

揭开非法传销内幕

◆晚报记者 柯其其 文/图

看点

9月16日,山城工商分局奔流工商所在山城区春雷路中段端掉一个非法传销窝点,解救了150多名来自湖南、广西、湖北、福建等地的成员,其中包括罗某等3名大学生。

9月2日,奔流工商所在长风中路端掉一个传销窝点,解救了80多名来自云南、四川、贵州等地的成员。

8月1日,山城工商分局在山城区奔流街、长风路及红旗街端掉三个传销窝点,共解救了390名来自江西、吉林、四川、广西、广东、贵州、重庆、河北等地的成员。

被解救的大学生小罗告诉记者:“我是在思想上被控制后,心甘情愿被他们利用了。”小罗的经历或许能让我们对非法传销的真面目有所了解。

新人想办法。
……

【“洗脑”之后只想钱】

当小罗意识到“崇高而伟大的事业”其实就是非法传销时,他对好友的欺骗非常愤怒。他责怪好友时,好友不仅不生气,反而对他更加关心,并且劝说小罗既来之则安之,先听听课,如果仍然无法接受传销,再走也不迟。

在朋友的劝说下,小罗向非法传销迈出了第二步——同意接受“洗脑”培训。

给小罗讲课的是一位据说已是“主任”级别的年轻人。他先是结合个人经历分析影响成功的因素,诸如环境、观念以及

人性的弱点等。然后向小罗灌输一通“上大学是浪费时间、人的前途都是黑暗的、毕业即失业”之类的话。“主任”的一番话,小罗觉得也不无道理。

此后,这位“主任”以彩票、股票等例子,证明人只要抓住机会就能取得巨大成功,不断向小罗灌输一夜暴富的理论,让小罗听得热血沸腾,想发财的欲望越来越强烈。小罗说:“在那种环境下,人人都很疯狂,脑子里除了钱什么都不想。”

【在泥潭中越陷越深】

袁利刚所长说:“许多非法传销者,一开始对传销都很反感,但经过在封闭的环境下不断被‘洗脑’以及财富欲望的膨胀,慢慢迷失了自我,于是开始去骗别人,最终由受骗者变成了行骗者。”袁所长还

说,非法传销人员“拉人头”,基本上都把亲朋好友作为行骗的目标,从而在非法传销泥潭中越陷越深,许多人为此亲朋反目,甚至倾家荡产。

思前想后,小罗最终缴纳了“上线款”,但他不愿向记者透露具体数额。小罗说,加入非法传销组织后,他明知道是在干违法的事,但为了早一天把“本钱”捞回来,按照“公司”要求,他开始拿起电话在亲朋好友中寻找目标。

在工商执法人员查获的“传销笔记”中,对于如何通过电话诱骗目标上有相当详细的说明。第一次打电话,主要是和对方联络感情。第二次打电话则要表现出自己所在公司待遇好、薪水高,以此吸引对方。然后再以“公司”招人、可以帮助对方谋到职位为由,进一步使对方动心。第三次打电话时,如果对方表示想加入,则要欲擒故纵,不要马

背离商品本身实际价值,一些传销商品根本不具有使用价值,服务项目纯属虚构;二是要求加入者缴纳一定的费用或一次性认购一定数量的产品;三是加入者获得的收益,是从介绍他人加入时所缴纳的费用中赚取的,且收益数额由加入者的先后顺序而定,主要以“拉人头”为主;四是非法传销多为空头公司,主要以异地运作集中管理为主,并且工资由人工发放,没有任何收据。

胡振平说:“2004年我们就开始查处非法传销案件,当时的非法传销还有产品,现在则根本没有任何实物,所谓的传销其实就是诈骗。如今,非法传销已变成了‘拉人头’,而且组织更加隐蔽,不易被发现。成员低龄化的趋势也比较明显,非法传销活动更加复杂。”山城区公安分局副局长王宏接受记者采访时表示,非法传销活动不仅违反国家有关法



人邀亲人,可以出来玩、找工作为由……在邀约时,要贬低对方的生活现状,刺激他。

——从你的新朋友踏上火车的那一刻起,就意味着你离成功越来越近了。

——新朋友到来之前,要把对方的年龄、性格、爱好等情况告诉寝室领导及老业务员,领导会有针对性地安排带朋友的人进行引导。

——见到新朋友要主动为对方提包,要问吃了饭没有、路

【“崇高而伟大的事业”】

小罗21岁,今年9月他被好友骗到鹤壁,开始参与非法传销活动。

今年8月,小罗的一位好友多次打电话告诉他,说自己在一家“公司”工作,每月能挣8000元,他所在的“公司”发展前景特别好,而且从事着一项“崇高而伟大的事业”。考虑到小罗是自己的好友,他特意找到老板为小罗争取到了一个职位。这位朋友暗示小罗,来“公司”上班一定能发家致富。

此时,小罗从广东某高校毕业后,一直找不到合适的工作。听罢好友的一席话,他动心了。小罗说:“我一直希望能出人头地,却一直苦于没有机会,有这么好的工作等着我,当然很有兴趣了,因此心里特别感激朋友的关照。”

来到鹤壁后,小罗受到了好友和“公司同事”的热情款待:吃饭、洗澡,陪他四处游玩,还有人为他洗衣服,当天晚上还专门为他召开了一次欢迎聚会,大家在一起谈人生、谈理想、做游戏,这让小罗感觉非常好。直到后来他才发现,所有这些不过是骗人的把戏罢了。

山城工商分局奔流工商所所长袁利刚告诉记者,小罗受邀加入“公司”,只是陷入非法传销泥潭的第一步。在工商执法人员查获的“传销学习笔记”中,就有如何“邀约”的内容:

——加入不是目的,发展下线才是硬道理。新朋友决定我们得到多少,发展下线是我们致富的途径。

——行动第一步是列出分类表,亲人、朋友、同学、同事、战友,他们的学历、工作、收入、家庭情况、兴趣爱好、性格等。第二步是邀约,包括上门、书信和电话联系。

——子女邀父母来时,可以借口生病、出事;父母邀子女,以找工作或过来玩为由;亲



上累不累,要让其给家里打电话报平安。回到寝室后,要消除朋友的恐惧感,给对方拿拖鞋,问他带牙刷没有,如果没有就去为他买。

——(新朋友安顿下来后)推荐人要与新朋友保持一定距离,把新人交给带朋友的人。不要和新人说太多的话,只谈过去的事,多讲身边一些成功的例子,贬低他的过去。要把自己包装成老板形象,有钱就有房子、汽车、美女、帅哥,让新朋友看到希望。与新朋友只谈人生、理想和未来,不谈公司制度和产品,告诉新朋友要虚心、好学、听话。

——24小时紧跟新人,哄他高兴。新朋友来到后,要以他为中心,要时时刻刻让其高兴。如果对方有情绪,要及时向领导报告,当对方闹情绪时,我们要打不还手,骂不还口,必要时要向对方下跪。

——不要急着让新人缴纳上线款,要有耐心,想办法启发



执法人员向非法传销人员宣传非法传销的危害。

▲8月1日,山城工商执法人员在山城区奔流街端掉一传销窝点。
▼查获的“传销笔记”。



上答应,吊足对方的胃口。第四次打电话时,便可以和对方定下到“公司”来的时间了。此外,打电话时还要求有“三谈”:谈人生,谈理想,谈未来;还有“三不谈”:不谈公司产品,不谈公司制度,不谈上下属关系。

由于小罗加入非法传销组织时间较短,工商执法人员端掉他所在的这个传销窝点时,他发展下线的计划尚未成功。小罗说:“我花了钱,却连产品是什么样儿都不知道。希望大家不要再上这样的当,受这样的骗了!”

【非法传销就是行骗】

多次参与查处非法传销案件的山城工商分局监管科科长胡振平告诉记者,非法传销的实质就是行骗。

胡振平说,判断传销是否非法,可以从四个方面来认定:一是传销的商品价格严重

律法规,危害金融和市场经济秩序,还容易引发治安和刑事犯罪案件,给社会稳定带来严重危害。今年,山城区已经发生了两起因受骗者拒绝加入非法传销组织而跳楼的悲剧。

王宏说:“非法传销害国害民也害己,大家一定要认清非法传销的本质和危害,不要参与任何形式的非法传销活动。”

小罗也表示,远离非法传销其实并不难。首先不要轻信那些热情、主动为你介绍工作的亲戚和朋友,其次不要相信一夜暴富的神话,最后要对非法传销有所了解,避免因无知而上当受骗。“如果不慎落入非法传销的陷阱,一定不要把自己的身份证、现金、通信工具等交给别人,更不要听他们讲课。要想办法与外界联系,寻找各种机会脱身,然后在第一时间向当地警方报案。”

(线索提供:苗建宏)