

小小洗车行 成就人生大理想

□崔立新

2004年高考失利后,李想怀着对未来的茫然离开了家乡。一次偶然的机会,他接触了一个上门洗车的小本创业项目。经过了解,李想加盟了“洗车人家”。从此,李想踏上了他的创业之路,并在这条路上洒下了汗水、收获着希望。



不甘寂寞 毅然走上创业路

迎接李想的是一段艰难的日子,从卖苦力的物流搬运工到单调枯燥的造纸厂……在繁杂忙乱、跌跌撞撞的打工生活中,李想的心里总有一丝烦躁与压抑,挥之不去。

那时,唯一能给他带去慰藉的是读书中成功人士的故事,想象着自己成了书中的主人公,在开创着属于自己的事业……

“我的人生绝不能这样!我要通过创业来实现自己的

梦想。”李想终于耐不住内心的孤独与寂寞,开始了创业生涯。

由于没有太多资金,那时李想手里仅有浸透着他的汗水甚至是泪水的2万多元,这些是从极其艰苦的工

作环境中挣回来的血汗钱;他也没有经营的经验,有“自知之明”的他开始从生活周围和互联网上寻找适宜的小本创业项目,这样即使创业失败,在经济上也不会损失太大。

“货”比三家 精心开办洗车行

偶然间,李想接触了一个上门洗车的小本创业项目;通过网上了解情况后,久违了的激动重又“包围”了他,李想强烈地感觉到:创业的机会终于来了!他能在汽车服务这个朝阳行业中开拓一番事业。

一番思考过后,李想决定加盟一家连锁经营的洗车公司。因为这样的公司已经具备了成熟的市场运作模式,加盟后,接受了他们的培训,自己的公司很快就可以开始运作。

困扰很快出现了,李想通过网上查询发现,上门洗车的公司很多,诸如“洗车人

家”、“车保姆”、“车洁士”等……究竟哪一家比较可靠呢?

经过综合比较后,李想倾向于选择“洗车人家”或“车保姆”;“洗车人家”给人的感觉比较实在,而“车保姆”给人的感觉则比较大气。通过电话简单咨询比较后,李想决定去上海实地考察。

某汽车连锁公司的一位负责人向他介绍了项目的有关情况,他更有信心了。李想问那位负责人:“有那么多同类公司,你跟他们比有什么优势?为什么有那么多人在网上骂你们公司呢?”结果那位负责人拉下了脸说:“项目

就这个样子,你加盟以后,我们会给你培训光盘,自己回去学就可以了。”他对这家公司的做法感到不满意。

又坐了一夜的火车,李想来到了省城的“洗车人家”。他直接告诉对方肯定要做这个项目,之前去了上海,想多考察几家,以免自己遭受损失。对方首先带他去了培训场地,现场洗了个整车给他看,并且告诉他洗车设备专业才能洗好车;同时还告诉了他一些经营上的技巧,比如如何向客户推销洗车卡、如何让其持续办卡、项目如何进小区,如何开发酒店模式等。李想感觉这家公

司很专业,并且对方还同意了他查看加盟商经营情况的请求。

李想发现加盟商大多经营状况良好,并且对这家公司也很满意。李想终于作出了决定:加盟“洗车人家”。

在加盟之前,他问公司能不能对他进行培训?对方笑着说:“‘洗车人家’要求加盟商必须接受培训,否则怎么能提高洗车效率,怎么能规避一些问题呢?加盟以后如果不会经营,怎么做好洗车这个项目呢?”

于是李想加盟了“洗车人家”。经过两天培训后,他踏上了回烟台创业的路……

真诚服务 赢得顾客和口碑

李想办理了辞职手续。他租了房子,同时邀请以前在物流公司上班的三位同事一起创业,他们答应了。于是,四人开始了创业的征程。

现在的李想已经是一位成功的创业者,他用真诚和高质量的洗车服务顾客,他赢得了顾客的口碑,赢得了信任,很多车主还和他建立了友谊,成了他的长期顾客。李想通过洗车这个服务行业代理了一个节油产品和车内消毒产品,经营产品的利润一点也不比洗车的少。李想公司的工人数量已达到了9个,他信心十足。手里的积蓄日渐增多起来,李想把年迈的父母从条件艰苦的农村接到了城市,让他们过上了清闲舒适的生活。

创业期间所经历的辛苦只有李想自己知道。一连几

年的春节他都没回家,因为那个时候洗车业最忙,外面最冷,刺骨的寒风时常漫透他全身。

当然,创业的艰辛远不止这些,起步的艰难、同行间的非正当竞争……回想起来不禁让李想感慨万千,他感激这些艰辛,因为艰辛让他懂得了生活的意义,学会了成长。李想说,总结起来,他实现创业赢利,四个方面很重要:创业的起点不要超过自己的实际;要选择一个有发展潜力的行业;对加盟品牌企业的选择要慎重;注重服务的质量,用心做好每个细节,真诚服务。

现在,李想正在和他的兄弟们一起朝着更大更远的目标迈进,那就是有一天拥有自己的品牌店,并且遍地开花。

上班族兼职创业 三大热门领域

●加盟连锁。对于想创业的白领来说,由于采用了加盟授权者良好的品牌形象和成功的经营经验,既可以降低经营风险和投资风险,也可以从授权者那里得到经营、管理、培训、财务、原料配给、广告宣传等多方面的支持,降低了创业风险和资金等创业成本,因此投资成功率相对而言比较高。

●网吧。网吧的初期投入比较大,一般一个30台计算机的网吧就需要15万元以上。不过,开张以后,只要购买一套好的收费、管理软件,经营起来就非常轻松了。

●网上店铺。这个新兴的行业彻底颠覆了“前店后厂”的传统商业模式,成本极其低廉,于“无中生有”中创造超额的利润。(王创)

上班族兼职创业 进可攻退可守

对于有几年工作经历的上班族来说,往往怀有这样的矛盾心理:一方面希望收入稳定,不用承担风险;另一方面又埋怨工资太少,不能满足自己日益增长的物质需求。许多人一直怀有创业梦想,但由于害怕失败,始终不敢踏出实际行动的第一步。

上班族边上班边创业就是迈出第一步,他们想做的就是“鱼与熊掌兼得”的大胆尝试。一旦成功,则是两全其美的选择:既能获得创业带

来的好处又可以规避创业带来的风险,有效地结合上班与创业两者的优点,真正做到进可攻退可守。一旦失败,他们失去的可不仅是创业失败所带来的经济损失,更可能面对的是即将失去一份曾经稳定的工作的威胁,还有曾经的壮志凌云和十足的信心。

天下有“鱼与熊掌兼得”这么美好的事吗?如果有,兼职创业除尽心尽力之外还要谨慎行之。(沈冰)

上班族兼职创业 一要不三要

●一要不三要:像准备全职创业那样去尽心尽力的筹划你的兼职创业。

●一不要:别把你的创业看成是业余爱好;如果你希望它能给你带来利润的话,你就必须舍得时间和本钱——革命不是请客吃饭,哪怕是兼职。

●二不要:白天正常上班的时候不要心猿意马——你时刻都得对得住别人付给你的那份薪水。

●三不要:当本职工作与兼职创业两副重担压得你有些喘不过气来,而且好像

看不到前途的时候,不要气馁。要记住很多人都是这么过来的,大部分人成功故事的背后都有这样那样的黑暗与彷徨。

边工作边创业,遇到的困难可不比独立创业少,所以一定要良好的人脉,既可以帮你拓展业务,又可以在忙不过来的时候,出手帮你一把。由于兼职性质,对主营业务一定不能忽略,吃着碗里的看着锅里的,这是任何老板都不能容忍的。所以要有清醒的认识,既不可高调又不可轻视。(刘良)

旅游快车

栏目联系电话: 3313877 13033876436

阳春三月 体验激情滑雪

许可证号: L-HEN-GN098502

世纪欢乐园一日游: 128元/人

关山一日游: 98元/人

养子沟、伏牛山滑雪两日游: 350元/人

凤凰古城、芙蓉镇、苦竹河大峡谷、长沙、韶山豪华品质双卧七日游: 1530元起(定期发团)

黄山、华山、婺源直通车: 698元/人(每周五发团)

特别关注: 报4月10日黄山团优惠100元

售欢乐园优惠门票65元/人 航空机票2折起

河南省首批鹤壁市独家四星级旅行社民航指定航空售票处

鹤壁市大自然旅行社

报名热线: 3355702 3367768

鹤壁龙游天下旅行社

●洛阳牡丹花会(4月1日~5月8日)一日游: 129元/人

●尧山(石人山)、好运谷两日游: 298元/人

●走进中国最美丽的乡村,寻梦最后的香格里拉——婺源四日游: 738元/人(每周五铁定发团)

●上海、苏州、杭州、乌镇、杭州西溪湿地(电影《非诚勿扰》的拍摄地)动车组五日游: 980元/人(每周五铁定发团)

地址: 新区瑞奇大厦405室

电话: 0392-3285111 3285222 13839237575 13461900001