

我市青年晓勇(化名)被远房哥哥以月工资5000元的工作为诱饵骗到广西北海搞传销,他经历了六天六夜难熬的日子,最终逃离了传销窝点。为了不让更多的人再上当受骗,他将自己的经历公诸于众——

揭开北海传销黑幕

□晨报记者 柯其其 实习生 王晶晶

“到现在,仍有鹤壁人被骗到广西北海从事所谓的连锁销售,其实这个连锁销售没有具体的公司名称,也没有具体的办公地点,说白了就是传销,我在北海见到了不少受骗的鹤壁人。”8月9日,晓勇对记者说。

“如果我当时意志不坚定,现在肯定就深陷其中了,那不仅会给自己的家庭带来灾难,或许还会把亲戚朋友都带进这个陷阱里。现在不知道咱市还有多少个家庭在饱受着传销的折磨?如果能把传销彻底打掉就好了。”经历了北海传销旋涡后的晓勇对此深恶痛绝。

被远房哥哥骗到北海

回忆起在北海的6天6夜,晓勇至今仍感觉像做了一场梦。

今年7月2日,晓勇接到远房哥哥晓民(化名)从北海打来的电话。晓民在电话里简单地说,他在北海接了一个工程,想让晓勇去给他开车,同时让晓勇过去协助他管理工地。晓民说:“都是自家兄弟,我不会亏待你,一个月给你开5000元工资,你啥时候有空,可以先来看看。”晓勇没有犹豫,当时就答应了。晓勇对记者说:“晓民虽是我的一位远房亲戚,但我对他非常信任,因为他是一个直爽、热心的人,我们相处了好多年,就跟亲兄弟一样。”

事后晓勇得知,晓民淡淡的语气,简单的几句邀请话,恰恰是传销组织的一个行规:邀请电话的时间最多不超过3分钟,言多必失。

当晓勇要去北海时,他身边的朋友都提醒他,有的朋友说:“听说北海从事传销的人很多,晓民让你去当司机,就开出5000元的高工资,不会是传销吧?”有的朋友说:“听说北海人均收入并不是特别高,晓民却给你这么高的工资,不符合实际,你还是别去了。”虽然身边的朋友们再三提醒晓勇,但晓勇坚信哥哥不会欺骗自己。他说:“晓民绝对不会骗我,这么多年来,我太了解他的为人了,他绝不会害我。”

7月6日,晓勇乘火车赶赴北海。在火车上,在他下铺的是一位家住北海的老人。当时老人问晓勇去北海干什么,晓勇说哥哥让他去帮忙,老人问:“是你亲哥哥吗?”晓勇说:“是。”老人当时就提醒他:“小伙子,如果你到了北海,有人让你去听课,你千万不要去,那是传销,是骗人的。”

住在晓勇上铺的是《北海晚报》的一位记者,那名女记者对晓勇说:“北海人均收入并不是很高,我一个月才1800元工资,你给他个人开车,他能给你5000元工资?这可能是陷阱,说不定就是传销,你要小心。”

临分别时,老人和女记者都把自己的手机号码给了晓勇,他们说:“如果情况不对,你就给我们打电话。”



广西北海美丽的海滩

每天一对一上课

晓勇到达北海当晚,就见到了晓民。晓民和妻子、妹妹等5人都在北海。晓民安排晓勇住在一个带卫生间的干净客房,拖鞋、牙膏、牙刷、毛巾等生活用品全都都给晓勇准备好了,被子、床单、枕巾都是新的。晓民一家人对晓勇热情款待,这让晓勇对北海产生了一种亲切感。“我当时就想晓民肯定在从事正当生意,因为这和我以前听说的传销不一样,印象中传销就是睡大炕、吃大锅饭,一见面就没收你的身份证和手机,但这里不是这样,他们不限制你的人身自由,我的身份证、手机和钱,他们动也没动。后来,我才知道这种热情的接待方式其实是他们惯用的伎俩。”

第二天上午,晓民说要带晓勇去工地看一看,在路上,晓民说:“兄弟,我对你说实话吧,我其实没干工程,但我接了一个比干工程更赚钱的活儿,你先来看看能不能干。”随后,晓民将晓勇带进一住宅区。在这儿,晓勇见到了一位鹤壁老乡,这位叫“小英”的女同志自称是鹤壁一家工厂的职工。据她讲,她在鹤壁时生活很不如意,下岗后,家庭也遭遇变故,爱人离她远去,在她痛苦、迷茫的时候,多年的

好友用“善意的谎言”把她骗到北海,她开始也不认可连锁销售,但现在她非常感谢她的朋友,是朋友给了她这么好的机会,让她实现了人生价值,在得到锻炼、赚钱的同时,还学到了很多……

为让晓勇相信连锁销售是正当生意,是国家支持的项目,小英介绍说:“连锁销售项目是1998年国家领导人去美国考察时引进中国的,这就表明国家对该行业的认可。目前北海是试点城市,国家对这种反传统的经济运行模式是支持的、肯定的。但是由于没有立法,所以也很谨慎,表面打击,暗地支持。”

“每天晓民都带我去见不同的人,虽然他每天都陪着我,但他不说话,上午、下午都有另外的人单独对我进行培训。”晓勇说。

在连续6天里,晓勇不停地被带到各种小区,会见不同的人,而且所见的人的级别越来越高,讲的内容也是层层递进。首先听他们介绍自己的成功经历,都是被朋友骗到北海,最初接触连锁销售时,也是不相信,对朋友骗自己来北海还特别生气。后来就慢慢相信了,庆幸自己有这样好的机会,痛

恨自己当初对朋友的误会等等。他们的开场白也都相同:“来北海几天了?”“感觉怎么样?”“我刚来时和你的感觉一样。”他们谈话时,总会有意无意地提到一个人,而这个人正好就是安排你见的下一个人。每个人都称讲的是自己的“真实”故事。“其实他们全都是骗子。”晓勇气愤地说。

然后他们就讲北海的背景及政策优势,国家对其的重视及特殊照顾,然后讲连锁销售模式及其与传销的区别。再就是给晓勇算账,算怎么能挣到钱,只要他先缴纳69800元会费,再拉3个朋友入会,他的账户上即可收到1040万元。到时候他想回家享受就回家,想进一步做大,就在广西考察其他项目。

据晓勇介绍,每天两个人给他上课,他们总是反复说:“你是被朋友用谎言骗来的,为什么你的朋友只骗你来,却不骗别人来?那是因为你和你朋友心中地位相当高。我们有一句话是‘骗亲人,理所当然。骗朋友,你很幸运。’”“每天上午、下午都是单独的一个人对我进行培训,说来说去每天都是那些东西。只要你加入,他们就一直在那里对你进行洗脑。”晓勇说。

“一次投入69800元,两年赚1040”万

经过6天轮番说教,晓勇终于弄懂了复杂的奖金分配制度,也明白了他们拉人入伙所采用的方法和技巧。几乎所有说教者都对晓勇说,找下线,就要找自己最信任的人,如亲戚、朋友、同学等,找3个和你关系最好、最有能力的人作为你的合作者。还有最重要的是,千万不要告诉别人你在北海做什么,拉人的时候更不能直接让他来做连锁销售,要找借口先把人骗到北海,然后再想办法说服他。

所谓的连锁销售,按照传销人员内部的说法,就是民间资本重新分配。具体操作如下:首先你要投资入股。按照3300元一股的标准,你要一次性申购21股,也就是69300元,另外还要缴纳500元作为管理费用,这样算下来,一共需要投资69800元。

投入69800元的第二个月,“组织上”会自动返还你19000元,作为入股奖励,也有叫“工资”的。这样,你实际投入的资金是50800元。

接下来,你要寻找3个合作伙伴,也就是要发展3个下线,你的3个下线同样要投资69800元,还要每人再发展3个下线;你本人+3个下线+9个下下线,你的团队已经有13个成员了。这样发展下去,少则1年半,多则2年,你就可以升为“老总”,到时候你就能赚到1040万元。

每个授课者都会向晓勇强调连锁销售是直销,他们说直销是合法的。为了让晓勇明白该行业的好处,他们打了很多比方,比如传销是需要不断投入资金,要做到金字塔尖上,才能赚到钱。而连锁销售不需要,它是一个等腰梯形的模式,体现了公平、公开和公正,你只需一次性投资,然后再找来3个下线就行了。到一

定时候,你就能拿到你该拿的钱,这时你就可以出局了。

如果你对他们的话产生怀疑,他们会说这是中央支持的以政府为背景的民间资本运作项目;还说这是为了加快北部湾开发,国家在财政难以直接投入的情况下,允许北部湾开展金融试点,以高额提成鼓励积极参与,启动民间资本投入建设。

当晓勇质疑为什么别的地方没有这样好的项目时,他们说:“你不懂,改革开放就是摸着石头过河,北海是个试点,错了再改过来就行了。金融改革尤其要谨慎,这种机遇不多啊!”“那么多人都在做,难道几百万人都是傻瓜?”“你看某某一家几口人都在这里从事连锁销售,人家的投资早就拿回来了。”

“每次上课,课堂气氛非常好,他们都是采用举例子等方式,讲得既通俗易懂,又形象生动,非常有说服力和蛊惑性。有时他们还说从事这个项目能抵制外资、保护民族工业、解决就业等,因为你反复听到相同的说法,对于涉世不深,缺乏这方面知识的人就有很大的欺骗性,心理防线非常容易崩溃。”晓勇说。

在北海的6天,晓勇最终明白了连锁销售的奖金分配办法。原则上,你的收入与你下线的工作能力有直接关系,你要维护好自己的下线,还要帮助下线发展下线。你拉来了3个下线,并不算成功,你还要继续帮你的下线拉人,你和你的下线拉来的人越多,你从他们身上分到的钱也越多。“连锁销售其实很简单,你交上的69800元钱,分给了你的上线、上上线、上上上线,而你再去占有你的下线、下下线的钱。”一位来自鹤壁的授课者对晓勇说。

逃离传销窝点

虽然经过反复洗脑,但晓勇始终保持着清醒和理智。他发现连锁销售就是利用人与人之间的信任来骗对方,被骗者唯一求得解脱的方式就是发展下线,欺骗信任自己的亲人和朋友。

“稀里糊涂被骗来了,借来的69800元也没影了,怎么办?要么空手回家,要么把本钱挣回来,坚持一下,也许真的就会有1040万在前面等着。”住在晓勇楼上的一位安徽男子对其道出了自己的无奈。该男子被骗来后,选择了留在北海继续骗别人。而据他透露,在北海做连锁销售的很多外地人的经历与他一样,想法也一致,就是不能这么空手回去,也许,拉来的下线有能力,可以带着自己一起变成富翁。该男子告诉晓勇,他是被朋友以安排工作为借口骗来的,后来,他又以同样的借口,把自己的两个亲戚骗来了,结果这两个下线一个留下了,但是没有再拉来下下线,另一个偷偷地跑回了老家。现在他

走也不是,留也不是,很绝望。

为了逃离传销窝点,晓勇对该项目表现出了极大的兴趣,他对晓民说:“我先回去凑钱,然后再过来。”他最终顺利离开了北海。

到鹤壁后的第一件事,晓勇就是给晓民打电话,劝其和家人赶紧回来,不要再从事连锁销售,不要再害别人了,但晓民非常固执,他痛斥晓勇不珍惜这样好的机遇,他表示决不放弃,会坚持到底,一定要赚到1040万。

晓勇说,北海的连锁销售和我们在看到的传销方式有所不同,是一种新型的骗人方式。他们既不会限制你的人身自由,也不会讲大课,一般都是在事先安排好的住宅里,一个人来跟你唠嗑,非常自然平和。“我在北海的6天里,他们一直在反复给我灌输一夜暴富的思想,他们描绘的唾手可得的的美好前景,特别能鼓动别人仿效,大家一定不要相信这些谎言。”晓勇说。



图为7月11日广西北海市开展打击非法传销集中清查行动。(资料图片)