



[两性战争]

计时拥抱

□唐玮

近日读报，偶然看见一篇文章，说的是夫妻之间如果每天能够拥抱一分钟，不但可以增进两人之间的感情，而且对彼此身心都大有裨益。文章还引用了心理学家的忠告，看来可信度应该是蛮高的。

我专门把报纸拿给老公看，他一看完便猜透了我的心思，说：“那我们就按照报纸上说的执行吧，每天早晨上班离家之前拥抱一分钟，可以吧？”我对老公的善解人意感到还算满意。

第二天早上，我俩分别时果真就拥抱了几分钟，让人感觉久违的甜蜜与温暖。而且效果特好，正如报纸上说的：一整天都心情愉悦、精神饱满。

第三天早上，没想到只隔了不到48小时，老公就忘记了约定，匆匆出门。我故意不提醒他，等他下楼之后才给他发短信：“亲爱的，你出门之前不是忘记了一件事？”老公才折身而返，履行了“义务”。

第四天早上，真高兴他没忘，出门之前主动走过来将我拥在怀里，一只手还轻轻地拍着我的后背。我以为他是在用“身体语言”安抚我，正准备发表几句感恩戴德的话，谁知我还没开口，就听见他说：“一分钟时间到。”我不依，抱住他不放：“没到，还没到，才半分钟。”

老公退后一步，很肯定地说：“怎么没到？我打了拍子的，60下，一秒不多，一秒不差。”



[机关算尽]

给局长点烟

□刘建广

小王最大的心愿，就是能像办公室里的、小李、小张、小赵他们那样给局长点一次烟。每次局长来办公室的时候，小李、小张、小赵都会很自然地围上前去，给局长递过一支烟，伸过打火机来，“啪”的一声点着，开始天南地北地胡侃神聊。小王不抽烟，但也幻想着能在局长面前有一个表现的机会，可每次都被小李他们抢在了前头。小王直恨自己没用，跟人家学吧，又实在难为情。可眼看着几年下来，小李调到别的科当科长了，小张浮动了一级工资，小赵也……只有他还在原岗位上默默无闻地奉献。

局里新建了一批住宅楼，眼看就要竣工了。这几年因为没房子，小王和女朋友的婚期一拖再拖。女朋友苦口婆心地开导

他，说你要抓住机会，别死要面子活受罪，一没钱二没权将来谁会瞧得起你？没办法，小王只好忍痛花了半个多月的薪水，专门去商场买了一个高档打火机，一条高档香烟，开始等待机会。

那天其他人都不在，小王正坐在办公室里发呆。局长突然推门进来，吓了小王一跳，腾地站起来，说：“局……长。”局长在办公室里扫了一眼，目光落在小王脸上，说人呢？小王说都出去了。局长转身就走。小王猛地想起自己苦心准备的一切，情急之下，壮着胆子喊了一声：“局长！”局长一愣，转过身来，说有事？小王赶紧去抽屉里拿烟，抖抖索索地撕开包装，抽出一支，小心地递给局长，说：“局长，您抽烟。”局长笑了笑，伸手接过了小王的烟，叼在嘴里，伸头过来。小王赶紧掏出那只蓄谋已久的打火机，手颤了两颤，终于对准了香烟……恍惚间，小王看到了新房的钥匙，看到自己当上了科长……他陶醉得几乎要闭上眼睛，下意识地轻轻按下打火机按钮——只听“啪”的一声，打火机突然蹿起尺余高的火苗，瞬间引燃了局长的头发！局长惊叫一声，慌忙用手拍灭头上的火苗，然后狠狠地瞪了小王一眼，转身摔门而去，留下呆若木鸡的小王和一屋子刺鼻的焦糊味。

[如此世相]

不如挨罚

□陈月明

元旦期间我回了趟老家，几年没回，家乡已是面貌一新了，一幢幢大大小小的洋楼建得错落有致。

回家后的第一件事，就是去老同学家串门，和几位同学开着我这当年的那辆金杯，去县城的另一位同学家。

车开到离县城不到一公里的地方，被几位交警拦住要执行检查。反正我的证件手续齐全，查就查吧！我把车停靠路边，拿出证件让他们检查。一位交警翻了一遍证件，又看了一遍车身的前后和车牌号，拿出罚单说：“同志，你的车环保超标，影响市容，我们必须照章办事，罚款200元。”几位同学见要罚款，七嘴八舌帮我说了不少好话，说我在广州打工几年没回家，车放家里没人开，生锈和灰尘肯定是有的……能不能网开一面？交警同志最后答应不罚款，但必须把车开到对面那家汽车美容中心洗完车才能领取证件，要不就得罚款。

我心想洗车就洗车吧，洗车打蜡才100块钱左右，这样算我还赚了百来块，车也洗了，一举两得，总比挨罚好。

那家汽车美容中心的员工见我开车过来，热情地接待了我们，洗车打蜡，花了近50分钟。洗完车打完蜡后，车内的那种清香感有如新车，坐在车内真还有点自我陶醉的感觉。

有位洗车工人说：“先生您的车美容做完了，您去付款吧！”我来到收银台对收银小姐说：“小姐，结账。”她按了一下电脑说：“先生，您是交警同志介绍来的环保超标车，您得付300元。”“300元”？我惊讶地看着对方：“小姐你这不是坑人吗？这不是开黑店吗？我平时洗车打蜡还不到100元，今天怎么要300元啊？”她有些不耐烦地说：“谁叫您的车是违章车！”早知如此，还不如挨罚。

[啼笑皆非]

我说了不算

□娜拉

“我说了不算，你看我就是个公司的小职员，我有什么权力答应给您安装纱窗呢？”对面的小姑娘不急不缓，坐在自己的位子上，答复我关于“新买的房子没装纱窗”的疑问。她说她的职责就是收钱，其余事情不能做主。我无意为难一个年轻员工，于是交上尾款。

“您看我就是个干活的，就是跟着您

验房子的工人，漏水的事情我真是说了不算。”穿工装的小伙子在新房子里，对我憨憨地笑着，看得出来是个聘用民工，我无心多说，于是在检验书上签了意见。

“这个煤气表安装的问题是我负责，这个检测报告要煤气公司来做，他们什么时候来我可说了不算，您问为什么不检测就交房呀？您可以不收，等手续齐全了再来，这个您说了算，我说了不算。”工程部的经理响亮地给我解释，很快我领会了他的职责范围，不再多说。

“物业管理费交是交到我这里，我就是一个物业负责人，工作就是为您服务，你说空调眼位置不对的事情，我说了不算。您如果觉得我技术行，您去找个电钻我给您去打眼。”物业管理处的经理可怜巴巴地望着我，很清楚我不会让他一个扎领带的人去给我家的墙打眼。

行，从楼上到楼下，再由楼下到楼上，我什么问题也没解决。

买房子可算是让我长了见识。“真是对不起，让您每天打电话过来催款，其实这事我说了不算，您想我不是老板，二不是财务，我手里如果有钱，保证第一个给您，真的，我说了不算。”我拿着手机，对那边的客户解释，带着一脸的真诚。



[职场人生]

接受磨炼

□陈双喜

从台湾来的研发经理是个工作狂，每天工作到深夜，而且他有一句口头禅：“合理的要求为训练，不合理的要求为磨炼！”因为这句话，我们没少吃苦头。研发部原先有10人，可这两个月来，先后有三个人离职，但经理不招人补缺，而是将他们的工作全部分摊给了我们剩下的七个人！我们的工作本来就重，这下更是不分日夜地忙了，就连星期六和星期天晚上也得加班到十点，看着我们手忙脚乱的样子，经理却仍然毫不怜惜地说：“接受磨炼吧，你们马上就会成为高手中的高手！”

没办法，快到年底了，为了双薪和红包，我们七个一致咬咬牙，忍了！并且约定：一旦双薪和红包到手，经理不走，我们就一起走！

可就在上星期，一件重要的研发案还是因为人手不够延误了，情报显示：在这件研发案上原本落后于我们的竞争对手竟然跑到我们前面去了！为此老板相当震怒，特地从台湾的总公司打来电话，把刚满试用期的经理给免职了。

经理走的那一天，我们送他，他情绪很低落，想起他拼命地工作，却还是落得个被炒的下场，我们也觉得老板下手太重了，于是，我们七个一起安慰他：“接受磨炼吧，打工和生活不都是这个样子！”

[芸芸众生]

一元炒粉

□张益阳

晚上12点抵达广州，替亲戚打理小厂的老乡郑重告知：“包吃包住”其实只包中、晚餐，早餐自行料理。

趁着未安排上班，漱完口、抹把脸，便在工业区溜达。来到一流动早点摊，摊

主大嫂麻利地给食客递散粽子、瓶装豆浆……投过余光，自来熟地搭讪：新来的！吃早点？我晃晃手中燃着的香烟，摇摇头。

半根烟工夫，摊点周围的人渐渐散去。“那盒装的是什么？”我问摆摊大嫂。“一元炒粉。”我以为自己听错了。如今物价像脱缰的野马，内地炒粉也是4元，何况广州？疑虑间，大嫂打开盒子——哇，简直“餐”不忍睹：分量——不及正常炒粉的1/5；制作——煮过的新鲜米粉拌上酱油；作料——几片萝卜干和几粒辣椒豆腐。

“若碰上像我一样以烟代饭的，大嫂可没早餐生意做了！”我调侃道。大嫂快嘴：“告诉你，这里厂挨厂，都是外来工，恨不得一分钱掰成两半用。叫他们早晨掏5元钱吃份炒粉，等于杀了他们。而将炒粉拆成几份，一元一份，就愿掏腰包了。”“你们做生意的真会算计！”“上有老下有幼要供养，没法子呀！当然上天保佑，一个早晨200盒炒粉还是卖得动的。仅这一项，收入毛毛雨呀！”

说话间，又来了几位工人，将大嫂卖剩的几盒“一元炒粉”来了个大清除，人倒没走，就地解决起来。他们吃得很文雅……足足用了几分钟。若不知内情，见他们如此这般细嚼慢咽，定会以为吃的是什么山珍海味……

第三天，我正式在小厂上班。可能是货单没有开出来的缘故，某些工友居然端着那些“一元炒粉”盒子进了车间。车间师傅领我进办公室，详细讲解一些操作细节、注意事项，此时，车间里却闹闹一片，由于工友们说的是方言，我一句都没听懂，我便问师傅，师傅说别理他们，无非在为谁没吃早餐谁小气而相互取笑。

我终于弄明白，工友们将炒粉堂而皇之端进车间，意在证明谁吃了早餐，证明谁不抠门、不吝啬、不小气！看来，吃这玩意还真不简单，有时包含了形式、过程和面子，填不填得饱肚子倒在其次。于是，卖方的微型炒粉与买方的面子找到了契合点。

我想，我可以写篇文章，看能换几盒“一元炒粉”了。

[机关算尽]

经济学数学

□刘良

那天，在人才市场转了几圈，我才知道像我这会计专业刚毕业的学生太难找工作了。一要经验，二要担保，我一条都达不到。正郁闷间，可巧路过一家建筑工地。工地的围墙外贴着一张招聘启事，其中要招工地管账一名，无任何附加条件。我欣喜若狂，真是天上掉馅饼，在这里可没有什么竞争对手，这份工作非我莫属了。

听说来应聘管账的，工地老板亲自接待了我。我递过去一摞相关证件，老板一打开细看，露出很满意的表情。接着他又和我东拉西扯了一会，我应付得体，表现出良好的修养和深厚的学识，看得出来成功在即……

哪知就在我一颗心想落下的时候，老板提出了一个问题：“你对数字敏感吗？”简直是废话，对数字不敏感，还能当会计？老板看出了我的不屑，说：“出一道题，你答对了，就留下；答错了，就走人。”

老板问：“对一个民工来说，一天10元和一个月300元有没有不同？”我愣了，早就听说一些公司招聘时花样百出，我得留点心眼，不能轻易作答，以免上当……想了一下，我暗自偷笑。一个月有28天，有30天，有31天，这当然有所不同。于是，我得意地反问道：“那要看一个月按多少天计算？”老板白了我一眼，说：“当然按30天计算。”于是我沉思再三，最后答道：“没有什么不同。”老板摇摇头说：“又是一个书呆子，你可以走了。”

我火了，很不服气地追问道：“那我想请教一下，它们的不同究竟在哪里？”老板说：“一天10元，事做完了没事做，就没有10元；待料停工了，就没有10元；突然停电了，也没有10元……而一个月300元，不论干不干，哪怕他只干了20天，你也得付他300元，这就是区别。”末了，老板盯了我一眼，说：“这叫‘经济学数学’，你没学过？”