

随叫随到

最近,有熟人介绍我去本市某局为一名副处长开车。见工时,副处长询问了我的驾驶技术和驾驶经验,他满意地说:“你的上班时间是朝九晚五,要做到随叫随到;月薪是3000元,还有其他补贴,约2000元左右;还给你办理‘五金’;但第一个月你不能开车上下班。”惊喜之余,我怀着即

将成为一名“准公务员”的心情不住地点头……

我家住城西,离上班单位所在的城东很远。第一天坐车上上班还算顺利,工作也不算忙。谁知当天深夜1点多时,电话铃突然急促地响起,朦胧中只听电话那头副处长说:“我在某俱乐部,你打的到单车场开车,然后来接我吧。”

□曾锦荣

我哪儿敢怠慢,立刻披上衣服奔向黑暗的屋外。我花了近30元钱打的到达停车场,再将车开到某俱乐部,将副处长平安送回家。然后驾车回家。这时已是凌晨3点多,睡意全无。可是,9点钟还要上班呀。

我想,原来“随叫随到”不是在上班时间,而是24小时待命!第二天,第三天凌晨两

点多、三点多电话敲响——一样的事情,不一样的夜总会。

第四天我辞职了,副处长说:“待遇这么好的工作,很多人都在争呀!何况你打的费我也加在你报销的停车费里了,你为啥还……”我说:“谢谢您了,只不过这样下去实在难熬。现在辞工了才敢请教您,处长您为何舍近求远不自己坐出租车回家呢?”“这还不懂!坐出租车不能报销,我也不容易呀……”

招聘老板娘

□史公新

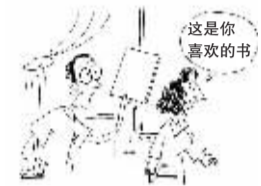


前些日子,邻居大龙在文化宫的楼下新开了一家化妆品专卖店。开业那天,锣鼓喧天地热闹了大半天,虽然打鼓的动静不小,但门口一直没能留住几个人。有人说,现在化妆品生意没有前几年那么好做了;有人说,敲锣打鼓开业太俗套了,现在没有几个人肯驻足观望了,根本起不到什么宣传作用。

也许真的是化妆品生意不好做了,也许真的是宣传的

力度不够。听大龙的老爸说,大龙的化妆品专卖店整天没几个人光顾,根本赚不到钱。我劝大龙的老爸说:“干脆让大龙改行算了,大龙这么聪明,干什么都能挣到吃饭钱。”大龙的老爸说:“说了,说了他好几次都没用,那小子认死理,说现在干什么都不容易,做生意是要靠智慧赚钱,关键是得学会动脑!”

昨天中午逛大街,我正好路过大龙的化妆品专卖店,看见门口人山人海地挤了不少人,有中年妇女,还有许多年轻漂亮的姑娘。我心里纳闷:这小子用的什么方法呀,吸引了这么多人?走近了才看清,原来店门口竖着一块大大的广告牌,上面醒目地写着五个大字:“招聘老板娘!”



策略

□李青春

平时我喜欢读书,一有空闲时间就坐在书房里。茶余饭后妻子看到其他夫妇牵手漫步在马路,难免有种被冷落的感觉。于是内向的她埋怨我没有好好陪过她。

我这人性格很犟,妻子越是埋怨我,我越是不理她。一天,妻子的弟弟上门造访,我陪他一番好吃好喝后,妻子看我表现不错,便主动过来跟我修复关系。我说:“只要你以后别老埋怨我,而是想点策略用另一种方式来感化我,也许我会拿出更多时间陪你。”妻子听后点点头说:“知道了。”

昨天是我的生日,妻子问我:“今天我想为你买份称心的礼物。”我说:“你有这番心意,我就知足了。”

下班一回家,我见妻子果真买回一份包装精美的礼物。妻子笑着对我说:“我给你买了你最喜欢的书。”我想妻子肯定为讨好我买回了什么名著,没想到我打开包装一看,竟是本地一位作家写的一本书,书名是《不陪妻子散步是一种缺失》。

疑似同行

□朱宗成

婚前,我与老婆约定,家务活两个人轮流干。可婚后却未能实现,因为我和老婆都不是勤快的人,所以家里乱得不像样子。

一天,我和老婆下班回到小区楼下,见几个邻居正议论着下午有小偷潜入我们这幢楼,挨家挨户偷了个遍!我和老婆赶紧往家里跑,几个邻居见状也跟在了后面。刚打开家门,后面一个邻居就喊道:“糟糕,你家也没有幸免!”

当我和老婆确定我们家值钱的东西一样没丢后,我不好意思地向邻居们解释家里本来就乱。

有个邻居纳闷了:“为什么整幢楼就你家没被偷呢?”站在他旁边的另一位邻居对我说:“我明白了,估计那贼进了你家后,看到家里这么乱,肯定以为有同行捷足先登了,这才没动手的。”

付钱

办公室的老张虽然只有40多岁,头却谢了顶,只比我大10岁的他看上去跟我父亲差不多大。他喜欢开玩笑,因为办公室里我最年轻,对外面来人他总说我是他儿子。

有一次,我跟老张到外面办事,我想买一套运动服,于是我走进一家李宁专卖店,老张也跟着我进去了。

不一会儿,我看中了一套新款运动服,导购小姐让我试穿一下,我拿着衣服走进了试衣间。

在试衣间里,我听见导购小姐招呼老张:“先生,您

看中什么衣服了,您也可以试试。”

老张说的话让我听了很生气,他说:“我就不用试了,我给儿子买衣服,他试就行了。”

我穿着那套运动服走了出来,也没吭声,照了照镜子后,感觉不错,点了点头表示满意,我对导购小姐说:“我就买这套衣服了。”说完,我穿着运动衣就走出了李宁专卖店,老张在后面跟着。

那个导购小姐冲出专卖店拉住我说:“先生,您还没付钱呢。”

我回过回头看了一眼老张

坐镇



我从医科大学毕业后,一时竟找不到一家正规的大医院就业。几次碰壁后,我终于横下心来,索性自己在城里开了家私人诊所。乡下的老舅听我妈妈说了我的“壮举”后,硬是不顾自己年已七旬的高龄,自告奋勇地来给

我帮忙。也许是我的雄心感动了上苍,自从诊所开业以来,每天前来看病的患者络绎不绝,连我自己都不敢相信。看着精神矍铄的老舅身着一身洗得发白的旧军装,笑眯眯地转来转去,我的心里乐开了花。

除了普通的感冒发烧外,我主要诊治风湿性关节炎,这也是我大学三年的主攻重点,妈妈多年的风湿性关节炎就是我治好的,对此我有很深的心得体会,也很有信心。

随着我有效地缓解了许多老年患者的风湿病,我结交了不少的老年朋友。很多

假钞

一天我想吃鸡蛋火烧。“师傅,多少钱一个?”卖火烧的师傅说:“3块钱一个。”他很麻利地把火烧包好递给我,我给他一张50元的纸币。男子弹弹手上的面粉:“有没有零钱?我感觉这钱有点软。”我说:“实在没零钱了,要不,这火烧我不要了。”这时卖火烧的女子拿过钱,用手甩了又甩:“不假。”又解释说:“不好意思,我们小本买卖不敢大意,现在50元的假钞真不少,前两天我们就收了一张。”

我还没走出几步,卖火烧的男子便小跑着追上我,他怯怯地说:“不好意思,你还是给我零钱吧!”我当时就有些不悦,他怎么

这么婆婆妈妈的。好在同事老张路过,借了他几元零钱方才解围。

我在超市转了一圈,随手拿了几包方便面到收银台结账,给了收银员50元钱。万万没想到的是,收银员告诉我这是一张假币。我大惊:“不可能,前些天刚从银行取的!”收银员耐心地给我解释:“这张纸币水印模糊,没有层次,用手触摸,纸质松软,不难看出确实是假币。”我一下子想起了那对卖火烧的夫妇。

回到家里,我对自已说,明天我还会去买火烧,如果卖火烧的夫妇仍在,就说明假钞事件和他们毫无关系。可是,第二天我去买火烧时,卖火烧的摊位已人去

□赵爻



说:“你找我爸要钱吧,钱在他那里呢。”导购小姐赶忙走到老张面前。

我看见老张目瞪口呆地站在专卖店门口,进退两难。

□佚名

久治不愈的乡下老人都慕名前来。闲暇之时,我开动脑筋,辨证施治,连老舅年轻时“上山下乡”落下的腰腿疼也被我治好了。看我慢慢步入正轨,又招了个专业护士,老舅终于放下心来,回乡下老家去了。

奇怪!自从老舅走后,来诊所的患者竟然一天天少了下来,我百思不得其解。有个老大娘连续几天,都是来诊所里转悠一圈,又不声不响地佝偻着身子离开。这天中午,老人家又来了,她习惯性地张望了一番后,终于开口问我:“小伙子,你们这里坐诊的那位老军医哪儿去了?”

□穆猛



摊空。第三天,依然不见他们的踪影。问附近的商贩,被告知可能搬到别的地方了。

如果因为我才导致他们的离开,我希望他们能够回来,他们做的鸡蛋火烧真的很好吃。

难以胜任

□李波

某知名公司总裁在报纸上刊登广告,要招聘一名家庭厨师,待遇从优。表哥要去应聘。表哥是一名资深厨师,目前在一家酒店掌勺,工资尚可,就是工作时间太长,环境太差,特别是盛夏季节,厨房犹如蒸笼一般。要是能当上总裁的家庭厨师,条件、待遇那就大不一样了。

为了应聘家庭厨师,表哥把学过的所有菜谱都翻出来复习了一遍,对于鱼翅、鲍鱼等菜谱记得很牢。表哥对于这次应聘踌躇满志,志

在必得。

表哥未敢贸然辞职,应聘那天他请了病假,悄悄赶到总裁家。尽管表哥准备得很充分,设想了各种情况,但还是铩羽而归。

我问表哥:“凭你的厨艺,还有什么菜做不出来?”表哥摇摇头说:“有的还真不会做。”我问:“到底让你做什么菜?”表哥苦笑着说:“什么凉拌盐蒿,什么马兰头香干,什么清炒南瓜藤……盐蒿这玩意儿我见都没见过,让我如何做成美味?”

路标

□刘敬胜

女儿放学了,我去接她,在十字路口等绿灯时,我就想趁这个机会,给女儿灌输一点交通规则,等她长大后,自己过马路时,我也能放心。

我对女儿说:“过马路时,要做到‘红灯停,绿灯行,黄灯亮了等一等。’”女儿小手一摆,说:“爸爸,这个老师早就教过了,你教我点没学过的知识吧。比如红绿灯上向右的箭头是什么意思?”我说:“这个箭头的绿灯亮了,向右拐的车才能行走。”女儿又问:“那向左的箭头呢?”我说:“向左的箭头绿灯亮了,向左拐的车就



可以按照它的指示行走了。”女儿继续问:“爸爸,那向上的箭头是什么意思呢?”我刚想说直行车就按它的指示行走,女儿忽然把手一拍,高兴地说:“爸爸,我知道了,肯定是往天上走的车按照它的指示行走!”

本月零辞工

□陈吉龙

一连两个月来,厂里越是赶货,工人就越是不辞工,导致交货期频频推迟。老板为此很是头疼,却又无计可施,终于在又一次推迟了交货时间后,老板把我们几位组长叫到一起,让我们出谋划策,承诺谁要是能控制工人在一个月不辞职,发给他奖金800元。

第二天早上上班时,老板让我们召集所有的工人,说是有很重要的事要讲。等我们把200多名工人召集完毕后,老板面色沉重地告诉大家,昨晚车间里发生了盗窃案,价值十几万元的芯片丢了,已报案,谁提供线索的话,举报核实后奖金一万元;如果查不到案犯,以

后凡是辞工人员,辞工时本月不再发工资,要等到下个月发工资时才能领取。

一时间,工人们议论纷纷。自从厂里出了“盗窃案”后,半个月过去了,没有一个工人辞工。很快,一个月过去了,“盗窃案”仍未侦破,奇怪的是这个月里也没有工人辞工。老板还让厂里调查取证过。直到有一天晚上,王组长请我们喝酒。几杯酒下肚,王组长摇头晃脑地说:“知道我为什么请你们喝酒吗?上个月零辞工,老板奖了我800元钱。”“你用的什么办法呀?”我迫不及待地问:“厂里的‘盗窃案’呀,无中生有的事……”王组长一语道破。