结块。尽量 不要添加防冻剂,因 为多数防冻剂不环

提前买建材产品

有些消费者认为 年末买建材,会更省 钱。实际上冬季装修 的材料选购, 尤其是 主材的选购一定要提 前,因为每年材料厂 商放假比较早, 临近 春节物流成本会提 高,所以尽量不要拖 得过晚。一般到1月 时,一些厂家会涨价, 主要是物流和仓储的 成本上升,厂商不希 望再屯货了,货源跟 不上,老是缺货断货, 装修起来也比较麻

不同瓷砖 区别对待

部分地砖、瓷砖, 在冬季铺装之前要经 过泡水处理, 使水分 达到饱和状态, 粘接 时才不会由于吸浆水 导致与水泥粘接不牢 固,出现空鼓、脱落的 现象。但是每个品牌 的瓷砖要求不一样, 工人一定要仔细阅读 说明书,有的砖不能 泡水,有的砖必须泡 水。需要泡水的砖,一 定要泡够。有的工人 只是在水里沾湿了就 贴,可能会产生隐患。 有的砖不需要泡水, 一旦泡水后,必须要 等砖干燥后才能再铺 贴。所以为了不耽误 装修,工人一定要认 真看瓷砖的说明书。

尽量别用防冻剂

(新京)

装修常识不可少

购置新房后给新房装修是必不可少 的。但是,目前家装市场鱼龙混杂,装修公 司良莠不齐,特别是装修后产生纠纷的也 不在少数,为避免产生不必要的纠纷,本文 为您提供相关装修常识。

"懂点行"很关键:多咨询装修公司的 业务顾问,强化培训装修知识,简单辨识所 需建材的优劣和价格,做到基本心中有数。

用材料不对或以次充好应立 即交涉纠正。

签订装修协议是最有效的保障: 找有 资质的装修公司签订装修协议,签订协议 以前,要将具体细节进行整理,对使用材料 的品牌、型号、规格等列出较为详尽的清 单,包括装修的大致预算、装修档次、装修 风格、施工方式、装修重点都要详细说明。

竣工验收必不可少: 每完成一项工程

装修开始后每周至少到装修 都应该随时进行验收,包括质量是否合格、 是否偷工减料、是否按设计施工等。确定家 装项目检查、验收标准,严格把握好主要环 节的验收工作。

> 提供竣工保修单确保万无一失:验收 合格后结算前,施工方应向业主提供水电 路图、工程变更记录、隐蔽验收记录、材料 进场验收记录、防水闭水试验记录、中期验 收记录、竣工验收记录及工程结算单。工程 验收合格,应进行工程结算,从验收合格之 日起进入保修。 (王丽君)

12月9日

华帝回馈老顾客 将举行"内购会"

12月5日,笔者从华帝燃具股份有限公 司鹤壁营销中心了解到,公司将于12月9 日在淇滨区淇滨大道华帝生活体验馆举行 "内购会"

华帝燃具股份有限公司公司的目标是 以"持续稳健、专业化、高品质、高技术、高档 次"为发展模式,致力于做全国厨卫领导品 牌,成为全球有影响力的厨卫制造和服务 商,成为世界上最具竞争力、被公众及投资 者认为是卓越的具有文化特色的专业企业。

"华帝成立 20 周年,在华帝销售人员共 同努力下, 华帝公司取得了辉煌的成绩,公 司对全体员工亲属及老客户的大力支持表 示衷心的感谢! 为此华帝销售总部特批,12 月9日将举行华帝员工亲属及老客户内购 会,让千家万户都使用华帝产品。相信在未 来华帝能创造出更加辉煌的业绩。"华帝燃 具股份有限公司鹤壁营销中心总经理助理 郭慧说,"此次'内购会'参与品类有整体厨 房、烟机、灶具、热水器、消毒柜、壁挂炉等。 此次活动规模空前,低价震撼。欢迎员工亲 属及老顾客到店内选购。"

据了解,中山华帝燃具股份有限公司成 立于 2001年 11月 28日, 其前身中山华帝 燃具有限公司。公司主要从事生产和销售燃 气用具、厨房用具、家用电器及企业自有资 产投资、进出口经营业务。

目前,华帝产品已形成灶具(燃气灶、沼 气灶)、热水器(电热水器、燃气热水器和太 阳能热水器)、抽油烟机、消毒柜、橱柜等系 列产品为主的500多个品种,燃气灶具已成 为中国灶具领导品牌,燃气热水器、抽油烟 机分别进入全国行业三强。

Valli華帝 _{集成厨房}

买慕思寝具就有机会 获马尔代夫蜜月游

"2012年12月12日的谐音是'我俩要 爱,要爱,要爱',因为这个谐音,这个原本普 通的日子变得'很有爱',许多人将这一天定 为'求爱日',为了庆祝这个温馨有爱的日 子,慕思寝具特推出"2012-12-12,让我们 结婚吧! '主题活动,从12月8日到2013年 1月1日,消费者只要购买慕思寝具的产品 就有机会获得马尔代夫蜜月游,并有各种精 美礼品相送。"12月5日,在位于淇滨区华夏 南路正阳·爱家国际家居广场二楼的慕思寝 具鹤壁专卖店,经理钟清华向记者介绍说。

据介绍,此次活动共有四重大礼相送, 第一重大礼为到店有礼:入店就送"慕思精 美手机壳一个或睡眠音乐 CD 一张"(任选 其一)。第二重大礼为开单有礼:开单即可参 与大富翁掷骰子互动游戏, 有机会获得毛 巾、浴巾、拖鞋、伞、CD、护颈枕等奖品。第三 重大礼为每购物满 5000 元送蜜月游抽奖刮 刮卡一张(每消费满 5000 元送一张刮刮卡 以此类推)。第四重大礼为送精美赠品:12月 12日结婚的夫妇可均获浴鞋一双;购满 5000元,送浴巾1条;购满1万元,送浴袍1 件;购满2万元,送旅行枕1个;购满3万 元,送慕思音乐枕1个。

"此次活动的重头戏在刮刮卡上,其中 特等奖10对,奖品为马尔代夫蜜月游;一等 奖 20 名,奖品为爱迪奇儿童床垫一张;二等 奖 40 名,奖品为慕思结婚床上用品。"钟清 华介绍说,慕思是中国健康睡眠产业的领导 品牌,是全球健康睡眠资源的整合者,其整 套健康睡眠系统(床架+排骨架+床垫+ 床品)可根据人体不同部位的重量,让身体 的每个部位得到完全支撑和放松,减少翻身 次数,为使用者提供优质睡眠。





