

## 1982

回顾我市改革开放的历程,不能不提到陈建新。30年前,头脑灵活、善于经营的陈建新如鱼得水,他抓住了“让一部分人先富起来”的发展机遇,凭借传统的烧鸡制作手艺,率先成为一名个体老板。

陈建新曾被众多媒体称为“烧鸡大王”。30年来,作为先富起来的一部分人之一,陈建新对改革开放一直感恩不尽。10月27日,陈建新接受采访时对记者说:“一开始卖烧鸡被当做资本主义尾巴,后来改革开放政策给我撑了腰,改革开放让我走上致富路。如果没有改革开放,我永远也富不起来!”

## “烧鸡大王”走上致富路

晚报记者 陈志付



陈建新,1949年生,鹤壁市建新烧鸡店老板。

### “地下工作”回顾

自上世纪70年代末以来,但凡鹤壁人,恐怕都吃过“建新”烧鸡。其实,陈建新的做烧鸡生涯从1969年就已经开始了,只

是在改革开放之前的那10来年里他做烧鸡生意一直在做“地下工作”,用他自己的话说就是“打一枪换一个地方”。

陈建新是共和国的同龄人。1969年,陈建新在家乡滑县拜师当学徒,学习制作烧鸡。一年后,他与爱人一起来到鹤壁尝试做烧鸡生意。那时,“割资本主义尾巴”风声正紧,他只好躲到郊区农村破旧的窑洞里偷偷地做烧鸡,然后由爱人挎着烧鸡篮子提心吊胆地到矿区去销售。当时煤矿工人的收入相对较高,挎一篮子烧鸡到矿区转一圈就卖完了。陈建新一看这生意能做,于是他和他爱人分工合作,白天由他进山区到农户家里收购活鸡,爱人则挎着篮子去卖烧鸡,晚上回来夫妇二人一起加工烧鸡。那时收购的活公鸡每公斤0.9元,收购的活母鸡每公斤0.97元,做成的烧鸡销售价为每公斤2.60元。陈建新和爱人每天都要忙到次日凌晨两三点钟才能休息,天刚亮就要起床,再分头去活鸡和卖烧鸡。

“那时做生意就像做贼一样,心里一点儿也不踏

实,加工和销售烧鸡都要打一枪换一个地方。”陈建新说,改革开放以前,他最怕遇见市场管理委员会的人,加工烧鸡就像做“地下工作”一样,卖烧鸡要学会“打游击”,一旦让市场管理委员会的人抓住了,就要被处理,他收购来的活鸡和做成的烧鸡经常被没收。而且,那时候做生意还被别人瞧不起,在别人面前总觉得自己矮三分,根本不像现在可以光明正大地做生意,可以理直气壮地赚钱。那时候,就连他的孩子们在学校里都不敢跟同学说自己家是卖烧鸡的。

### 堂堂正正当老板

1978年年底,鹤壁市建新烧鸡店在市区正式挂牌,一直偷偷摸摸卖烧鸡的陈建新光明正大地当起了个体老板。

当时,改革开放刚刚拉开序幕,人们对“割资本主义尾巴”尚心有余悸。而早在1969年就加入了中国共产党的陈建新这时已经看到了中国经济社会发展的趋

势,他敏锐地感觉到“越穷越光荣”的时代将成为历史。陈建新说,入党以后他就想到了一个问题,难道社会主义会让老百姓一直穷下去吗?1978年以后,政策果然越变越好,他终于可以放开手脚去做烧鸡生意了。

有十一届三中全会以后的富民政策的引导,头脑灵活、敢于吃苦的陈建新在改革开放的大潮中如鱼得水,他的烧鸡店也由当初的一张桌子、两把椅子、三名员工的十平方米的小店,发展成为拥有1个总店、5个连锁店、2个加工厂共计50多个员工的鹤壁市建新食品有限公司。陈建新说:“改革开放后,政府鼓励和扶持个体私营经济发展,让我的生意能够发展到今天的规模,这完全是沾了改革开放的光,是改革开放让我走上了致富路。”

作为个体老板,陈建新率先投身于改革开放的大潮之中,成为改革开放后最先富起来的一部分人之一。因而,他被誉为个体私营经济发展的带头人。“以前偷偷摸摸地卖烧鸡,这30年堂堂正正地当老板。以前赚了钱不敢说出去,现在有改革

开放的政策撑腰,我不用再‘隐瞒’自己靠卖烧鸡发了财的事实。”回顾发家致富的历程,陈建新感慨万千。

### 卖烧鸡也能当劳模

改革开放让农民出身的陈建新成了市场经济的弄潮儿。2000年,新疆维吾尔自治区的多家媒体相继报道了这样一条新闻:河南省鹤壁市“烧鸡大王”陈建新积极投身祖国西部大开发,与新疆国有企业沙湾钢厂联合创办建新食品有限公司沙湾钢厂分公司。在沙湾钢厂分公司投产仪式上,陈建新为分公司经理田汝琴颁发了任命书。此前,陈建新为参与西部大开发,先后对乌鲁木齐、石河子和奎屯等新疆的10多个县市进行了实地考察。随后,拥有1000多名职工的新疆沙湾钢厂厂长田汝琴带领下属人员来到鹤壁,对建新食品有限公司进行考察,并与陈建新签订了联合经营建新食品有限公司沙湾钢厂分公司合同书。个体老板为

国有企业的厂长颁发任命书,一时传为佳话。

陈建新的烧鸡产品做大做强了。他的办公室四面墙壁上挂满了各种证书、奖状和牌匾,它们代表着陈建新从事个体经营的辉煌成就。但他致富不忘回报社会,多年来为希望工程、灾区、贫困失学的孩子等捐款达上百万元。同时,陈建新先后为全国各地160多名下岗失业人员开展免费培训,让他们学会烧鸡制作技术,回到家乡后实现了再就业。而且陈建新的公司员工中有许多人是有国有企业的下岗职工或失业人员。他把传统的烧鸡制作工艺与现代技术结合起来,改进了烧鸡的质量,使他的烧鸡系列产品先后两次获得国际博览会金奖。

陈建新由做烧鸡起家,成为勤劳致富的带头人。他曾先后担任河南省个协、私协常务理事,河南省工商联第七届、第八届执行委员等职务;还先后被评为河南省劳动模范、鹤壁市劳动模范和先进工作者。“卖烧鸡的个体户也能当劳动模范,这是改革开放之前连想也不敢想的事情。”采访结束时陈建新如是说。

## 从“愁钱吃饭”到理财的烦恼

新华社记者 黄玫

“30年前,过日子的主题是少开支,吃顿饭。”

“如今温饱早已不成问题,但是有了新的烦恼,基金什么时候解套,该买什么理财产品,钱如何生钱来养老?”

1949出生的黄允先生头发已经花白。随着钱袋子日益变得充盈,黄允有了新的烦恼。

改革开放30年,是中国百姓财富不断增长的30年:1978年,城镇居民人均可支配收入仅为343元,到了2007年,这个数字提高到13786元。

黄允回忆了自己的“收入档案”：“1975年,我大学毕业回到广东省茂名市一个小镇工作,工资是56元/月。到了1980年,工资增加

为77元/月,以后工资三四年提一次,但每次都是20元左右。”

“那时日子过得很紧,夫妻生活用一个多人的工资就够了,但是只要老家有亲戚来,基本上就得把两个人的工资花完。到了1993年,家里的存款才有1000多元。”

“收入勉强能解决温饱问题,也就谈不上什么理财了。当时的国库券可以算是一种特殊的理财产品,但都是单位直接分摊到个人头上,每年有一二百元,利息还比较高,到期后自己去银行兑换。”

“1993年,是我的人生转折点。那是小平同志第二次南巡后不久,我听到了春天的号角,扔掉‘铁饭碗’前往深圳接受市场经济的考

验。几年的辛苦创业后,我在深圳买上了房。”

千千万万个像黄允一样的普通劳动者,在为自己的人生目标奋力拼搏的同时,也用勤劳的双手为国家创造了巨大的财富。根据国家发展和改革委员会、国家统计局的统计,1978年,中国的国内生产总值仅为3600多亿元;而2007年,中国的国内生产总值已近25万亿元。

国家实力不断增强,老百姓的钱袋子也日益充实:城镇居民人均可支配收入由1978年的343元提高到2007年的13786元,农民人均纯收入由134元提高到4140元。

理财的需求开始“生根发芽”。2000年以来,从基

金、股票到银行理财产品的热销,我们在短短的几年时间里,走进了“理财时代”。

当身边所有的人都在谈论股票、基金的时候,年过半百的黄允也心动了,投入2万元买了基金,当时基金净值为1.14元。哪知资本市场风云莫测,如今已经跌到4毛多。

“反正已经被套了,那就放着吧;现在手头相对宽裕了,2万元又不等着用。”

“我们这一批人要开始考虑养老的问题了。尽管CPI涨幅已经回落,但仍高于一年期定期利率,钱放在银行反而缩水,怎样才能实现保值增值呢?”说起CPI、负利率这些热门的财经术语,年过半百的黄允一点儿都不陌生。

